ÇERÇEVE

YIL: 27 SAYI: 93 EYLÜL - EKİM 2019 | 2 AYLIK İŞ DÜNYASI ve GÜNCEL EKONOMİ DERGİSİ | ISSN - 1303 - 7501 | musiad.org.tr

SAĞLIKLI NESİLLER İÇİN,
ÖNCE SAĞLIKLI TOHUM

Bayramefendi Osmanlı Kahvecisi
Yönetim Kurulu Başkanı **Boğaçhan Göksu**

ANA HEDEF:
MARKA OLUŞTURMA GAYESİ OLMALI

BİR ÜLKENİN TARIM GÜCÜNÜ,
ÜRETİM GÜCÜ BELİRLER!



TAZELENME SÜRECİ BİLGİLENDİRME TOPLANTISI GERÇEKLEŞTİRİLDİ










AKDENİZ BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ
Hatipler Mah. 215.Sok. No:21
Manavgat/Antalya
T: +90 444 7 141
T: +90 533 200 82 26
alpraf@alpraf.com

SHOWROOM TOPTANCILAR
Musalla Bağları Mah. Gökler Sok.
Kule Konakları No:2/C
Selçuklu/Konya
T: +90 332 238 52 22
F: +90 332 345 05 65
alpraf@alpraf.com

MERKEZ
Büsan Organize Sanayi
Bölgesi 3.Sokak No:20
Karatay/Konya
T: +90 332 345 28 98-99
F: +90 332 345 05 65
alpraf@alpraf.com

ÜRETİM
3. Organize Sanayi Bölgesi
13.Sokak No:15 Selçuklu/Konya
T: +90 444 7 141
T: +90 332 239 0 444
F: +90 332 239 1 888
alpraf@alpraf.com





TÜRKİYE'NİN İLK

5 YILDIZLI KONGRE OTELİ

GRAND CEVAHİR HOTEL & KONGRE MERKEZİ

Sahip olduğu ilklerle sektörde farklılık yaratan, Türkiye'nin ilk 5 yıldızlı Kongre Oteli Grand Cevahir Hotel & Kongre Merkezi; Avrupa'nın en büyük otel kongre salonu ve 2500 m^2 kullanım alanı ile Avrupa'nın en büyük balo salonlarından birini bünyesinde bulundurmaktadır.

Grand Cevahir Hotel, 2000 kişilik salonu ve havuz başı alternatifi ile özel gala geceleri, nişan, nikah, düğün davetleri, bekarlığa veda, kına gecesi, mezuniyet, sünnet düğünü ve iftar yemekleri gibi çeşitli organizasyonlara profesyonel ekibi ile ev sahipliği yapmaktadır.

Uluslararası ve ulusal kongre organizasyonlarındaki profesyonel kongre organizatörleri, acenteler ve diğer bir çok toplantı organizatörleri ile gerçekleştirilen organizasyonlardan oluşan referans listesi gurur kaynağımızdır.

MODERN SANAYİ DEVRİMİ ESENYURT'TA YÜKSELİYOR!

Sanayide yepyeni bir dönem başlıyor!
Ayrıcalıklı sanayi anlayışı ile hem yatırımda
hem kullanımda kazanma fırsatı sizi bekliyor.
Acele edin, size özel ödeme planlarıyla
Modern Sanayi Merkezi'nde yerinizi alın.



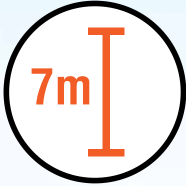
KAZANDIRAN GERÇEK YATIRIM FIRSATI!

Arayın, size özel ödeme planını oluşturalım

444 2 684



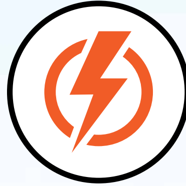
www.modernsanayimerkezi.com



YÜKSEK TAVAN ÖLÇÜSÜ



GENİŞ İÇ YOLLAR



TALEBE UYGUN YÜKSEK ENERJİ



GENİŞ TIR RAMPASI



AĞIR YÜK KAPASİTESİ



EŞSİZ LOKASYON

200 m²'den 13.000 m²'ye



MODÜLER İŞ YERLERİ

ÇERÇEVE

İçindekiler

Yıl: 27 Sayı: 93 - Eylül - Ekim 2019

BU SAYI


54


90


64


82



MÜSİAD

MÜSİAD Adına Sahibi Genel Başkan
Abdurrahman KAAN

Kültür Ekonomileri, Medya ve Penetrasyon Komitesinden Sorumlu Üst Kurul Başkanı
Av. Kerim ALTINTAŞ

Kültür Ekonomileri, Medya ve Penetrasyon Komitesi Başkanı
Fatih UYSAN

Genel Yayın Yönetmeni
İbrahim ÇUKUR

Yazı İşleri Sorumlusu
Muhammet Furkan GÜMÜŞ

Yayın Yönetim
Abdullah PARLAR, Muhammet Efe IŞIK,
Neslihan ÖZDEMİR, Ömer BEKTAŞ

GENEL MERKEZ
Ataköy 7-8-9-10 Mah. Çobançesme E5 Yanyol
Cad. No:4 Bakırköy, 34158 İstanbul
T: +90 (212) 395 33 45 **F:** +90 (212) 395 00 01

YAYIN KURULU
Av. Kerim ALTINTAŞ
Fatih UYSAN
İbrahim ÇUKUR
Muhammed Furkan GÜMÜŞ
Abdullah PARLAR

YAYIN YÖNETİM

cubemedya
YAYINCILIK

Grup Yayın Direktörü Mustafa Özkan
Yayınlar Koordinatörü Merve Ay
Yayın Editörü Çiğdem Öz
Sanat Yönetmeni Cüneyt Mert
İllüstrasyon Merve Aktaş
Grup Ticari İşler Direktörü Ömer Arıcı
Reklam Satış Müdürü Mustafa Yalçınkaya
Reklam Satış Yöneticisi Şeyma Fidan
reklam@cubemedya.com
Finans Sorumlusu Mine Demirkan

CubeMedya Yayıncılık Tanıtım Organizasyon Hizmetleri Tic. Ltd. Şti.
Koşuyolu Mah. Katip Salih Sok.
No: 48/1 Kadıköy / İSTANBUL
T: 0216 325 25 52 **F:** 0216 315 25 00

YAYIN TÜRÜ 2 Aylık, Yerel, Süreli Yayın

BASKI Kültür Basım
Litros Yolu 2. Matbaacılar Sitesi ZB7-ZB11
Topkapı / Zeytinburnu / İstanbul
Tel: +90 (212) 674 00 21 - 29 - 46

Önceliğimiz Bireyin Değil Toplumun Kalkınması!



Abdurrahman Kaan

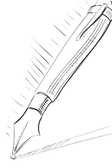
MÜSİAD Genel Başkanı

Merhaba,

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) olarak Çerçeve Dergisi'nin 93. sayısıyla siz değerli okurlarımızın karşısındayız. Tüm İslam âleminin birleşip bütünleştiği, insanlar arasındaki yardımlaşma kültürünün pekiştiği ve İslam coğrafyasına gelecek huzurun mimarı olması adına dua ettiğimiz mübarek Kurban Bayramı'nı geride bıraktık. Bu vesile hem geçmiş Kurban Bayramı'nızı kutlar hem de hac ibadetini gerçekleştirmek için kutsal topraklara yolcu ettiğimiz değerli mümin kardeşlerimizin de niyetlerinin Cenabıhak tarafından kabul görmesini niyaz ederim.

Kurulduğumuz günden bugüne, yerel ve global ölçekteki saha yaygınlığımız, sektörel yetkinliğimiz, üye sayımız ve geniş nüfuz alanımız ile Türkiye'nin en yaygın Sivil Toplum Kuruluşlarından biri hâline geldik.

Bizler bu yolda emin adımlarla ilerlerken dünyada ve Türkiye'de gerek ekonomik gerek politik açıdan değişimler meydana geldi; oyunun kuralları her geçen gün değişti. Küresel ölçekte değişen sisteme uyum sağlayabilmek için kendi kurumsal yapımızda da değişim sürecine girdik. Bu anlamda 29 yıldır sıkı sıkıya bağlı olduğumuz köklerimizden taviz vermeden başlattığımız tazelenme süreci içerisinde, benimseyeceğimiz yeni yönetim modeli ve bürokrasiden uzak kuracağımız küçük çalışma komiteleriyle; etkin olan güç alanımızı devletimizin ve milletimizin menfaatleri için daha etkin kullanmayı ve büyük verimler elde etmeyi hedefliyoruz. Süreç içerisinde yapısal bir dönüşüm çerçevesinde ilerlerken bir yandan da yeni yol haritaları da belirledik. Bunları; "Sermayenin millîleşmesi, ıslahı, olgunlaştırılması, senkronizasyonu ve akreditasyonu ile sermayede kutuplaşmanın giderilmesi…" olarak sıralayabilirim. Türkiye'nin en geniş tabanlı sermaye kuruluşu olarak, ülkemizin refah seviyesini daha ileriye taşımak için yaptığımız çalışmalar da gün geçtikçe artıyor. Birkaç başlığa değinmek gerekirse; geçtiğimiz günlerde bütüncül kalkınmanın sağlanmasında bölgesel refahın önemini masaya yatırmak amacıyla Tokat Şube ev sahipliğinde toplantı düzenledik. Programda önceliğin bireyin değil toplumun kalkınması olduğunu dile getirdik. Ticaret Bakanımız Sn.Ruhsar Pekcan'a gerçekleştirdiğimiz ziyaret kapsamında GABORAS'a ilişkin bilgiler aktardık. Ayrıca Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş'ın makamında misafir olduk ve kendisine toplum yararına gerçekleştireceğimiz projelerden bahsettik. Sözlerime son vermeden önce MÜSİAD olarak geniş teşkilat ağımızı daha da büyütmeye yönelik çalışmaları sürdüreceğimizi; ticari ilişkilerin geliştirilmesi ile ihracat ve ithalat potansiyelinin artırılması hususunda üstlendiğimiz misyonu da devam ettireceğimizi ifade etmek istiyorum.
Sizleri saygı ve muhabbetle selamlıyorum.



MÜSİAD Tazeleniyor

Değerli Okurlarımız,

Çerçeve dergimizin 93'üncü sayısıyla sizlerleyiz. Mübarek Kurban Bayramı'nı geride bıraktığımız şu günlerde, sözlerime tüm okurlarımızın ve İslam âlemin Kurban Bayramı'nı kutlayarak başlamak isterim. Kurban ve hac görevini yerine getiren sevgili Müslüman kardeşlerimizin ibadetlerinin kabul olmasını Allah'tan niyaz ederim.

Çerçeve dergimizin bu sayısına dönecek olursak tarımda millîleştirme yolunda önem arz eden "yerli tohum"u kapak konusu olarak işledik. Konuyu, tohumun öneminden başlayarak Türkiye'nin yerli tohuma bakış açısını, tohumculuk sektörünün mevcut durumunu ve MÜSİAD'ın bu husustaki çalışmalarını uzun uzadıya sizlere sunduk. Kapak konumuzu siz değerli okurlarımız için kaleme alan Ufuk Tarım Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Dr. Halim Aydın ile konuyla ilgili görüşlerini paylaşan TURKTOB Başkanı Sayın Savaş Akcan ve Erişler Gıda Perakende Grup Müdürü Sayın Abdullah Eriş'e de teşekkürlerimi sunuyorum. Ayrıca kaybolan üretim geleneğinin geri kazanılması, kırsalda sürdürülebilirliğin ve verimin sağlanması noktasında yapılabilecekleri ve MÜSİAD'ın bu husustaki çalışmalarını bizlere sunan Genel Başkanımız Abdurrahman Kaan'a da teşekkürlerimi arz ediyorum.

Türkiye'deki kahve sektörü, sektörün ekonomik durumu ve pazar payına ilişkin sorularımızı cevaplayan Bayramefendi Osmanlı Kahvecisi Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Boğaçhan Göksu'ya ve Hilâl-i Ahmer Koleksiyonu'na eseriyle katkı sunduğu, Türk Kızılay'ına ve koleksiyona dair sorularımızı yanıtsız bırakmadığı için Sayın Zeynep Çimen Çilek'e de teşekkür ediyorum. MÜSİAD Özbekistan Temsilcisi Sayın Alparslan Uçar'a, MÜSİAD Dış Ekonomik İlişkiler Komite Başkanı Sayın Tevfik Dönmez'e ve MÜSİAD Azerbaycan Yönetim Kurulu Üyesi Yusif Hüseyinov'a görüşlerini sundukları için teşekkürlerimi sunuyorum.

Sevgili Çerçeve dergisi okurları;
aktüel konularımızın dışında sizlere, gerçekleştirdiğimiz ufak faaliyetlerden de söz edeyim. İşadamları derneği olarak bu sezonu da dolu dolu geçirdik diyebiliriz. MÜSİAD olarak bu birkaç ay muhtelif birçok panel ile ziyaret gerçekleştirdik. Örneğin; Genel Başkanımız Sayın Abdurrahman Kaan başkanlığında Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'ı ve Diyanet İşleri Başkanı Prof. Dr. Ali Erbaş'ı ziyaret ettik. Biliyorsunuz ki kendi kurumsal yapımızda değişim sürecine girdik. Bunun üzerine Genel Merkez'de "Tazelenme Süreci Bilgilendirme Toplantısı" yaptık ve üyelerimize yeni yönetim paradigmalarımızı, belirlediğimiz yol haritalarını aktardık. Genel Başkan Abdurrahman Kaan'ın katılımlarıyla, MÜSİAD Vizyoner Anadolu Buluşmaları kapsamında 102. Genel İdare Kurulu Toplantısı'nı, "Yeni Turizm Kaynaklarıyla Şehir Ekonomilerinin Geliştirilmesi" başlığı altında Kastamonu Şube ev sahipliğinde, "Bölgesel Kalkınmada MÜSİAD'ın Rolü Programı"nı ise Tokat Şube ev sahipliğinde gerçekleştirdik.

Gelecek sayımızda tekrar buluşmak üzere hoşça kalın.

İbrahim ÇUKUR
Genel Sekreter



Kenevir Üretimi Çiftçinin Yüzünü Güldürecek

Ertan Keleş: "Yağlık kenevir üretiminde dekar başı bin lira gelir elde edilirken, liflikte bu oran bin 500 liraya kadar yükselebiliyor."

Uşak Tarım ve Orman Müdürü Ertan Keleş, gelecek yıl 750 dekar alanda kenevir üretimi yapılacağını belirterek, "Buğday ve arpada dekar başına karlılık 300 ila 400 lira arasında. Liflik kenevir üretiminden dekar başı bin 500 liraya kadar gelir elde edilebilecek" dedi.



Uşak Üniversitesi iş birliğiyle bu yıl ilk kez ilde liflik kenevir üretimi gerçekleştirdiklerini vurgulayan Keleş, birkaç yıl içerisinde kentin bu alanda ön plana çıkacağını ifade etti. Keleş, kenevirin ekonomik getirisinin buğday, arpa gibi ürünlerden 3-4 kat daha fazla olduğunu, bu nedenle üreticilerin kısa sürede kenevir üretimine yöneleceğini vurguladı.

Keleş, "Selçikler köyünde bu yıl ilk kez kenevir üretimi yapıldı. Verim oldukça yüksek. Bilindiği üzere yağlık ve liflik olmak üzere 2 tür kenevir üretimi var. Biz ilimizde liflik üretimin yaygınlaşmasını istiyoruz çünkü getirisi daha yüksek. Yağlık kenevir üretiminde dekar başı ortalama bin lira gelir elde edilirken, liflikte bu oran bin 500 liraya kadar yükselebiliyor." şeklinde konuştu.

Lif Oranı Yüksek Esrar Oranı Düşük

Üzerinde çalışılan tohumların yaygınlaşmasıyla kenevir üretiminin istenilen düzeye ulaşacağını hatırlatan Keleş, "Kenevir ülke ekonomisi için çok önemli bir ürün. Kârlılığı oldukça yüksek, bu nedenle kısa sürede yaygınlaşacağını düşünüyoruz. Kenevir suyu seven bir ürün, ilimizde yağış ortalaması metrekareye 565 mililitre. İlimizde kenevir çalıştığımız tarlada lif oranı yüksek esrar oranı düşük bir ekim yaptık." şeklinde açıklamalarda bulundu.

Kalitenin Sembolü "Türk Malı" İbaresinde Saklı

Türk Malı ibaresinin bugüne kadar hiçbir değer atfetmediğini ve günümüzde ise bu ibarenin dünyanın dört bir yanında kalite sembolü haline geldiğini vurgulayan Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, bu başarının arkasında sanayicilerin büyük payının olduğunu söyledi.

Katkılarından dolayı sanayicilere teşekkür eden Bakan Kurum, bakanlığın İstanbul sanayisine, sanayinin yerleşimine ve çevre düzeni planına dair görüşlerini aktarmak ve önerileri dinlemek için toplantıda olduğunu belirterek, geçmişten günümüze İstanbul'da devlet ve özel sektör iş birliğiyle sanayi sektöründe birçok alanın oluştuğunu ve oluşmaya da devam ettiğini dile getirdi.

Bakan Kurum, son 17 yıldır ülkenin geleceğine ilişkin hemen her konuda iş dünyasıyla istişare etmeye özel önem verdiklerini ifade ederek, aldıkları tüm kararların, ortak aklın, ortak hayalin ürünü olması için gayret gösterdiklerini ve Türkiye'de son 17 yılda her yıl ortalama yüzde 6,5 oranında büyüyen bir sanayi sektörü olduğunu söyledi. Eksiklerin olabileceğini belirten Murat Kurum, eksiklikleri giderme konusunda gayret gösterdiklerinin ve birlikte çözüm yolları geliştirdiklerinin altını çizdi.

İstanbul Sanayi Odası'nın giyim eşyalarından makineye, kimyasal ürünlerden plastik sanayisine kadar yüzlerce sektörden oluşan bir yapı olduğuna dikkat çeken Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, İSO'nun yatırım, ihracat, istihdam dinamikleriyle geleceğin de güvencesi olduğunu kaydetti.

Çukurova'dan 200 Bin Tonluk Ayçiçeği Rekoltesi

Papatyagiller familyasının dünyada en çok yetiştirilen ürünlerinden ayçiçeği, ekonomik değeri yüksek bitki olmasından dolayı Türkiye'de tarımsal üretimde önemli yer tutuyor. Türkiye'de Adana ve çevresinde ekilen ayçiçeği, nisan-mayıs aylarında yapraklarını açmasıyla tarlaları adeta sarı renge boyuyor. Adana Çukurova'da, bu yıl 500 bin dekar alanın üzerinde ekimi gerçekleştirilen ayçiçeğinden 200 bin tondan fazla rekolte bekleniyor.

Yörede, önceleri "beyaz altın" olarak bilinen pamuğun, sonraları ise "sarı altın" şeklinde anılan mısırın öne çıktığını belirten Adana Ticaret Borsası (ATB) Başkanı Şahin Bilgiç, "Son yıllarda ayçiçeği bu ürünlerin arasına girdi." dedi.

Üreticilere hayırlı ve bereketli sezon geçirmeleri temennisinde bulunan Şahin Bilgiç, "Temmuz ayı sonlarında hasat başlayacak. Bu tür ürünlerin fiyatları ise dünyayla alakalı bir durum. Üretici hasat ettiği ürünü seneye bir daha ekebilmeli. Türk tarımının kurtuluşu sürdürülebilir tarıma bağlı. Üreticilerimizin de bunu sağlaması için para kazanması lazım." ifadelerini kullandı.



Türk Balı Yurtdışında Ağızları Tatlandırıyor

Doğu Karadeniz İhracatçılar Birliği (DKİB) verilerine göre, Türkiye'den yılın ilk beş aylık döneminde 41 ülkeye, iki bin 445 ton bal ihraç edilerek, 10 milyon 456 bin 342 dolar gelir elde edildi. Ülkeden yapılan ihracatta, iki milyon 918 bin 198 dolarlık pay ile Almanya ilk sırayı alırken, ülkeyi iki milyon 20 bin 583 dolarla ABD ve bir milyon 597 bin 189 dolarla Suudi Arabistan izledi.



Türkiye'nin zengin bitki ve flora çeşitliliğine sahip olduğunu ve bal ihracatının ülke çeşitliliğini arttırdığını ifade eden DKİB Yönetim Kurulu Başkanı Saffet Kalyoncu, "Türk balı yurtdışı piyasalarda giderek daha fazla ilgi görmeye başladı. O nedenle de Türkiye'den ve bölgeden ihraç edilen balın, yıl sonuna kadar çok daha fazla ülkede ağızları tatlandıracağına inanıyoruz." dedi. Kalyoncu, bu artışta da en önemli nedenin marka ve kaliteli ürün olduğunu ve bu alanda da etkin kontrolle marka ve kaliteden ödün verilmemesi gerektiğini belirterek, arıcılık yan ürünlerine de yatırım yapılması gerektiğini ve bal gibi arıcılık ürünlerinin de ihracatına önem verilmesi gerektiğini söyledi.



Kuzu Göbeği Mantarına Talep Arttı

Halk arasında "kara elmas" olarak nitelendirilen "kuzu göbeği mantarı"nın kilogramı 250 avrodan ihraç ediliyor

Türkiye'nin verimli orman arazilerinde yetişen ve "kara elmas" olarak nitelendirilen kuzu göbeği mantarına yurtdışından talep çoğaldı. Raf ömrünün kısa olmasından dolayı uçakla gönderilen ürünün ihracat kilogramı ise 250 avroya kadar çıkıyor. Ardıç Tarım Genel Müdürü Mürteza Yazıcı, kuzu göbeği mantarının çam ve meşe olan bütün ormanlarda yetişebildiğini söyledi. Türkiye'de yaklaşık 500 ton toplanan mantarın hemen hepsinin ihraç edildiğini vurgulayan Yazıcı, ürünün kendilerine gelene kadar bir bebek gibi bakıldığını ifade etti. Yazıcı, taze kuzu göbeğini bir veya üç kilogramlık paketlerle ihraç ettiklerini bildirerek, "Kurusunu da ambalajlarla, karton kolilerde veya müşterinin talebi üzerine kiloluk, 50 gramlık, 100 gramlık alüminyum folyo torbalarda ihraç ediyoruz." diye konuştu. Ürünün köylüden alındığı gibi değil, belli kademelerden geçtikten sonra satıldığını aktaran Yazıcı, uzunluğu, kalitesi, hastalık durumu, küflenmesi gibi birçok unsura göre ürünlerin tasnifinin yapıldığını belirtti. Bu mantarın daha çok Avrupa ülkelerinden talep gördüğünü, son yıllarda Uzak Doğu ülkelerinin de istekte bulunduğunu anlatan Yazıcı, şunları kaydetti: "Mantar türü dünyada trüften sonra ikinci sırayı alıyor. Biz buna kara elmas diyoruz. Bu elmastan köylü de aradaki tüccar da ihracatçı da kazanıyor."

Türkiye'de kuzu göbeği mantarı ihracatını sekiz firmanın gerçekleştirdiğini söyleyen Yazıcı, "Zaman zaman ihracattaki talebe yetişemeyebiliyoruz. Bu kalitede kuzu göbeği başka ülkede yetişmiyor. Bizim mantar çeşitlerimiz her zaman dünyada tercih ediliyor." şeklinde konuştu.

İTO CEMİLE SULTAN KORUSU

Hünkar Restoran Eşsiz Boğaz Manzarasının Yanı Sıra
Kebap ve Steak Çeşitleriyle Sizleri Büyüleyecek











"Koru Restoran Dünya Mutfağından Enfes Tatlarla
Hafızalarınıza Kazınacak"



Cemile Sultan Korusu

İstanbul Ticaret Odası 1882

Cemilesultan.com | 0216 308 49 43 | İtocemilesultankorusu | Cemilesultankorusu | İTO Cemile Sultan Korusu | CemileSultanKrs

Hedef Turist Sayısı: 7 Milyon

Kültür ve Turizm Bakanlığı, Türkiye Otelciler Federasyonu, Türkiye Turizm Yatırımcıları Derneği, Türkiye Seyahat Acenteleri Birliği ve Türk Hava Yolları tarafından desteklenen Türkiye Festivali, Moskova'da yapıldı.

Bu yıl 3'üncüsü düzenlenen Türkiye Festivali ile ilgili Türkiye Otelciler Federasyonu Başkanı Osman Ayık açıklamalarda bulundu. Osman Ayık, festivale üç günde 130 binin üzerinde katılım olduğunu ve festivalin, ülkeye gelecek olan Rus turist sayısının artmasına önemli katkı sağlayacağını belirtti. Festivalin Rusya'dan, Türkiye'ye gelecek turist sayısına önemli katkı sağlayacağını ifade eden Ayık, "Türkiye'nin bu yıl hedefi olan altı milyon Rus ziyaretçi sayısı, bu tür organizasyonlarla yedi milyona ulaşacaktır. Bundan son derece eminiz. Bu tür organizasyonların kesintisiz bir şekilde devam etmesini arzuluyoruz." dedi. Başkan Osman Ayık, Türkiye Festivali'ni sadece Rusya'da değil, farklı ülkelerde de gerçekleştirmek istediklerine değinerek, Almanya, Ukrayna, Polonya ve Balkan ülkelerinde de bu tür etkinlikleri organize etmeyi planladıklarını vurguladı. Fuarların yanında bu tür organizasyonların yapılmasının önemli olduğunu söyleyen Osman Ayık, Türkiye'yi üç boyutlu bir şekilde kaynak pazarlara taşımak gerektiğinin altını çizdi.



"Sorgül"den 440 tonluk Rekolte

Mardin'de, Türkiye Cumhuriyeti ve Avrupa Birliği'nin finanse ettiği, Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü tarafından uygulanan aynı zamanda Şükraan Ekonomik Tarımsal Kalkınmayı ve Sosyal Gelişimi Destekleme Derneği tarafından yürütülen "Topraktan Tabağa: Yaşayan Toprak, Yerel Tohum Projesi" kapsamında geçen yıl alınan 20 ton Sorgül buğdayı, 650 dönüm araziye ekildi. Mezopotamya'nın en eski buğday tohumlarından "Sorgül"ün ikinci hasadında 440 ton rekolte elde edildi. Ayrıca arazilerde çalışan kadın çiftçi sayısı da 70'den 310'a ulaştı. AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger, eşi Marilena Berger ve AK Parti İzmir Milletvekili Ceyda Bölünmez Çankırı ile Proje Koordinatörü şef Ebru Baybara Demir hasat nedeniyle Kızıltepe ilçesinde tarlada düzenlenen şenliğe katıldı. Burada yöresel kıyafetler giyen ve halk oyunları ekibiyle halay çeken Berger, daha sonra biçerdöverin üzerine çıkararak hasadı inceledi.

AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger yaptığı açıklamada, Mardin'de bulunmaktan ve böyle bir projeye destek vermekten memnuniyet duyduklarını belirtti.

Projenin AB ve Türkiye iş birliğinin çok farklı yönlerini ortaya çıkardığını ifade eden Berger, AB'nin geçtiğimiz yılı kültürel miras yılı olarak ilan ettiğini ve Avrupa'da tüketilmekte olan gıdaların nerelerden geldiğine ilişkin çalışmaların yürüttüğünü bildirdi.

Fındıkta Altın Sezon Dönemi

Karadeniz Fındık ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (KFMİB) Yönetim Kurulu Başkanı İlyas Edip Sevinç, bu yıl eğer bir sıkıntı yaşanmazsa hasat sonucu üründen iyi verim elde edileceğini belirterek, hedefledikleri tablonun oluşması durumunda tonaj bazında ihracat rekoru kıracaklarına vurgu yaptı.



İlyas Edip Sevinç yaptığı açıklamada, 1 Eylül 2018'de başlayan 2018-2019 ihracat sezonunda, 275 bin ton dış satım hedeflediklerini ve 2019-2020 ihracat dönemini de "altın sezon" olarak gördüklerini kaydetti. Elde edilecek gelirin bir milyar 500 milyon doların üzerinde gerçekleşmesini beklediklerini ifade eden Başkan Sevinç, "Üretim açısından çok iyi bir sezon olmamasına rağmen sektörün dinamizmi sayesinde zorluklar aşıldı. Yine de iyi miktarda döviz geliri oluştu diye düşünüyorum." şeklinde konuştu. Bir sıkıntı olmaması halinde bu yıl hasat edilen ürünün iyi olacağını dile getiren Sevinç, "Temmuz ayı sonunda sayacağız. Gördüğümüz tablo gerçekleşirse tonaj bazında en azından bir ihracat rekorunun oluşacağına inanıyorum." cümlelerini kullandı.



Mobilya Sektöründen 3,2 Milyar Dolarlık İhracat



Mobilya ihracatı son 19 yılda 18 kat artarak 3,2 milyar dolar rakama yükseldi



Türkiye'nin mobilya sektöründe ihracat oranı yükseldi. 2000 yılında 180 milyon dolar olan ihracat rakamı 18 kat artarak 3,2 milyar dolara ulaştı. Mobilya Dernekleri Federasyonu (MOSFED) Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Güleç, mobilya sektöründe son yıllarda önemli başarılara imza atıldığını belirtti. 2023'te dünya ticaretinden yüzde 1,5 pay almayı hedeflediklerini vurgulayan Güleç, "2000 yılında 180 milyon dolar ihracat yapıyorduk, bugün 3,2 milyar dolara ulaştık. 2000 yılında 260 milyon dolar ithalat olan sektör bugün sadece 800 milyon dolar ithalat yapıyor. İthalatımızdan net 4 kat daha fazla ihracat yapan bir sektörüz." dedi.

Mobilya sektörünün imalatı da içinde barındırdığını aktaran Başkan Güleç, girişimcilerin dünyanın her noktasına rahatlıkla ulaşan ve iş birliği oluşturan bir mobilya sektörü inşa ettiğini vurguladı.

Mobilyadaki KDV indiriminin önemine de değinen Güleç, şöyle devam etti: "2010'daki global krizde Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan mobilya sektörüne KDV indirimi verdi. Yapılan indirimle mobilya sektörü dünya pazarından daha fazla pay aldı. Daha sonra tekrar 2017, 2018'in son iki ayında, 2019'un ilk beş ayında gördük ki KDV bizim için çok önemli. Dünya pazarından pay almak için iç pazarın daha aktif olması lazım. KDV indiriminin devam etmesini istiyoruz. Yüzde 8 ve kalıcı hale getirilmesini talep ediyoruz."

Güleç, Türkiye'den dünyanın 179 ülkesine mobilya ihracatı yapıldığını, pazar payının gittikçe arttığını da sözlerine ekledi

Süt Ürünlerinde Lisanslı Depo Dönemi Başlıyor

Ticaret Bakanlığı tarafından, Resmî Gazete' de Süt Ürünleri Lisanslı Depo Tebliği yayınlandı. Tebliğde; lisanslı depolarda bulunması gereken asgari niteliklere ve bu hizmetlerin yürütülmesine ilişkin usul ve esaslar bildirildi. Yapılan düzenlemeyle; süt tozu, peynir altı suyu tozu, tereyağı ve çedar peyniri gibi süt ürünlerinin emniyetli ve uygun koşullarda saklanması ve ticaretinin daha kolay hâle gelmesi amaçlanıyor
Buna göre, süt ürünlerinin depolanacağı lisanslı depolar, ürüne yabancı madde karışmayacak, kirlenmeyi önleyecek ve dış zararlardan koruyacak nitelikte olacak. Deponun taban ve duvarları yıkanabilir, toksik etki yaratmayacak malzemeden yapılacak. Süt ürünlerinin hangi sıcaklık ve nem oranında muhafaza edilmesi gerektiği de belirlenirken, lisanslı depo işletmesinin süt tozu ve peynir altı suyu tozu için lisansa tabi kapalı depo kapasitesi 10 bin tondan, her bir şubesinin kapalı depo kapasitesi üç bin 500 tondan, tereyağı ve çedar peyniri için lisansa tabi kapalı depo kapasitesi yedi bin tondan, her bir şubesinin kapalı depo kapasitesi ise iki bin 500 tondan az olamayacak.
Depolama şartları uygun olmayan, sağlığı olumsuz etkileyecek düzeyde bulunan, Türk Gıda Kodeksi ve diğer ilgili mevzuatta öngörülen şartları taşımayan süt ürünleri lisanslı depolara alınmayacak.



Napolyon Kirazı Üreticiyi Sevindirdi

Türkiye'nin kiraz üretiminin yüzde 10'unun karşılandığı Afyonkarahisar'ın Sultandağı ilçesinde üretilen "Napolyon" cinsi kiraz 8 ila 10 liradan alıcı buldu. İlçede tüccarlar tarafından alınan kirazlar, başta Avrupa olmak üzere birçok ülkeye ihraç edilmeye başlandı. İl Tarım ve Orman Müdürü İbrahim Acar, yaptığı açıklamada, Sultandağı kirazının aroması, tadı ve rengiyle Türkiye'nin en kaliteli kirazları arasında olduğunu belirtti. Afyonkarahisar'da yaklaşık 50 bin dekarlık alanda kiraz üretimi yapıldığını belirten Acar, şöyle konuştu: "Bu üretimin büyük kısmı Sultandağı'nda gerçekleştiriliyor. Ürettiğimiz kirazın yaklaşık yüzde 70'ini, yani 35 bin tona yakın kısmını ihraç ediyoruz. Türkiye'nin en kaliteli kirazını Afyonkarahisar'da üretiyoruz. 'Tadiki' ismiyle tescilli kirazımız, Afyonkarahisar'a özgü tadıyla, rengiyle, aromasıyla diğer kirazlara göre çok kaliteli. Yurt dışında tutulan bir kiraz çeşidimiz. Son dönemde özellikle Çin'e de ihracatın başlamasıyla çiftçilerin pazarlama sorunu tamamen ortadan kalktı." Acar, geçen yıl çiftçilerin fiyat konusunda bazı şikayetlerinin olduğunu hatırlatarak, "Kiraz fiyatları düşüktü. Ama bu yıl özellikle Çin'e kiraz ihracat edileceği söylemi, fiyatların yükselmesine yetti. Şu anda çiftçiler, 28-30 kalibre arasındaki kirazını 10 liradan veriyor." dedi.



Türkiye'nin Dış Borç Stoku Açıklandı

Hazine ve Maliye Bakanlığı, 31 Mart itibarıyla brüt ve net dış borç stoku, hazine garantili dış borç stoku ve kamu net borç stoku ile Avrupa Birliği (AB) tanımlı genel yönetim borç stoku verilerini açıkladı. Türkiye'nin brüt dış borç stoku 31 Mart itibarıyla 453,4 milyar dolar, net dış borç stoku ise 277,3 milyar dolar olarak kayıtlara geçti.

Stokun milli gelire oranı ise yüzde 60,6 olarak hesaplandı. Türkiye'nin net dış borç stoku aynı dönemde 277,3 milyar dolar seviyesinde seyrederken stokun milli gelire oranı yüzde 37,1 oldu. Söz konusu dönemde Hazine garantili dış borç stoku da 14,8 milyar dolar şeklinde gerçekleşti. Açıklanan verilere göre kamu net borç stoku ise bu dönemde 568,2 olarak belirlendi. Stokun milli gelire oranı ise yüzde 14,8 olarak bildirildi.
Aynı dönemde açıklanan Avrupa Birliği (AB) tanımlı genel yönetim borç stoku bir trilyon 215,3 milyar lira, bu rakamın milli gelire oranı ise 31,8 olarak hesaplandı.





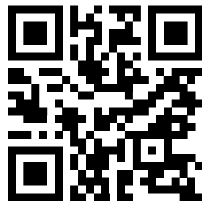
Web sitesi ve YouTube kanalı
YAYINDA



youtube.com/musiadtv



İŞ DÜNYASININ
TÜM PARAMETRELERİ
MÜSİAD TV'DE



musiad.tv

MÜSİAD TV



Konut Satış İstatistikleri Açıklandı



Türkiye İstatistik Kurumunun açıkladığı konut satış sayısı verilerine göre; haziran ayında 61 bin 355 konut satışı gerçekleşti



Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) haziran ayı konut satış verilerini açıkladı. Buna göre; haziran ayında satılan konut sayısı bir önceki aya oranla yüzde 33,26, geçen yılın aynı ayına göre ise yüzde 48,6 azalarak 61 bin 355 olarak kaydedildi. 10 bin 60 konut satışı ile İstanbul ilk sırada yer alırken, şehri beş bin 430'la Ankara, üç bin 390'la Antalya takip etti. En az konut satışı yapılan iller Ardahan, Hakkâri ve Bayburt olarak belirlendi.

İpotekli konut satışlarında da yüzde 84,6 azalma meydana geldi; satışlar yedi bin 319'a düştü. İpotekli satışların toplam konut satışları içerisindeki payı ise yüzde 11,9 olarak belirlendi. Diğer konut satışları ise yüzde 24,7 azalarak 54 bin 36 olarak gerçekleşti. İlk defa satılan konut sayısı haziranda geçen yılın aynı ayına göre yüzde 59,2 azalarak 23 bin 265'e geriledi. Toplam konut satışları içinde ilk satışın payı yüzde 37,9 oldu. İkinci el konut satışları haziranda geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 38,9 azalarak 38 bin 90 olarak gerçekleşti.

Yabancılara yapılan konut satışları, haziranda geçen yılın aynı ayına göre yüzde 30,5 artarak 2 bin 689 oldu. Bu kategoride ilk beşte; İstanbul, Antalya, Ankara, Yalova ve Bursa yer aldı. Haziranda Türkiye'den, Irak vatandaşları 429, İran vatandaşları 415, Rusya vatandaşları 190, Almanya vatandaşları 126, İngiltere ve Kuveyt vatandaşları 113'er konut edindi.

Makarna 5 Ayda 251 Milyon Dolar Kazandırdı

Türkiye Makarna Sanayicileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Abdülkadir Külahçıoğlu, makarna sektöründeki hareketliliği değerlendirdi. Yılın ilk beş ayında, gelir bazında yüzde dokuzluk bir ihracat rakamı yakalandığının altını çizen Külahçıoğlu, "Geçen yılın ilk 5 ayında yaklaşık 230 milyon dolarlık bir ihracat gelirimiz vardı. Bu yıl ise 251 milyon 852 bin 338 dolarlık gelirle yüzde dokuzluk büyümeyi realize etmiş olduk." dedi. Miktar bazında da artış yaşandığına dikkat çeken Külahçıoğlu, ihraç edilen makarna miktarının yüzde yedi artarak 538 bin 824 tona ulaştığı bilgisini verdi. Ulaştıkları pazar sayısını arttırma yönünde yoğun çaba sarf ettiklerini aktaran Külahçıoğlu, Türk makarnasının, birçok kişinin adını bile duymadığı ülkelerin sofrasına götürüldüğüne dikkat çekti. Geçtiğimiz yıl 154 ülkeye yapılan ihracatın 160'a ulaştığını belirten Külahçıoğlu, "Üreticilerimiz durmuyor, dünyanın her yerine gidiyorlar. Afrika gibi zorlu coğrafyalarda, otellerin bile olmadığı kentlerde pazarlar oluşturup, ülkemizin ihracatına katkı sağlıyorlar." diye konuştu. Türk makarna sektöründe 24 üreticinin olduğuna işaret eden Külahçıoğlu, 40 bin kişiye istihdam sağlandığına dikkati çekti. Makarnanın son yıllarda ev dışında da tercih edilen bir ürün hale geldiğini ifade eden Külahçıoğlu, iç tüketim rakamlarının da artış gösterdiğini kaydetti. Külahçıoğlu, "Tüketimde dünya sıralamasında 18. sıradaydık, 8. sıraya yükseldik." ifadesini kullandı.



Mücevher İhracatı, Haziran'da Yüzde 9,52 Arttı

Mücevher İhracatçıları Birliği, mücevher ihracatı rakamlarını açıkladı. Verilere göre, haziran ayında gerçekleştirilen mücevher ihracatı, 2018 yılı Haziran ayına göre yüzde 9,52 artarak 216 milyon 760 bin 374 dolar oldu. Böylece yılın ilk 6 ayında 1 milyar 652 milyon dolar mücevher ihracatı gerçekleştirildi. Haziran ayında en fazla ihracat, 97,6 milyon dolarla Avrupa Birliği ülke grubuna yapılırken, Avrupa Birliği'ni 41,7 milyon dolarla Diğer Avrupa grubu, 31,8 milyon dolarla Yakın-Orta Doğu Asya, 18,8 milyon dolarla Diğer Asya ve 12,3 milyon dolarla Kuzey Afrika ülke grupları takip etti.
Ülke sıralamasının başında 67,5 milyon dolarla İngiltere gelirken, haziran ayında İngiltere'ye yapılan mücevher ihracatı, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 2 bin 812 arttı. Ülkeyi, sırasıyla İsviçre, Hong Kong, Birleşik Arap Emirlikleri, Amerika Birleşik Devletleri, Almanya ve İsrail takip etti.
Haziran ayında gerçekleştirilen 216,7 milyon dolarlık ihracatın lider ürün grubu, yüzde 49'luk pay ve 105,7 milyon dolarla işlenmemiş veya yarı işlenmiş altın oldu.



Hayvancılıkta Verimli Üretime Yüksek Destek

Türkiye Kırmızı Et Üreticileri Merkez Birliği (TÜKETBİR) İstişare Toplantısı, Van Ticaret ve Sanayi Odası'nda (VANTSO) kırmızı et üreticileri ve sanayicilerin katılımıyla gerçekleşti. Toplantıda konuşan Tarım ve Orman Bakanlığı Hayvancılık Genel Müdürü Zekeriyya Erdurmuş, Türkiye'de hayvan kesim standardının olması gerektiğine dikkat çekerek, "Şu an karkas kesim yönetmeliğini yayınlamaya hazırlanıyoruz.

Çalışmalarımızı sivil toplum kuruluşlarımızla da görüşmek suretiyle yıl sonuna kadar hem kırmızı etteki kesim standardını hem de karkas kalite standardımızı yürürlüğe koymak istiyoruz." dedi. Türkiye'de etçi buzağı sayısının arttırılmasını savunan Erdurmuş, Türkiye'de yerli besilik hayvanın 320 kilograma çıkarıldığında hayvan ithalatıyla ilgili durumun ortadan kalkacağını söyledi. Erdurmuş, "Verimliliğe uygun üretim yapanlar ödüllendirilerek daha çok destek alacak." ifadesini kullandı.
TÜKETBİR Başkanı Bülent Tunç da Diyanet İşleri Başkanlığı tarafından açıklanan vekalet yoluyla kurban kesim bedellerini eleştirerek, fiyatların üreticinin beklentilerini karşılamadığını savundu. VANTSO Yönetim Kurulu Başkanı Necdet Takva ise kentin hayvancılık potansiyelinin yüksek olduğunu söyledi.



Av. Kerim ALTINTAŞ & KVKK Uzmanı Av. Sena DALAZ

Kişisel Verilerin İşlenmesinde Devrim Niteliğinde Yükümlülükler

Şirketlerin ve kurumların 31 Aralık 2019 tarihinden önce KVKK uyum süreçlerini tamamlamalarını öneriyoruz

Her birimize ait kişisel verilerin korunması için 7 Nisan 2016'da Kişisel Verilerin Korunması Kanunu yayınlandı. Kişisel verilerin işlenmesinde başta özel hayatın gizliliği olmak üzere kişilerin temel hak ve özgürlüklerini korumak amaçlanmaktadır. Artık hiç kimse dilediği gibi gerçek kişilere ait kişisel verileri kullanamayacaktır. Kişisel verileri işleyen gerçek veya tüzel kişilere "veri sorumlusu" denilmektedir. Veri Sorumluları, aydınlatma yükümlülüğünden açık rıza almaya, VERBİS sistemine kayıt olmaktan herhangi bir kişinin kendisi ile ilgili yapacağı başvuruya cevap vermeye kadar birçok prosedürü yerine getirmek zorundadır. Veri Sorumlusunun sorumluluğu sadece kendi faaliyet alanı ile de sınırlı değildir. Örneğin e-ticaret yapan bir işletme, isim, adres vb. kişisel bilgilerini kargo şirketine aktardığı takdirde bu işlemlerden sorumlu olacaktır. Üyelerinin kişisel bilgilerini 3.kişilere aktaran dernekler de veri sorumlusu olarak birçok yükümlülük altındadır. Veri Sorumluları, yıllık mali bilanço toplamları 25 Milyon TL'den fazla ise veya yıllık 50'den fazla çalışanı var ise ayrıca VERBİS sistemine kayıt olmak zorundadırlar. Önemle belirtmek isteriz ki, VERBİS kayıt zorunluluğu olmayan işletmeler de KVKK kapsamındaki diğer tüm yükümlülükleri yerine getirmek zorundadırlar. VERBİS kaydı başta olmak üzere kanunun öngördüğü zorunlulukları yerine getirmeyen veri sorumluları hakkında ciddi para ve hapis cezası riski bulunmaktadır. KVKK uyum süreci ile iş süreçleri yeniden tanımlanmakta, gereksiz iş yükleri atılmakta, maliyetler düşürülmektedir. Yeni iş/yönetim süreçleri tanımlanarak işletmelerde tazelenme/yenilenme sağlanabilmektedir.





ELEKTRİKTE MOBİL SANTRAL Hamlesi

Acil ve olağanüstü durumlarda pratik çözüm sunacak olan 175 megavat gücündeki mobil elektrik santralleri devreye girdi

Elektrik kesintileri, arızalar, iletim ya da dağıtımdan meydana gelen problemler, afet, acil veya olağandışı durumlara çözüm üretmek amacıyla mobil elektrik santralleri devreye girdi. 175 megavatlık mobil elektrik santralleri ürettiği elektrik enerjisiyle karşılaşacak olası krizlere hızlı ve etkili bir alternatif olacak. Acil durumların hızlı reaksiyon isteyen süreçler olduğuna dikkat çeken Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, "Bu nedenle mobil santrallerimiz bu alandaki hareket kabiliyetimizi ve esnekliğimizi büyük oranda geliştirecek. Mobil santrallerin ilk etapta İstanbul Avrupa ve Anadolu Yakası, Adana, Ankara, Antalya, Diyarbakır ve İzmir'deki trafo merkezleri olmak üzere 7 noktada bağlantısını gerçekleştireceğiz." dedi.

Türkiye'nin Arz Güvenliği Sorunu Yoktur

Elektrik Üretim AŞ'nin (EÜAŞ) envanterleri arasına giren "Mobil Elektrik Santralleri" nin açılış törenine katılan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, son 17 yılda enerji sektörüne 100 milyar dolardan fazla yatırım gerçekleştirildiğini ve bu sektördeki elektrik üretim kaynaklarının çeşitlendirildiğini belirtti. Bakan Dönmez, "Yıllar içerisinde Türk ekonomisi büyürken beraberinde enerji talebimiz de aynı oranda arttı. Daha önce iki



şeritli bir yol işimizi görürken, elektrik üretiminde bugün adeta otobanlar kuruyoruz. Elektrik arz güvenliğimizi teminat altına almak için yerli kömürden yenilenebilir, nükleerden FSRU ve LNG tesislerine kadar enerji portföyümüzü her alanda çeşitlendirdik. Çünkü sınırlı bir kaynak ya da ülkeye dayanan bir sistemin sürdürülebilir ve rekabetçi olması mümkün değil. O nedenle biz bu yola "Bağımsız Enerji, Güçlü Türkiye" diyerek çıktık. Artık, Türkiye'nin enerji arz güvenliği sorunu yoktur. Bu öyle rastgele söylenmiş ya da belirlenmiş bir söz değil." ifadelerini kullandı.

Anlık İhtiyaca Pratik Çözüm Mobil Santrallerde

Yerli ve yenilenebilir enerji kaynaklarında büyük hamleler gerçekleştirdiklerini hatırlatan Fatih Dönmez, açıklamasını şöyle devam ettirdi: "Geçen yıl elektriğimizin yaklaşık yüzde 50'sini yerli kaynaklardan karşıladık. 2019'un ilk beş ayında ise bu rakam yüzde 67'ye yükseldi. Açılışını gerçekleştirdiğimiz her biri 25 megavat gücünde toplam 175 megavatlık 7 mobil elektrik santralle kısa dönemli enerji arz güvenliğimizi sağlamak adına da önemli bir adım atıyoruz. Santrallerimiz anlık ihtiyacın karşılanmasında en hızlı çözümü sunacak. Neden en hızlı çözüm diyoruz? Çünkü bir elektrik santralinin yapımı ve işletmeye alınması yaklaşık 36 ay ancak bu santraller 48 saat gibi kısa bir sürede montaj ve demontaj yapılabiliyor. Santrallerimizin taşınması da oldukça pratik. Lojistiği ve transferi son derece kolay ve esnek. Böylece ihtiyaç olması halinde tek bir mobil santralle 50 bin hanenin elektrik ihtiyacını karşılayacağız. Elektrik enerjisi konusunda aciliyet arz eden bir nokta mı var? Bu santralleri kolay bağlantı özelliği sayesinde bölgedeki uygun trafo merkezine intikal ettirerek enerji ihtiyacına en pratik cevabı vereceğiz. Santrallerimiz çok kısa sürede tam yüke çıkabilme kapasitesine sahip. Yani alanda ihtiyaç duyulan enerjiyi santrallerimiz maksimum kapasiteyle sağlayacak güce ve yetkinliğe sahip."

Enerji Sektörü Olarak Durmadan Çalışacağız

Bakan Dönmez, mobil elektrik santrallerin her ihtiyaca göre şekillendiğinin ve olası bir durumda devreye sokulabileceğinin altını çizerek, söz konusu santrallerin "pik enerji tüketimi" anlarında veya bölgesel yük ihtiyaçlarına destek olarak hızlı bir şekilde devreye gireceğini belirtti. Öte yandan, "Büyük ve Güçlü Türkiye" yolunda ortaya koydukları hedeflere doğru kararlılıkla ilerleyeceklerini dile getiren Bakan Dönmez, "Türkiye'nin son 17 yıllık siyasi ve ekonomik serüveni içeride ve dışarıda, bilinçli veya bilinçsiz, maksatlı ya da değil, bütün olumsuz senaryo ve tahminleri boşa çıkararak ilerledi." şeklinde konuştu. Dönmez, sarf edilen çabanın ve gösterilen performansın tesadüften ibaret olmadığına dikkat çekerek, "İnanıyoruz ki önümüzdeki süreç bu olumsuz öngörülerin de temelsiz kalacağı ve haksız çıkacağı bir dönem olacak. Bu noktada, bizler de enerji sektörü olarak durmadan, ara vermeden çalışmaya devam edeceğiz." değerlendirmelerinde bulundu. Türkiye'nin yatırıma elverişli bir ülke olduğunu belirten Dönmez, "Türkiye, enerji de yabancı yatırımcının en fazla rağbet gösterdiği alanların başında geldi." cümlesini kaydetti.

Son 17 yılda enerji sektörüne 100 milyar dolardan fazla yatırım gerçekleşti.







ETÇİ BUZAĞI ÜRETEN İŞLETMELERE Destek Sözü



Bakan Pakdemirli: "Etçi buzağı üreten işletmelerimize, buzağı desteğinin üzerine 250 lira ilave destek ödeyeceğiz"



Tarım ve Orman Bakanlığı tarafından Atatürk Konferans Salonunda gerçekleşen Türkiye Süt Üreticileri Merkez Birliği (TSÜMB) Genel Kurulu'nda konuşan Tarım ve Orman Bakanı Bekir Pakdemirli, hayvancılık sektöründeki gelişmeleri değerlendirdi. Bakan Pakdemirli, 41 ilde uygulanan Düve Desteği Projesi'nin 81 ilde yaygınlaştırılacağını vurgulayarak, "Etçi buzağı üreten işletmelerimize, buzağı desteğinin üzerine 250 lira ilave destek ödeyeceğiz." açıklamasında bulundu. 2002 yılından günümüze büyükbaş hayvan varlığının yaklaşık 10 milyondan yüzde 74 artışla 17,2 milyona ulaştığını belirten Pakdemirli, küçükbaş hayvan sayısının da yüzde 43 artarak 46,1 milyona yükseldiğini kaydetti. Pakdemirli, söz konusu dönemde süt üretiminin ise yüzde 163 artışla 22,1 milyon ton olduğu bilgisini aktardı. Ayrıca bu büyümelerin ihracat rakamlarına da yansıdığını dile getiren Pakdemirli, "Ülkemiz süt ve süt ürünleri ihracatı, 290 milyon dolar seviyelerine ulaşmıştır. Bu yılın ilk 5 ayında da 130 milyon dolarla çok memnun edici seviyelerde gerçekleşmektedir." şeklinde konuştu.

Son 17 yılda Destekler 3,7 Milyar Liraya Ulaştı

Tarım ve Orman Bakanı Bekir Pakdemirli, hayvancılığa son 17 yılda verilen desteklerin 46 kat arttığının ve 3,7 milyar liraya ulaştığının altını çi-



zerek, bu yıl da yem bitkileri dahil desteklerin 4,7 milyar lirayı bulacağını söyledi. "Genç Çiftçi" projesi kapsamında, hayvancılık alanında yaklaşık 27 bin genç çiftçiye 808 milyon lira hibe desteği verildiğini hatırlatan Bakan Bekir Pakdemirli, Tarımsal ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu aracılığıyla süt sektörüne yönelik bin 604 projeye 1,7 milyar lira hibe sağlandığını, yem bitkileri desteklemeleri kapsamında da toplam 5,9 milyar lira yem bitkileri desteği ödemesi yapıldığını aktardı.

Bekir Pakdemirli, geçen yıl dövizdeki spekülatif artışa bağlı yem fiyatlarında yaşanan değişiklik nedeniyle üreticilerin mağdur olmaması için atılan adımlara dikkat çekerek, süt destek primlerinin 10 kuruştan 25 kuruşa, süt alım fiyatının da 1,7 liradan iki liraya çıkarıldığını kaydetti. Bölgesel kalkınma projeleri kapsamında 41 ilde 650 hayvancılık projesine 100 milyon lira hibe desteği verildiğini belirten Pakdemirli, açıklamalarını şöyle sürdürdü: "41 ilde uygulanan Düve Desteği Projesi'ni 81 ile yaygınlaştırıyoruz. Düve tutarının yüzde 40'ını bakanlıkça hibe ediyoruz. Bakanlık politikalarına uygun olarak, etçi buzağı üreten işletmelerimize, buzağı desteğinin üzerine 250 lira ilave destek ödeyeceğiz."

ESK, Temmuz'dan İtibaren Kıyma ve Kuşbaşı Üretecek

Pakdemirli düzenlenen genel kurulda; tüketiciyi ucuz etle buluşturmak için yürütülen yeni çalışmaları da aktardı. Hem vatandaşın daha uygun fiyata ete ulaşması hem de üreticinin mağduriyet yaşamaması adına Et ve Süt Kurumunun (ESK) ucuz et çalışmasında gelecek aydan itibaren yeni bir uygulamanın başlayacağını bildiren Pakdemirli, "ESK, hem vatandaşlarımızın daha ucuz ete ulaşması hem de üreticimizin mağduriyet yaşamaması adına temmuzdan itibaren kıyma ve kuşbaşını kendisi üreterek tüketiciye ulaştıracak. Ulusal Kırmızı Et Konseyi de Süt Konseyinin fiyatları açıkladığı gibi, kesim fiyatlarını açıklayacak." şeklinde konuştu. Pakdemirli, 15 yıldır toplanmayan Tarım Şurası'nı toplayarak sektörünün yol haritasının birlikte çizilmesi gerektiğini kaydetti.



Et ve Süt Kurumu (ESK), temmuzdan itibaren kıyma ve kuşbaşını kendisi üreterek tüketiciye ulaştıracak

Bakanlığın Doğru Hamlesi Sektörü Ayakta Tuttu

TSÜMB Yönetim Kurulu Başkanı Tevfik Keskin de sektörde bütün tarafların uyumlu çalıştığını belirterek, "Biz üreticiler Cumhuriyet tarihinde ilk defa bakanı, genel müdürü ve üretici örgüt başkanları ve üreticileriyle son derece uyumlu çalışan bir ekip olduk." dedi. Keskin, geçen yıl sektörde yaşanan sorunlara işaret getirerek, Bakanlığın yaptığı acil ve yerinde müdahalenin sektörü ayakta tuttuğunu dile getirdi.

TBMM Hayvan Haklarının Araştırılması Komisyonu Başkanı Mustafa Yel de "Bu topraklar herkesin gözünün üzerinde olduğu topraklar. Bizlerin de mutlaka buna daha fazla sahip çıkmamız ve daha fazla çalışmamız gerekiyor. Yöneticisiyle, politikacısıyla, çiftçisiyle, esnafıyla, memuruyla hep beraber, birlik ve beraberliğimizi koruduğumuz zaman çözülemeyecek hiçbir sorun olmadığını biliyoruz." diye konuştu.



Ana Hedef: MARKA OLUŞTURMA GAYESİ OLMALI

"Bir Geleneğimiz Var" mottosundan hareketle geleneksel Osmanlı kahvesini modern bir lezzete dönüştüren Boğaçhan Göksu, kahve sektörünü Çerçeve okurları için değerlendirdi

Çiğdem Öz

Yeni nesil kahveciliğin sunumla daha iyi ve daha hızlı bir hale gelebileceği düşüncesinden hareketle yola çıkan ve oluşturdukları konseptle markasını kısa sürede dünyaya mâl eden genç işadamı ve Bayramefendi Osmanlı Kahvecisi Yönetim Kurulu Başkanı Boğaçhan Göksu ile kahve üzerine...

Boğaçhan Bey, geçtiğimiz nisan ayında Akdeniz Üniversitesi öğrencileriyle tecrübelerinizi paylaştınız. Öğrencilere yaşadığınız başarısızlıklardan da söz ettiniz? Her tecrübe iyi de olsa kötü de olsa bir başarıdır denebilir mi?
Günümüzde gençler ticaret yapmaktan çekiniyor ve kaygılar yaşıyorlar. Onlara her zaman başarı

hikâyeleri anlatmanın yanlış olduğunu düşünerek yaşadığım başarısızlıkları ve buna rağmen gelebildiğim noktayı anlattım. Günün sonunda başarı bir adım öndeyse, bunun içinde yaşanılan her başarısızlık 'tecrübedir'. Birçok dönüm noktam var ama bunlardan en önemlisi üretime girmem olmuştur. Bu süreç maddi ve manevi çok zordu ancak iyi ki yapmışım.

Kahve sektörünü ve sektörün Türkiye ve dünyadaki pazar payını değerlendirecek olursanız neler söylersiniz?

Kahve sektörü dünyada hâlen gelişmekte ve büyümekte. Tabii bu büyüme, gelişmeden bağımsız değil. Yani kahvecilik anlayışı ve kahve günümüz trendlerinde evrilmektedir. Türkiye'de hâlen yüzde 10'a ulaşabilmiş değiliz. Bundan dolayı günümüz popüler kahve sunumu ve konseptini geliştirerek varılması gereken önemli bir yol var. Geleneksel kahve kültürünü yaşatan kahveciler önümüzdeki süreçte önemli bir yere gelecek.

Kahve sektörünün lider markası hâline gelen Bayramefendi Osmanlı Kahvecisi 2011 yılında ilk şubesini Antalya'da açtı. 2011'den günümüze ise frencheising ağını genişletti. Geniş yayılma ağınızı neye borçlusunuz?

Markamızın yayılması franchise sisteminin hızına ayak uydurabilmesinden kaynaklanmaktadır. Franchise sistemini iyi değerlendiren franchiser da franchisee de bu durumdan oldukça faydalanır. 2011'de Antalya'da kurulmamız ve o dönemde kahve sektörünün yaygın olmaması ancak yayılma için en uygun zaman olması bize güç kattı, güvenilir marka algısı yatırımcı ağımızı oldukça genişletti, son tüketicide kalite ve uygun fiyat, çok özel ürünlerin bulunması yüksek ciroları sağladı, bütün bunlar hızlı ivmemizi tetikledi.





BAYRAMEFENDİ OSMANLI KAHVECİSİ İÇİN MOTTOMUZ "BİR GELENEĞİMİZ VAR" DIR



Bayramefendi Osmanlı Kahvecisi olarak en büyük mottonuz nedir?

Bayramefendi Osmanlı Kahvecisi için mottomuz "Bir geleneğimiz var." Kaliteden hiçbir zaman vazgeçmeden üretim yaptık ve geliştirmek bizim vazgeçilmezimiz oldu.

Belçika Uluslararası Gıda Enstitüsü'nden ödül alan ve firmanızın patentli kahvesi "Efe Kahvesi"nden söz eder misiniz? Özel bir aroması var mıdır? Hikâyesini bizlerle paylaşır mısınız?

Belçika'dan aldığımız bu ödül aslında dünyanın tadım kalitesi anlamında en prestijli ödülüdür. Bu sene de Limonatada Kristal ödülüne layık görüldük. Efe Kahvemiz aromaların özel bir ka-





Boğaçhan Göksu kimdir?

1981 Konya doğumlu olan Boğaçhan Göksu, 1990 yılında Antalya'ya taşındı. Esnaf bir ailenin esnaf ferdi olan Göksu, Anadolu Üniversitesi Kamu Yönetimi ve Akdeniz üniversitesi Sinema Televizyon Bölümünde lisans öğrenimlerini tamamladı. 2011 yılında kurduğu Bayramefendi Osmanlı Kahvecisi ve Göksu Global AŞ Yönetim Kurulu Başkanlığını ve MÜSİAD Antalya Şube Başkanlığı görevlerini yürütüyor.

rışımından elde edilmektedir, içimi yumuşak ve sağlıklı bir kahvedir. Limonatamız ise hiçbir katkı maddesi içermez, doğal şeker pancarı ve limondan elde edilir. Bu iki üründe bizim için en önemli içeceklerimizdendir.

Boğaçhan Bey, ihracat özelinde firma olarak nasıl bir atılım yapmayı planlıyorsunuz?
İhracat elbette bizim önemle üzerinde durduğumuz bir konu. Bunun için limonata hattımıza güçlü bir yatırım yaparak tüm dünyaya donuk ve şişeli olarak limonatamızı pazarlamaya çalışıyoruz. Şu ana kadar iyi bir ivme yakaladığımız bu ürün satış anlamında da son satıcıya iyi bir kârlılık bıraktığı için özellikle donukta çok iyi bir rağbet göstermekte, birçok ülkede dağıtıcılara satış yapmamızı sağlamaktadır. Ürünün hazırlanması



ve sunumu çok basit olması da bize ayrıca avantaj sağlamaktadır.

Genç bir girişimci olarak başladığınız iş serüveniniz bugün geniş yayılma ağıyla, milyonlarca insana ulaşan "Bayramefendi Osmanlı Kahvecisi"ni meydana getirdi. Tecrübelerinizi göz önünde bulundurarak gençlere tavsiyeleriniz nelerdir?
Röportajın başında da belirttiğim gibi öncelikle ticaret yapmaktan çekinmemeliler. Marka oluşturma gayesi her zaman ana hedefleri olmalı, bu şekilde her zaman daha sağlam temele sahip olacaktırlar. Bunun için stratejilerini belirlemeli üretmek veya sunmak istedikleri ürün ya da hizmetin insanlar için öncelikle hayatlarının neresinde nasıl olması gerektiğine iyi karar vermeliler. Tüm markayı bu strateji üzerine konumlarken ulaşmak istedikleri kitle ve buna uygun pazarlama faaliyetlerini bütün olarak ele almalıdırlar. Her şeyin sonunda marka, bunu kullanacak kişiler tarafından bir anlam ifade etmelidir. Hayatın içinde bir yerde olmalıdır.



IBF 2019 SARAYBOSNA

Uluslararası İş Forumu 1000 Iş Adamıyla Saraybosna'da!

17 Ekim'de Saraybosna'da gerçekleştirilecek olan 23. IBF'e, Avrupa, Ortadoğu, Türkiye ve Balkanlar'dan 1000 iş adamı katılım sağlayacak.

İş adamları; Gıda, Tarım ve Hayvancılık, Turizm, Sağlık, İnşaat, Mobilya ve Orman Ürünleri başta olmak üzere birçok alanda sektörel yatırım fırsatlarını değerlendirme fırsatı bulacak.

İşadamlarımıza, yeni yatırım ve iş fırsatlarının kapısını aralayacak olan B2B görüşmelerinin yanı sıra, fabrika ziyaretleri gerçekleştirilecek ve sektörel değerlendirme toplantıları düzenlenecektir.

1000 İş Adamı

17 EKİM 2019

Fabrika Ziyaretleri



Sektörel Yatırım Fırsatları

Sektörel Değerlendirme Toplantıları

BOSNA-HERSEK GEZİSİ

16-18 EKİM 2019	16-19 EKİM 2019
•Saraybosna	•Saraybosna •Konjic •Jablanica •Mostar •Blagaj •Pociteli
Tek Kişilik Oda **590€** • Çift Kişilik Oda **570€**	- Tek Kişilik Oda **685€** • Çift Kişilik Oda **595€** THY Uçak Bileti hariç paket bedeli - Tek Kişilik Oda **435€** • Çift Kişilik Oda **375€**

ÜCRETE DAHİL HİZMETLER

Gidiş-Dönüş Uçak Bileti, Konaklama, Transferler, Tercüman, B2B Görüşmeleri, Bosna-Hersek Gezisi, Yemek ve İkramlar, Rehber.

Herhangi bir pakete dâhil olmadan yalnızca 17 Ekim'de gerçekleşecek olan IBF'e, Fuar organizasyonuna, B2B görüşmelerine ve Gala Yemeği'ne katılım gösterecek misafirlerimiz için katılım bedeli 150€'dur



Detaylı Bilgi ve İletişim
Enes Erdem Yerinde 0 212 395 34 11
ibf@musiad.org.tr | www.ibforum.org

MÜSİAD



SAĞLIKLI NESİLLER İÇİN,

ÖNCE SAĞLIKLI TOHUM

Halim Aydın: "Ekonomiye değer katmayan bir kaynak her zaman önce unutulmaya sonra da yok olmaya mahkûmdur"

Dr. Halim Aydın







İNSANOĞLUNUN BİTKİSEL VE HAYVANSAL OLMAK ÜZERE İKİ TEMEL GIDA KAYNAĞI VARDIR

İnsanoğlunun hayvansal ve bitkisel olmak üzere iki temel gıda kaynağı vardır. Bitkiler aynı zamanda hayvanların da besin kaynağı olduğu için, bitkilerin sağlıklı olması her zaman ön koşuldur. Çünkü bitkiler dolaylı ve direkt olarak insan vücuduna geçmektedir. Sağlıklı bir bitki de ancak doğru yetiştirmekle elde edilebilir. Bu zincirin en önemli başlangıç halkası ise tohumdur. Tohum, bir bitki türünün bütün özelliklerini içerisinde taşıyan, çoğalma özelliğine sahip, nesiller arası bağlantıyı sağlayan bir kültür ve kuşaktan kuşağa bırakılacak çok önemli miras; bire beş, bire on ve bire yüz veren canlı bir hazinedir. Ancak tohum, bu denli hayati ve ticari önem taşıdığından günümüzde ticari bir emtia ve tekele alınmaya çalışılan stratejik bir ürün hâlini almıştır. Hatta tohum bir zamanlar doğada herkese aitken, daha fazla verim sağlanması ve tüketicinin isteklerini karşılaması için zamanla ıslah edilerek, melezleştirilerek ve genleri değiştirilerek sertifikalandırılan ticari bir meta hâlini almıştır. Bu önemli hammadde, küresel ticaret aktörlerinin tekelleşme arzuları için önemli bir kaynak, insanların ve ulusların, yönetilmesi ile denetim altında tutulması için bir araç haline gelmiştir.

Doğal Tohum Cenneti: Türkiye

Modern tarım teknolojilerinin kullanılmakta olduğu günümüz bitkisel üretiminde, doğal (yerli), hibrit ve GDO'lu olmak üzere üç tür tohum kullanılmaktadır. Doğal tohum; binlerce yıldır çiftçilerin kullanmakta olduğu, insanlar tarafından herhangi bir biyolojik veya kimyasal işleme tabi tutulmadan, bitkilerden elde ettikleri geleneksel tohumlardır. Türkiye âdeta doğal tohum cennetidir. Avrupa kıtasının tamamında üç ila dört bin çeşit tohum yer alırken, Türkiye'de dört bini endemik olmak üzere yaklaşık yedi bin çeşit tohum bulunmaktadır. Endemik, doğal olan ve yetiştiği bölge dışında ekildiğinde koku, lezzet gibi özelliklerinde değişkenlik gösteren bitki türleri için kullanılan bir terimdir. İspir fasulyesi, Malatya kayısısı ve Giresun fındığı endemik türe örnektir.

Doğal Melezler Bir Tür Olarak Görülmez

Hibrit (Melez) kavramı, genetik olarak birbirine benzemeyen ana ile babanın birleşmesinden/birleştirilmesinden elde edilen bitki veya hayvan olarak tanımlanmaktadır. Hibrit organizmalar doğada kendiliğinden var olabildiği gibi suni yollarla da üretilebilmektedir. Bazı bilim insanları doğada kendiliğinden gerçekleşen ve teknolojik olarak üretilen yapay hibridizasyonun aynı olduğunu iddia etse de bazıları ise aksini iddia etmektedirler. Doğal hibridizasyon herhangi bir müdahale gerektirmeden kendiliğinden gerçekleşen türdür. Burada ebeveynlerin tüm özelliklerini taşıyan genler, aynı anda aynı ortamda bulunduğu hâlde, baskın-dominant genlerin kaderi ile meydana gelen veya rüzgâr, arılar vs. dış etkenlerin meydana getirdiği tozlanmayla oluşan resesif melezlenmedir. Ancak bu doğal







MODERN TARIM TEKNOLOJİLERİNİN KULLANILMAKTA OLDUĞU GÜNÜMÜZ BİTKİSEL ÜRETİMİNDE DOĞAL, HİBRİT VE GDO'LU OLMAK ÜZERE ÜÇ TÜR TOHUM KULLANILMAKTADIR

melez bitkiler; menekşe, lale ve katır da olduğu gibi ebeveyn türlerde geri dönüşümü olmayan herhangi bir etkileşimi meydana getirmez, yok etmez hatta kendilerini de devam ettirmezler. Bu nedenle bir tür olarak da görülmezler. En önemlisi bu hibridizasyon türü biyoçeşitlilik için bir tehdit unsuru oluşturmaz.

Nerede O Eski Lezzetler!

Teknolojik yani yapay hibridizasyon ise iki farklı üretim modülü ile gerçekleştirilen dominant tohumlardır. Örneğin; patates gibi tarım ürünlerinde vejetatif yani doku çoğalması ile tohumlama ve üretim yapılmaktadır. Bu tür hibritlemelerde ebeveyn türlerin bazı gen karakterlerini uzaklaştırmak söz konusu olmayabilir.

Ancak domates, salatalık, biber ve fasulye gibi ürünlerde generatif, çiçeğe sahip açık tozlanma ile döllenmeyle oluşan hibridizasyon mekanizması zoraki metodlar kullanılarak gerçekleştirilmektedir. Biyolojik türlere ve ekosisteme dışarıdan müdahale edilmektedir. Böylece bazı biyolojik türler yok olmakta, yeni oluşacak türlerinde geri dönüşümü engellenmektedir. Çeşitli laboratuvarlarda kimyasal veya biyolojik müdahaleye maruz kalan ve değişime uğratılan tohumlar, doğadan laboratuvara, laboratuvardan tarlaya ve tarladan tüketiciye şeklinde ilerleyen bir döngü içerisine sokularak doğadan direkt tüketiciye giden üretim yolunun da önünü kesmektedir. Bu sebeple lezzet, koku ve tat gibi bazı bileşenler de erozyona uğramaktadır. Yeni nesil üretilen suni ürünlerle beslenirken, eski kuşaklar "Nerede o eski lezzetler!" şeklinde yakınmaktadır.

Doğal hibritler resesif olup biyoçeşitliliği olumsuz yönde etkilemezken, teknolojik yani hibrit tohumların birçoğu dominant olup biyoçeşitliliğin olumlu/olumsuz etkilemektedir ve teknolojik tohumlar ticari tekelleşmenin de aracı hâline gelmektedir. Çünkü bu tohumlar kısır olup sürekli tohum üreticisine bağlı kalmayı zorunlu hâle getirmiştir. Bu tür tohumların biyoçeşitliliği olumsuz etkilememesi için nitelikli tarım alanlarında kullanılmamalı veya kontrollü kullanılmalıdır.

Dünyada Nano-Biyoteknolojik Devir Yaşanıyor

Bir bitki tohumuna farklı canlılardan; aynı veya farklı türdeki bitkilerden hatta başka alemlerdeki canlı türlerinden (Hayvanlar, mikroorganizmalar, vs.) gen nakli yapılarak elde edilen tohumlara Genetiği Değiştirilmiş Tohum (GDT) denmektedir. Dünyada bugün Nano-Biyoteknolojik bir devir yaşanmaktadır. Teknolojik uygulamaların gıda ve buna bağlı sektörlerde kullanımının bu denli yaygınlaşması dünyada ve özellikle Türkiye'de geniş tartışmalara sebep olmaktadır.



Biyoteknolojik gelişmeler, tarımda yeşil devrimden sonra en büyük yeniliği ve atılımı gerçekleştirecek potansiyele sahiptir. Bitki biyoteknolojisinin temelini iki önemli buluş oluşturmaktadır. Bunlardan ilki, tek bitki hücrelerinden in vitro tekniklerle hücrenin genetik yapısını değiştirmeksizin yeni bitkiler elde edilmesi; ikincisi ise bitkilerde kök (boğaz) uruna neden olan Agrobacterium Tumefaciens bakterisiyle bitki kromozomlarına yapılan doğal gen aktarım mekanizmasının keşfedilmesidir. Bu iki buluşun birlikte kullanımı ile son 40 yıl içerisinde hemen hemen tüm kültür türlerine gen aktarımı mümkün hâle gelmiştir.

GDO'lu Tohumlar Biyokontaminasyon Riski Taşır

Bitkilerde gen aktarımı Agrobacterium Tumefaciens Transfeksiyonu, "Shot-Gun" Yöntemi, Partikül Tabancası ve Protoplast Transformasyonu olmak üzere üç şekilde yapılmaktadır. Aralarında en yaygın kullanılan yöntem ise Agrobacterium Tumefaciens Transfeksiyonu'dur. Arzu edilen genin klonlanması bu teknoloji içerisinde ilk başta gelmektedir. Agrobacterium Tumefaciens gram negatif bir bakteri olup, toprakta yaşamakta ve bitkiyi genellikle kök (boğazı) de oluşan yaralardan enfekte etmektedir. Enfekte olan kök (boğazı) hücrelerinin hızlı ve düzensiz bölünmesiyle kök boğazında urlar oluşmaktadır. GDO'lu tohumların biyolojik bulaşıklık denen 'biyokontaminasyon' riski taşımaktadır. Yani bu tür tohumlar ekildiği toprakta biyolojik kalıntı bırakmaktadır bu yüzden bu tohumlar doğal endemik ve hibrit türlerin hatta biyoçeşitliliğin etkilenmeyeceği alanlarda ekilmektedir. Bu noktada hassasiyet gösterilmeli ve üretildiği yerden nakledildiği yere ve oradan da tüketim yerlerine sevk edilinceye kadar ileri derecede tedbirler alınmalıdır.

TEKNOLOJİK YANİ YAPAY HİBRİDİZASYON İSE İKİ FARKLI ÜRETİM MODÜLÜ İLE GERÇEKLEŞMEKTEDİR

MÜSİAD'ın Yerli Tohum Üretimi Konusundaki Yaklaşımları

MÜSİAD bir meseleye tek bir noktadan bakmamaktadır. MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan ile yaklaşık 15 yıldır üzerinde çalıştığımız temel, stratejik akış şemasında da olduğu gibi konuyu çok yönlü ve sektörün tüm paydaşlarını ve enstrümanlarını içine alacak, ülkenin, üyenin, ümmetin ve bütün dünyanın ortak bir paydada buluşacağı çok yönlü bir yaklaşımla ele almaktadır. Dünyada yaklaşık sekiz milyar insan yaşamakta; bunların yaklaşık altı milyarlık kısmı konvansiyonel gıdaları tüketirken, Organik, Koşer (Musevi Gıda Sertifikası) ve Helal Gıda Sertifikası gibi farklı ve inanç tüketiminin de yer aldığı fonksiyonel gıdaları da yaklaşık 2 milyar insan tüketmektedir.

MÜSİAD hedef olarak bu iki pazara da hitap etmektedir. Helal sertifikalı özel ürünler piyasaya sunan üyelerimiz olduğu gibi Koşer sertifikalı et üreten üyelerimiz de bulunmaktadır. Önemli olan tüketici haklarını koruma ve garanti altına almak, sertifikalara uygun üretim gerçekleştirmek ve helale haramı karıştırmamaktır. Dinimizde de bu durum şöyle buyrulmaktadır; "Ey



İnananlar! Allah'ın size helal ettiği temiz şeyleri haram kılmayın, hududu da aşmayın, doğrusu Allah aşırı gidenleri sevmez (Maide87)."
MÜSİAD genelde tohuma ve özelde yerli tohum konusuna bahsettiğim şema ve stratejik yaklaşım çerçevesinde bakmaktadır. Yerli konvansiyonel tohumların uluslararası gen kaynakları ile rekabet edecek verim ve kaliteye ulaştırılması için ıslah etme çalışmaları başta olmak üzere, hibrit ve yeni metotların geliştirilmesi, Ar-Ge imkânlarının seferber edilmesi gerekmektedir.

Tohumda Tufan Var!
Bugün küresel tohum pazarında ıslah, hibrit gibi tohum üretim metotları yanında geri dönüşümü olmayan biyoteknolojik yöntemler de kullanılmaktadır. Her ne kadar GDO olarak adlandırılan bu tohumların ülkemizde ekilmesi yasak olsa da tohum ithalatının "beyana tabii" olarak yapılması sızıntı olabilme ihtimali riskini oluşturmaktadır. Biyogüvenlik yasası çıkarılırken MÜSİAD olarak bize, ithal tohumların analize tabii olarak içeri alınması konusundaki öneri-

KAYNAĞA DAYALI TARIM STRATEJİSİ AKIŞ ŞEMASI

Rasyonel	Yerel
Uluslararası/Ulusal Kaynaklar	Ulusal Kaynaklar
Konvansiyonel	Fonksiyonel
Uluslararası Gen Kaynakları	Endemik Gen Kaynakları
İyi Tarım, Europ-GAP vs. Üretim Prosesleri	Helal, Organik, Endemik Üretim/Prosesleri
Makro Havza Modeli	MİKRO HAVZA MODELİ
Hububat	İspir Fasulyesi
Yağlı Bitkiler	Yamula Patlıcanı
Sanayi Bitkileri	Giresun Fındığı
Konvansiyonel Hayvan Irkları	Yerli Hayvan Irkları
Hibrit ve GDO'lu Tohum Gen Kaynakları	Doğal Yerel Tohum ve Gen Kaynakları
Büyük Ölçekli Tarım Ekonomisi	Küçük Ölçekli Tarım Ekonomisi
Büyük Kredili Destekler	Mikro Kredili Destekler

ÇIKTILAR	ÇIKTILAR
Uluslararası Rekabet	Kırsal Kalkınma
Büyük Tarım Ekonomisi	Yayla Turizmi
Konvansiyonel Tecrübe	Gastronomi-Gıda Turizmi
Konvansiyonel Gen Kaynaklarının Geliştirilmesi	Doğal Gen Kaynaklarının Korunması
Büyük Ölçekli Tarıma Teşvik	Şehirlere Göçü Geri Çevirmek
Büyük Ölçekli Tarım Sanayi	Kırsal Tarımın Sanayileşmesi
İhracat, Pazarlara Açılım	Nitelikli Küçük Pazarın Korunması
İthalatın Azaltılması	Dış Turizm-İç Turizm Geliştirme

HER TÜRLÜ KAYNAĞIN DEĞERLENDİRİLDİĞİ BÜYÜK TARIM EKONOMİSİ



GDO'LU TOHUMLARIN BİYOLOJİK BULAŞIKLIK DENEN 'BİYOKONTAMİNASYON' RİSKİ TAŞIMAKTADIR

miz oy çokluğuyla reddedilse de gerekli uyarıları her platformda dile getirmek düşmektedir. Bu konudaki hassasiyetimiz gün geçtikçe artmaktadır. Çünkü, biyoteknolojik metotlar tohumda biyolojik bozulmayı, lezzet erozyonunu, tüketici tedirginliğini ve sağlık sorunlarını beraberinde getirmektedir. Biyolojik değişime maruz kalan GDO'lu tohumlar doğal olanlarla yakın mesafeye ekildiğinde, doğal türleri de geri dönüşümü olmayan değişmelere uğratacağından, doğal biyolojik çeşitliliği de tehdit etmektedir. Bugün gen kaynaklarının koruma altına alındığı gen bankaları tarihi tohum arşivleri için çok önemli sayılmaktadır. Ancak doğal tohumları buzullar altında veya gen bankalarında saklamak; biyolojik çeşitliliği korumak için tek başına yeterli bir çözüm değildir. Çünkü tohum, ekilip, hasat edilerek, çevredeki doğal değişmeleri bizzat yerinde yaşayarak ve bu değişmelere uyum sağlayarak (adapte olarak) hayatiyetini devam ettirebilen bir canlı olma niteliği taşımaktadır. Ayrıca ekonomiye değer katmayan bir kaynak her zaman önce unutulmaya sonra da yok olmaya mahkûmdur. Bu nedenle tohumla oynanırken son derece dikkatli olmak gerekmektedir. Aksi takdirde sonucun nereye varacağını kimse bilmeyeceği gibi yapay mutasyonlarla ekosistemler geri dönüşümü olmayan değişimlere uğratıldığında ve sorunlar bir bomba gibi patladığında "Ne yazık ki artık her şey çok geç" denilecektir.

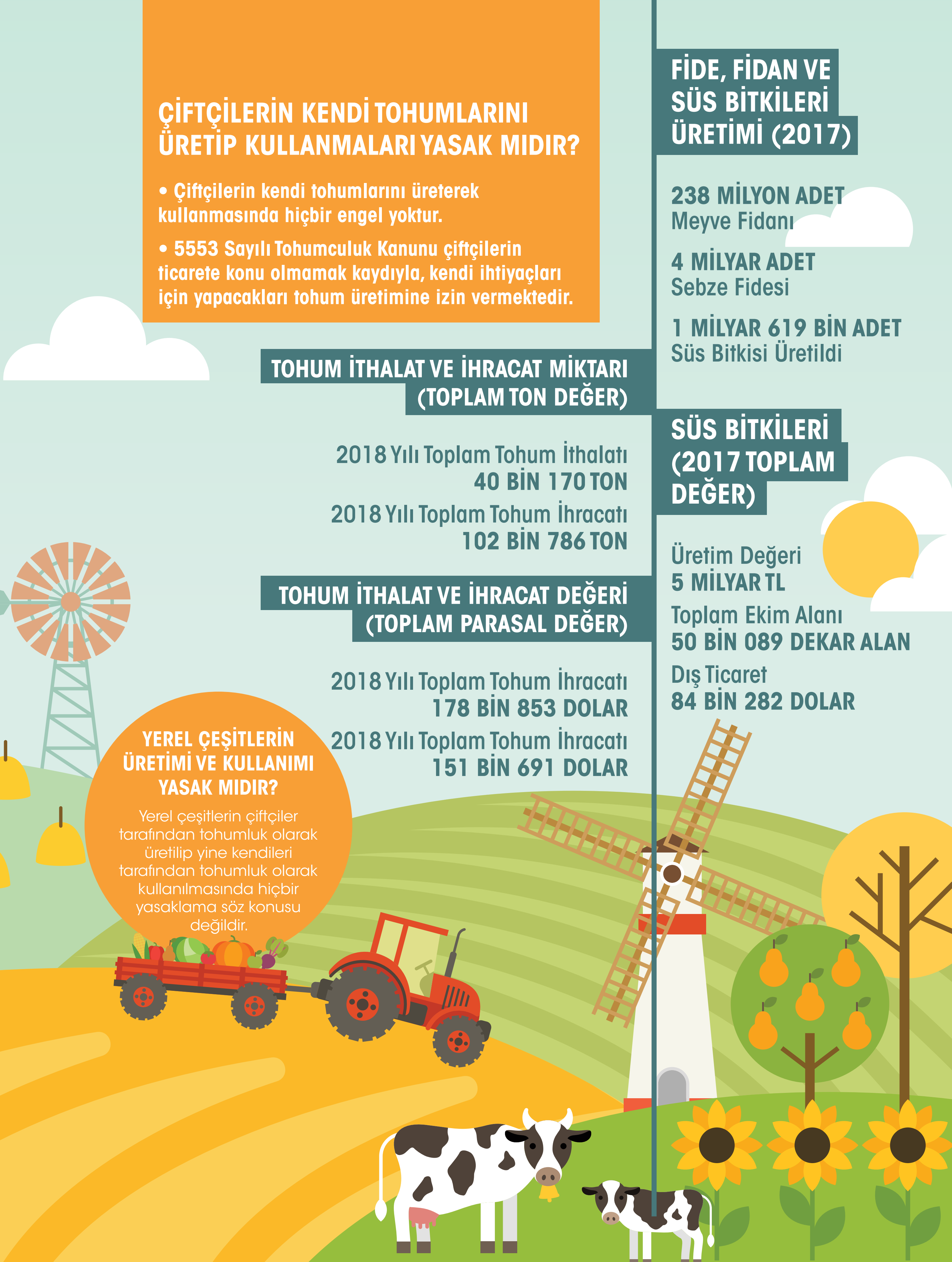
Türkiye'nin Yerli Tohum Üretimine Bakışı

TÜİK'in (Türkiye İstatistik Kurumu) yıllara göre yerli tohum üretimi verilerine bakıldığında 2012'den bu yana sertifikalı tohum üretimine verilen teşviklerle yerli tohum üretiminde hareketlenme yaşandığı ve üretim rakamlarının 145 bin 227 tondan, 2018'de bir milyon 59 bin 316 tona yükseldiği görülmektedir. İhracat ve ithalat dengesine bakıldığında ise 2012'de 8 bin 112 ton olan ihracat rakamının 2018'de 102 bin 786 ton olduğu, 19 bin 227 ton seviyesinde gerçekleşen ithalatın da 40 bin 170 tona yükseldiği verilerde yer almaktadır. İhracatın ithalatı karşılama oranları incelendiğinde ton itibarı ile ihracat parasal değer olarak ta ithalat yönünde bir artış yaşandığı görülmektedir. Bu durum karşısında katma değeri daha yüksek tohum üretimine teşvik edilmesi gerekmektedir.





SERTİFİKALI TOHUM VERİLERİ
2008
289 BİN
Sertifikalı Tohum
2010
495 BİN
Sertifikalı Tohum
2012
647 BİN
Sertifikalı Tohum
2014
776 BİN
Sertifikalı Tohum
2016
958 BİN
Sertifikalı Tohum
2018
1 MİLYON 60 BİN
Sertifikalı
2023 HEDEFİ
1,5 MİLYON TON
TİCARİ BÜYÜKLÜKLER
KATMA DEĞER
10 Milyon Dolar
ÜRETİM DEĞERİ
4 Milyar Dolar
DIŞ TİCARET
500 Milyon Dolar
ÜLKE İNCELEMESİ ÖRNEĞİ; İSRAİL
İSRAİL'DEN İTHALAT
12 Milyon Dolar
KATMA DEĞER
10 Binde 12
ÜRETİM DEĞERİ
Binde 3
DIŞ TİCARET HACMİ
Yüzde 2,4
TOPLAM İTHALAT
Yüzde 5
ÜLKEMİZDE GDO'LU TOHUM VAR MI?
Ülkemizde tohumluklarla ilgili yasalar GDO'lu (Genetiği Değiştirilmiş Organizma) tohumlukların üretimini ve her türlü ticaretini yasaklamıştır.


ÇİFTÇİLERİN KENDİ TOHUMLARINI ÜRETİP KULLANMALARI YASAK MIDIR?
• Çiftçilerin kendi tohumlarını üreterek kullanmasında hiçbir engel yoktur.
• 5553 Sayılı Tohumculuk Kanunu çiftçilerin ticarete konu olmamak kaydıyla, kendi ihtiyaçları için yapacakları tohum üretimine izin vermektedir.
TOHUM İTHALAT VE İHRACAT MİKTARI (TOPLAM TON DEĞER)
2018 Yılı Toplam Tohum İthalatı
40 BİN 170 TON
2018 Yılı Toplam Tohum İhracatı
102 BİN 786 TON
TOHUM İTHALAT VE İHRACAT DEĞERİ (TOPLAM PARASAL DEĞER)
2018 Yılı Toplam Tohum İhracatı
178 BİN 853 DOLAR
2018 Yılı Toplam Tohum İhracatı
151 BİN 691 DOLAR
YEREL ÇEŞİTLERİN ÜRETİMİ VE KULLANIMI YASAK MIDIR?
Yerel çeşitlerin çiftçiler tarafından tohumluk olarak üretilip yine kendileri tarafından tohumluk olarak kullanılmasında hiçbir yasaklama söz konusu değildir.
FİDE, FİDAN VE SÜS BİTKİLERİ ÜRETİMİ (2017)
238 MİLYON ADET
Meyve Fidanı
4 MİLYAR ADET
Sebze Fidesi
1 MİLYAR 619 BİN ADET
Süs Bitkisi Üretildi
SÜS BİTKİLERİ (2017 TOPLAM DEĞER)
Üretim Değeri
5 MİLYAR TL
Toplam Ekim Alanı
50 BİN 089 DEKAR ALAN
Dış Ticaret
84 BİN 282 DOLAR



GÖRÜŞ



TURKTOB Başkanı **Savaş Akcan**

Geleceğin Teminatı: TOHUM

Tohum/tohumluk üretimi, dünya nüfusunun beslenmesi göz önüne alındığında sağlıklı ve yüksek verimli gıda üretimi için önem arz etmektedir

Tohumun Önemini anlamak için önce tarım arazilerinin durumuna bakmak gerekir. Dünyada işlenebilir tarım arazisi miktarı toplam 3,19 milyar hektardır. Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütüne (FAO) göre kişi başına düşen tarım arazisi miktarı 0,23 hektar olup bu miktar 2050'de 0,15 hektara düşecektir. Yapılan hesaplamalara göre, tüm dünyada her dakika işlenebilir arazinin beş hektarı erozyon, üç hektarı tuzluluk, bir hektarı diğer toprak degradasyonu işlemleri, geriye kalan bir hektarı da tarım arazilerinin amaç dışı kullanımı sonucu kaybolmaktadır.

Tohum Neden Önemli?

Bu rakamlar bize çok açık göstermektedir ki tarımsal üretim için gerekli olan araziler gün geçtikçe azalmaktadır. Bitkisel üretimin başlangıç materyali olan bitki ıslahı ile elde edilen verimli yeni çeşitlerin ve bunların ticarete konu olan tohumları/tohumlukları birim alandan elde edilecek verimin en önemli unsurudur. Bugün sekiz milyara yaklaşan dünya nüfusunun beslenmesi göz önüne alındığında sağlıklı ve yüksek verimli gıda üretimi için başlangıç materyali olarak tohum/tohumluk üretimi önem kazanmıştır. Bu da tüm dünyada tohumluk üretiminin ve ticaretinin gelişmesini beraberinde getirmiştir. Tohum ticaretinin gelişmesi ise tohumlukların kalite ölçütlerinin belirlenmesini ve standartların oluşturulmasını gerekli kılmıştır.

Dünyada Modern Yasal Düzenlemeler Tohumculuğun Gelişmesini Sağlamıştır

Tohumculukta ileri gelen ülkelerde bu sektör 150 yıllık bir geçmişe sahiptir. Bu ülkelerin tohumculukla ilgili yasal düzenlemelerine göz attığımızda Amerika Birleşik Devletleri'nde Ulusal Tohum Kanunu 1939'da, Fransa'da Tohum Kalite Kontrol Kanunu 1905'te, Hollanda'da Tohum ve Dikim Materyalleri Kanunu 1966'da, Almanya'da Bitki Çeşitliliğinin Korunması ve Bitki Tohumculuğu Kanunu 1953 yılında yürürlüğe girmiştir. Bu dört ülke ve bu ülkelerin tohumculuk şirketleri bugün dünya tohumculuğunun büyük bir kısmını kontrol etmektedir. Bu ülkeler 10,6 milyar dolarlık dünya tohum ihracatının yüzde 50,8'ini, 10,3 milyar dolarlık dünya tohum ithalatının da yüzde 30'unu yapmaktadır. Dünyada tohum pazarının cirosu 2018 yıl sonu itibarıyla 60 milyar dolara yaklaşmıştır. Dünya tohum piyasasının ilk üç sırasında ABD (yüzde 27), Çin (yüzde 22) ve



GÖRÜŞ



Dünya tohum piyasasında büyüklük bakımından Türkiye, yüzde ikilik potansiyel ile 11'inci sırada yer almaktadır

Fransa (yüzde 6) yer alırken Türkiye 1,5 milyar dolar ile dünya tohum piyasasının yüzde 2'sine sahiptir. Dünya tohum piyasasında büyüklük bakımından Türkiye yüzde 2'lik potansiyel ile 11. sırada yer alırken toplumumuz tarafından yanlış bir algı ile tohum sektörünün en büyüğü olarak kabul edilen İsrail ilk 10'da bile yoktur.

Türkiye'de Tohumculuk Sektörü

Ülkemiz tarımında planlı ve sistemli tohumculuk faaliyetleri Cumhuriyetin ilanıyla birlikte (1925-1930'lu yıllarda araştırma enstitüleri/tohum ıslah istasyonlarının kurulmasıyla) başlamıştır. Ancak 1960'lı yıllara kadar bu alanda sağlanan gelişmeler bazı türlerde çeşit geliştirme çabaları ve sınırlı miktarda tohumluk üretiminden öteye gidememiştir. 1963 yılında Tohumlukların Tescil, Kontrol ve Sertifikasyonu Hakkındaki 308 sayılı Kanun'un yürürlüğe girmesi ile ülkemiz tohumculuğunda yeni bir dönem başlamıştır. Bu Kanun'la birlikte çeşit tescili, tohumlukların sertifikasyonu ile kalite kontrolü ve piyasa denetimi konularında T.C. Tarım Bakanlığı ilk kez görevler üstlenmiş, tohumluk üretimi konusunda ise daha etkin rol almıştır.

Serbest Piyasa Ekonomisine Geçiş ve Yeni Kanunlar

1980'li yıllara kadar Türkiye'de uygulanan kamu ağırlıklı tohumluk politikaları ülke ihtiyacının yurt içi üretimlerle karşılanması yönünde olmuştur. 1983 yılında tohumluk fiyatlarının, 1984'te ise tohumluk ithalatının serbest bırakılması ve serbest piyasa ekonomisinin etkin hâle gelmesi ile özel sektör tohumculuğu gelişme fırsatı bulmuştur. Özel sektörün küresel firmaları tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de etkinliklerini arttırmakta idi. 1963 yılında çıkartılan 308 sayılı Kanun yerli sektörün gelişmesi ve teşkilatlanması konusunda yetersiz kalmaktaydı. 2004 yılında Yeni Bitki Çeşitlerine Ait Islahçı Haklarının Korunmasına İlişkin 5542 sayılı Kanun ve 2006 yılında yürürlüğe giren 5553 sayılı Tohumculuk Kanunu özel sektör tohumculuğunun önünü açmıştır. Tohumculuk Kanunu çerçevesinde 2008 yılında kurulan yedi alt birlik ve bunların oluşturduğu Türkiye Tohumcular Birliği (TÜRKTOB) ile Türk tohumculuk sektörünün teşkilatlanması sağlanmıştır. Bu gelişmeyle birlikte tohumluk üretimine ve kullanımına verilen desteklemelerle sertifikalı tohumluk üretiminde ve kullanımında önemli artışlar olmuştur.

Üretim ve Dış Ticaret Verileri

Bütün bu gelişmelerin sonucu 1990'da 116 bin ton, 2002'de 145 bin ton, 2006'da 371 bin ton olan toplam sertifikalı tohumluk üretimi ve dağıtımı, 2018'de yaklaşık 1 milyon 59 bin tona ulaşmıştır. Tohum ithalatındaki ve ihracatındaki





gelişmeye baktığımızda 2006 yılında 47 milyon dolar olan ihracat 2018 yılında 152 milyon dolara yükselmiştir. Türkiye 91 ülkeye tohum ihraç etmektedir. 2006 yılında 106 milyon dolar olan ithalat 2018 yılında 179 milyon dolara yükselmiştir. 2018 yılındaki ihracat değerlerine baktığımızda Rusya, Ukrayna ve Irak toplam ihracatın yaklaşık yüzde35'lik kısmını oluşturmaktadır. İthalatta ise Fransa, İtalya ve Hollanda toplanda yüzde 35,2 pay ile ilk üçte yer almıştır. İsrail'den gerçekleşen miktar ise yüzde 6,9 olmuştur.

İhracatın ithalatı karşılama oranı 2018'de yüzde 85

Mısırda, ayçiçeğinde, sebzede ve patateste tohumluk üretiminin neredeyse yüzde100'ü özel sektör tarafından gerçekleştirilmektedir. Buğday, arpa ve yem bitkileri gibi kendine döllenen bitkilerdeki özel sektör tohumluk üretimi 2006 yılında sırası ile yüzde20, 22 ve 52 oranındaydı. 2018 yılında ise özel sektör tohumculuğunun payı arpada yüzde 85 buğdayda yüzde 69, yem bitkilerinde yüzde 79'a yükselmiştir. 2018 yılı toplam tohum üretiminin yüzde 19,84'ü kamu, yüzde 80,16'sı ise özel sektör tarafından yapılmıştır. Aynı şekilde tescil edilen çeşit sayılarının sektörel dağılımına baktığımızda 2018 yılı sonu itibarıyla toplam 7.919 tescilli çeşidin yüzde 75,75'i özel sektör, yüzde 22,64'ü kamu ve yüzde 1,61 üniversiteler tarafından geliştirilmiştir. Bu sonuçlar göstermektedir ki 2006 Tohumculuk Kanunu ile ülke tohumculuğu önemli bir ivme kazanmıştır. Özel sektör tohumculuğu gelişme içerisine girmesine rağmen yapısal ve teknolojik açıdan henüz yeterli seviyede değildir. Elbette Kanun'da birtakım düzenlemelerin yapılması gereklidir fakat Kanun'u toptan yok saymak, karalamak Türk tarımının gelişmesine engel olma gayretidir. 5553 sayılı Kanun'a tamamen karşı olan bazı kişiler ve gruplar yerel çeşitlerin tohumunun yok olduğunu ve bu Kanun'la ülkemiz tohumculuğunun tamamen yabancı şirketlere mahkûm edildiğini öne sürmektedirler. Hâlbuki Tohumculuk Kanunu'nun yürürlüğe girmesi ile sektörde şirketleşme ve yukarıda da belirttiğimiz gibi tohumluk üretimi önemli ölçüde artmıştır hatta bazı şirketler yurt dışıyla rekabet edecek büyüklüğe ulaşmıştır. Önemli olan dünyada söz sahibi tohum firmaları ile rekabet edebilir yerli firmalar oluşturmaktır. Yerel çeşitler/köy çeşitleri bitki ıslahçıları tarafından yeteri kadar olmasa da değerlendirilmekte ve gen bankalarında muhafaza altına alınmaktadır.



Ülkemizdeki Millî Tohumculuğun Daha Çok Gelişmesi İçin...

Gelişmiş ülkeler gayrisafi millî hasılalarından (GSYİH) AR-GE çalışmalarına önemli miktarda kaynak ayırmaktadır. AR-GE çalışmalarına oran olarak en fazla Güney Kore (yüzde 4,29) ve İsrail (yüzde 4,11) pay ayırırken ABD (478 milyar dolar) ve Çin (216 miyar dolar) en fazla bütçe ayıran ülkelerin başında gelmektedir. Türkiye ise GSYİH'den Ar-Ge'ye yüzde 0,94 ile 9 milyar dolar civarında bir bütçe ayırmaktadır. Gelişmiş ülkelerde tarıma dayalı millî gelirin yüzde 2,6'sı, Türkiye'de ise yüzde0,48'i tarımsal AR-GE çalışmalarına ayrılmaktadır. Bu oran arttırılarak özeldeki ve kamudaki araştırmacılara yapılan proje destekleri daha da geliştirilmeli ve bitki ıslahçılarının eğitimi ile tohumculuk konusundaki eğitimlere önem verilmelidir.

- AR-GE destek miktarlarına kaynak oluşturmak amacıyla tarımsal üretimi arttırmak için yapılan tarımsal desteklerin toplamı üzerinden belli bir dilimi AR-GE faaliyetlerinde bulunan özel sektör, üniversite ve kamu araştırmacı kuruluşlarına proje karşılığı (özellikle bitki ıslahı ve tohum teknolojileri alanındaki çalışmalara) kaynak olarak aktarılmalıdır.
- Bitki ıslahı ve tohumculuk teknolojiler alanlarında kamu-üniversite-özel sektör iş birliğini geliştirmek ve yerleştirmek amacı ile Bakanlıkça desteklenen özel sektör AR-GE projelerinde özel sektör ve üniversite-kamu araştır-





ma enstitüsü iş birliği ile geliştirilen projelere öncelik verilmelidir ve destek sağlanmalıdır.

- Son derece genç olan millî özel tohumluk sektörünün rekabetçi gücü arttırılmalıdır. Sertifikalı tohumluk kullanım desteği ödenen bitkilerde, ıslah çalışmaları ülkemizde yapılarak geliştirilen yerli çeşitlerin tohumluklarına daha yüksek oranda destek verilmelidir.
- Sertifikalı tohumluk kullanım desteği ödenmeyen ve doğası gereği yurt dışından doğrudan F1 hibrit tohumu olarak gelen ve satışa sunulan sebze çeşitlerinin ıslahında çalışan firmalara rekabet gücünü arttıracak destek sağlanmalıdır.
- Yine kullanım desteği ödenmeyen hibrit ayçiçeği ve mısır vb. bitkiler üzerine ıslah çalışmaları yapan yerli firmaların yurtiçi ve yurtdışı rekabet gücü arttırılmalıdır.
- Sertifikalı tohumluk kullanımı daha da yaygınlaştırılmalı ve sertifikalı tohumluk için yeni destekleme yöntemleri geliştirilerek mevcut sertifikalı tohumluk kullanımı arttırılmalıdır.
- Tohumculuk sektörünün sağlıklı gelişmesi için denetime daha fazla önem verilmelidir. Denetim konusunda yapılacak yetki devri ile sektörün kendi kendini denetlemesi sağlanmalıdır. Birlikler de bu konudaki alt yapılarını geliştirmelidir.
- Fide, fidan, süs bitkilerinde olduğu gibi bazı tohumluklarda (yem bezelyesi, tritikale vb.) KDV oranı hâlen yüzde sekiz olarak devam etmektedir. Haksız rekabete neden olan bu problem çözülmelidir.

Millî tohumculuğun daha da gelişmesi için özeldeki ve kamudaki araştırmacılara yapılan proje destekleri geliştirilmeli ve tohumculuk konusundaki eğitimlere önem verilmelidir

- Tohumculuk sektöründe bugünden başlayan ve gelecekte daha da artacak ara eleman problemi oluşmaktadır. Bu çerçevede tohum/tarım teknikeri/teknisyeni eğitimleri desteklenmeli, özendirilmelidir.
- Tohumculuk, bitki ıslahı, hibrit, Genetiği Değiştirilmiş Organizmalar (GDO) hakkında belli veya belirsiz kişi ve kuruluşların yaydığı yanlış bilgiler toplumu/tüketicileri huzursuz etmekte ve sektörü olumsuz etkilemektedir. Buna karşı kamuoyu, özellikle ulusal TV kanalında (TRT) uygulanacak "kamu spotu" ve diğer tarım kanallarında yapılacak kısa yayınlarla bilgilendirilmelidir. Ayrıca T.C. Millî Eğitim Bakanlığı ile iş birliği çerçevesinde toplumun bilgilendirilmesi ve eğitilmesinde ana unsur olan öğretmenlere yönelik bilgilendirme toplantıları düzenlenebilir. Elbette sektörün bu hızlı gelişme içinde yaşadığı ve çözüm bekleyen çok farklı problemleri ve beklentileri vardır. Fakat, sonuç olarak ülkemiz tohumculuk sektörünün gelecekteki gücünü, yetişmiş ve tecrübeli insan kaynakları, teknik altyapı, üretim potansiyeli, pazarlama yeteneği, bitki ve tohum alanındaki AR-GE çalışmaları ve sektöre yapılan destekleme politikaları ile kamu-üniversite-özel sektör iş birliğinin başarısı belirleyecektir.





GÖRÜŞ



MÜSİAD Genel Başkanı **Abdurrahman Kaan**

Bir Ülkenin Tarım Gücünü, ÜRETİM GÜCÜ BELİRLER!

Kırsalda uzaklaştığımız üretim anlayışını tekrar canlandırabilirsek verimliliği sağlayabiliriz



Anadolu coğrafyası, jeopolitik konumundan dolayı ve bereketli topraklarıyla Sümerler, Hititler, Frigyalılar, Urartular ve Lidyalılar gibi farklı uygarlıklara ev sahipliği yapmıştır. Bu nedenle Anadolu'nun adı, "Medeniyetler Beşiği" olarak kalmıştır. Burada kurulan uygarlıklar yaşamlarını tarım ve hayvancılık yaparak sürdürmüşler. Bu bağlamda uğruna savaşlar verilen Anadolu'nun cazip toprakları, tarım ve hayvancılık bakımından oldukça elverişlidir. Fakat bizler bugün, kırsalda üretim zihniyetinden epeyce uzaklaşmış durumdayız. Öncelikle toplumun belli bir kesimini tarıma teşvik ederek, üretim zihniyetini kazandırma yolunda adım atabiliriz. Bugün tarımda çok iyi yerlerde olduğunu düşündüğümüz ülkeler, planlama yaparak verimliliği sağlamışlardır. Bizler de tarıma eskisi gibi ivme kazandırabilmek için işe ilk olarak en büyük eksiğimiz olan 10 yıllık kalkınma planını hazırlayarak başlamalıyız.

Geleneksel Alan Geri Planda Bırakılmamalı

Dünyada katma değerli ürün üretimi konusunda şu anda ciddi bir rekabet söz konusu. Bizler rekabet içerisinde yer alırken, geleneksel alanı göz ardı etmiş durumdayız. Tarımı geri planda bırakmayarak, rekabet gücü ve katma değeri



GÖRÜŞ

yüksek ürünler üretirsek, hem üretimde kaybolan zihniyet yapısını tekrar kazanacağımızı hem de tarım politikasında hedeflediğimiz başarıyı yakalayacağımızı düşünüyorum.

MÜSİAD olarak tarım ve hayvancılıkta kalkınmaya yönelik yaptığımız çalışmalara değinecek olursam; bu alanda hâlihazırda olan sorunların ve bu sorunlara yönelik getirilen çözüm önerilerinin ele alındığı bir istişare toplantısı düzenledik. Geçen sene Adana'ya bakanlık yetkililerini davet ederek "Tarımda Kalkınma" temalı bir toplantı organize ettik. Toplantıda, tarımsal kalkınmaya yönelik 17 proje belirledik; bunların tamamı, verimlilik odaklı projeler. Verimlilik projelerine, Yozgat'ta yapılan arazi birleştirilmesini örnek verebiliriz. Bu arazilerde birleştirme yapılarak meyve üretimine geçildi. Çalışmalarımız sadece bunlarla sınırlı kalmıyor; tarım ve hayvancılıkta kalkınma nasıl sağlanabilir sorusundan hareketle, "Kır Kent" projesini geliştirdik. Bu projenin amacını şu ifadeyle açıklayabilirim: Türkiye'deki kırsal bölgelerde konfor alanı oluşturmak.

Kırsal Alan Cazip Hâle Getirilmeli

Almanya, Hollanda ve Amerika gibi ülkelere dönüp baktığımız zaman şunu görüyoruz: Bir adam var; tulumunu giyip hayvancılık işletmesinde sağımını yapıyor ve günlük işlerini tamamlıyor. Sadece bu da değil, o adam yapması gereken işlerin yanı sıra sosyal hayatına da zaman ayırabiliyor ve belli bir yaşam standardına sahip. Ekonomik anlamda destekleyici yardımlar alıyor; bazı vergilerden muaf tutulmak, elektrik ve suyu daha uygun maliyette tüketmek gibi...

Türkiye'deki kırsal bölgelerde konfor alanı oluşturmak için "Kır Kent" projesini geliştirdik





Bizim ülkemizde de durum şöyle: Erzurum'un İspir fasulyesinin ne kadar meşhur olduğunu bilmeyenimiz yoktur. Ama üretim zihin yapısı kaybolduğu için biz fasulyeyi Kanada'dan veya Kazakistan'dan alıyoruz. Erzurum'daki çiftçiyle konuştuğumuzda ise çiftçiden, "Erzurum çok soğuk ve kar var. Maliyet yüksek olduğu için üretim yapamıyorum." cevabını alıyoruz. Kanada veya Kazakistan daha mı az soğuk? Aksine, hava şartları daha kötü. Bizler hep işin konforuna kaçmışız. Üretim zihninden de bu nedenle uzaklaşmışız; bunu tekrar canlandırabilirsek, tarımda hedeflediğimiz ihracat rakamına bir adım daha yaklaşacağımız düşüncesindeyim. Üretim gücünü artırabilmek için şehir hayatındaki lüksü, tarıma yerleştirmemiz gerekir; çünkü bizim anlayışımıza göre bir ülkenin tarım gücünü, üretim gücü belirler.

Kırsal bölgenin konfora kavuşması; devletin üretim yapanın sigortasını karşılaması, köylerin altyapılarının iyileştirilmesi ve desteklerin verimli üretime yönelik olması gibi birtakım destekleyici politikalar ile sağlanabilir. Buna benzer birçok destek sağlanır ve bu model tarıma yerleştirilirse, verimliliğin tekrar sağlanacağı kanaatindeyim.



GÖRÜŞ



MÜSİAD Kırsal Dönüşüm Tarımsal ve Hayvansal Kalkınma Komitesi Başkanı **Abdullah Eriş**

Türk Tohumculuğu GELİŞTİRİLMELİ

Türkiye'nin tarımda millî bir politika çerçevesinde stratejik açıdan ilerleme kaydedebilmesi ve gıda güvenliğinin sağlanması için yerli tohum bankası ve üretimi önemlidir

Tohum; gıda zincirinin ilk halkasını oluşturmaktadır. Yerli tohum; geleneksel, yerel, saf, atalık ve doğal başta olmak üzere birçok isimle adlandırılan bir çeşittir. Bu tohumlar çeşitli hastalıklara, böceklerin meydana getirdiği zararlara karşı oldukça dayanıklılık gösteren; sebze, meyve, tahıl, buğday başta olmak üzere bulundukları yörenin çevre, hava ve toprak koşullarına göre uyum sağlayan kendi bölgesine has yetişen tohumlardır. Örneğin; Ege Bölgesi'nde yetiştirilen bir sebze sadece o bölgede ya da o bölgeyle aynı toprak ve mevsim koşullarını sağlayan bir yerde üretilebilmektedir.

Rakamlar Sevindirici

Tohumculuk sektöründeki rakamsal verilere göz attığımızda ortaya sevindirici bir tablo çıkıyor. 2006'daki mevzuat düzenlemelerinden sonra sektör hızlı bir şekilde ivme kazandı. Gerçekleşen yapısal düzenlemelerin yanı sıra tarım ve tohumculukta sağlanan teşvikler de sektörün bir hayli ilerleme kaydetmesine vesile oldu. Geçtiğimiz sene 85 ülkeye 152 milyon dolar civarında ihracat gerçekleştirdik. Aynı dönemde 179 milyon dolarlıkta ithalatımız söz konusu. 2018'de İhracatın ithalatı karşılama oranı ise yüzde 84,8 olarak hesaplandı. Verimli üretime yönelik destekler artar ve gerekli özen sağlanırsa daha da ilerleme kaydedileceği düşüncesindeyim

Türkiye'nin Tohumları Gen Bankasına Emanet

Türkiye'nin sahip olduğu yerli tohumlar Ulusal Gen Tohum Bankası'nda koruma altında. Burada binlerce tohum türü son teknoloji dolaplarda muhafaza ediliyor. Bu sayede yerli tohumda ilerleme kaydedilebileceği gibi herhangi bir kayıp ta yaşanmıyor. Bu noktada geçmişimizin emaneti olan atalık tohumlar gen bankasına emanet diyebilirim.

Daha Yaşanılabilir Bir Dünya İçin Yerli Tohum

Türkiye'nin tarımda millî bir politika izleyebilmesinde, gıda güvenliğinin sağlanmasında, biyolojik ve kültürel çeşitliliğin korunmasında ve bazı kayıpların önüne geçilmesinde yerli tohum bankası ve üretimi önemli bir yer tutmaktadır. Çiftçinin ürettiği üründen tohum elde etmesi, kaybolan tohumların ve yok olan lezzetlerin geri kazanılması ile daha yaşanılabilir dünya ve sağlıklı bir nesil için yerli tohum üretimi şarttır.



DEĞERLENDİRME



Orta Asya'nın Yükselen Değeri: ÖZBEKİSTAN

Özbekistan, İpek Yolu'nun önemli noktalarından biri olmasının verdiği avantajın yanında sağladığı kolaylıklar ve imkânlar ile Türk yatırımcılara fırsat sunuyor

Çiğdem Öz

Köklü ve bereketli topraklarıyla günümüzde Orta Asya'nın incisi konumunda olan Özbekistan, Sovyetler Birliği'ni (SSCB) oluşturan 15 cumhuriyetten biri. Cumhuriyet, 1924 yılında kuruldu. 1991 yılında Özbekistan Cumhuriyeti adıyla bağımsızlığını ilan ederek Sovyetler Birliği'nden ayrıldı. Ülke aynı zamanda İpek Yolu'nun en önemli noktalarından birinde bulunuyor. Özbekistan; ekonomik ve siyasi ilişkilerde, İpek Yolu'nun kendisine sağlamış olduğu jeostratejik avantajı da günümüzde hâlâ koruyor.



En Önemli İstihdam Kaynağı: Muruntau Altın Madeni

Ülkenin en önemli geçim kaynağı tarımdır. Özbekistan, tarımın yanı sıra hayvancılık, tekstil, gıda, enerji gibi birçok sektörde de gelişen endüstriyel gücüyle yatırımcıları kendine çekmektedir. Yer altı kaynakları bakımından oldukça zengin olan ülke; petrol ve doğal gaz başta olmak üzere altın, bakır, çinko gibi madenlere ev sahipliği yapmaktadır. Ülke sınırları içerisinde yer alan Kızıl Kum Çölü'ndeki Muruntau altın madeni, ülkenin önemli bir geçim ve istihdam kaynağını oluşturmaktadır. Özbekistan, dünyanın dördüncü en büyük altın üreticisi olmakla birlikte uranyum üretiminde de yedinci sırada yer almaktadır. Doğal gaz ve petrol sayesinde kendi enerji ihtiyacını gideren ülkenin başlıca ihracat kalemleri; petrol gazları, otomotiv, pamuk, bakır, radyoaktif elementler, altın, yaş

meyve, çinko, ithalat kalemleri; ilaç, petrol yağları, otomotiv ve ahşap ürünleridir. Çin, Kazakistan, Rusya, Türkiye ve Güney Kore ise Özbekistan'ın başlıca ticaret ortaklarındandır.

Liberal ve Yeniliklere Açık Bir Tutum

2016'da Özbekistan Cumhurbaşkanı olarak seçilen Shavkat Mirziyoyev'in liberal ve yeniliklere açık bir tutum geliştirmesi hem Türk hem de yabancı yatırımcıların dikkatini cezbetmektedir. Mirziyoyev'in başlattığı; siyasal, sosyal ve ekonomik alanı kapsayan büyük değişim hamlesinin çerçevesini, geniş kapsamlı bir toplumsal reform ve demokratikleşme oluşturmaktadır.

Özbekistan'ın; siyasi ve makroekonomik istikrarlılığı, hızlı büyümesi, küçük ve orta büyüklükteki sanayilere (KOBİ) verdiği önem, tarım ve tekstil makinelerinin, çeşitli kimyasalların, gaz, metalürjinin, gıda ve otomobil sektörlerinin gelişmişliği, uygun ulaşım, haberleşme ve güçlü dijital altyapının oluşması, üretim maliyetlerinin, işçi ücretlerinin düşüklüğü, lisans, vergi ve gümrükte sağlanan kolaylıklar, hemen her sektörü geliştirmeye yönelik ilan edilen programlar, bankacılık ve finans sektöründe gerçekleştirilen reformlar ve en önemlisi vize uygulamalarında Türk vatandaşlara sağlanan muafiyetler Türkiye ile ilişkilerin gelişmesinde ve güçlenmesinde büyük rol oynamaktadır.

Ülkenin Türkiye ile gerek ikili ilişkileri gerekse ekonomik ve ticari alanda kalkınma hamlelerini her geçen gün artırdığı bu yeni dönem, Türk yatırımcılar için de yeni fırsat kapıları aralamaktadır. Özbekistan Hükümeti, izlediği strateji bakımından sanayileşme yolunda yatırımcıları kendi ağına çekmektedir. Ülkede öncelik verilen sektörler; tekstil, turizm, inşaat, tüm ülkede alt yapının yenilenmesi, farklı



sektörlere ait lojistik üsler kurulması, kentsel dönüşüm, madencilik ve demir-çelik, ağırlık verilen konular ise; tüketim malları üretimi, tekstil ve hafif sanayinin geliştirilmesi, tarımsal malların ve hammaddelerin işlenmesi, çağdaş telekomünikasyon sisteminin kurulması, ulaştırma projelerinin hayata geçirilmesi, çevreyi korumaya yönelik yatırımlar, petrol ve doğal gaz üretim ve işlenmesi, enerji dağıtım şebekesinin modernizasyonu, ilaç, tıbbi teçhizat üretimi, Ar-Ge yatırımlarıdır. Özbekistan'da yatırımcılar için tanınan toleranslar, sağlanan kolaylıklar ile küçük ve orta ölçekli sanayilere başta tarıma dayalı imalat olmak üzere her alanda verilen imkânlar gerçekleştirilecek yatırım hamlelerinin önünü açmaktadır. Türkiye imalat sanayiinde önemli bir aşama kaydetmiştir. Özbekistan da doğal kaynakların çeşitliliği bakımından oldukça zengin bir ülkedir. Türkiye'nin sanayideki potansiyeli ile Özbekistan'ın hammadde ve genç nüfusu birleştiğinde birbirini tamamlamaktadır. Bu nedenle iki ülke karşılıklı yatırım ilişkilerini geliştirilebilecek bir potansiyel taşımaktadır.

MÜSİAD, İkili İlişkilerin Güçlendirilmesinde Rol Alıyor

Bu yatırımların artmasında gelişmiş Sivil Toplum Kuruluşlarının da (STK) payı bulunuyor. Bu STK'lardan biri de Türkiye'nin hem bölgesel hem de global çapta kalkınmasına katkıda bulunan, yurtiçinde 86, yurtdışında da 94 ülke ve 224 farklı noktada ağını kuran Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği'dir. MÜSİAD, diğer ülkelerde olduğu gibi Özbekistan'da da kurumsallaşma çalışmalarına başlayarak, Özbekistan Ticaret Odası

Shavkat Mirziyoyev'in liberal ve yeniliklere açık bir tutum geliştirmesi hem Türk hem de yabancı yatırımcıların dikkatini cezbetmektedir





DEĞERLENDİRME

ile iş birliği protokolü imzalamış ve B2B'ler düzenlemiştir. Bu çalışmaları somutlaştırmak adına da bir dizi toplantı gerçekleştirilerek, karşılıklı anlaşmalar yapıldı. Hatta, Türk İşbirliği ve Koordinasyon Ajansı Başkanlığı tarafından hedeflenen ve Türkiye'nin küçük ve orta ölçekli sanayi alanındaki tecrübelerinin, işletme modellerinin Özbekistan'a aktarılması ve yeni yatırım imkânlarının geliştirilmesine yönelik projeler kapsamında, MÜSİAD'ın verimli olacağı değerlendirilmektedir.

Ayrıca Türkiye Cumhuriyeti (T.C.) Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın ülkeye gerçekleştirdiği ziyaretler sırasında, iki ülke arasında ekonomik, ticaret, siyasi, kültürel ve diğer alanlarda oldukça kapsamlı, ve çok yönlü iş birliği çerçevesi ortaya konulmuş, birçok önemli anlaşmaya da imza atılmıştır. Ekonomide dönüşüm sürecinde Özbekistan, dünya ile bütünleşme hamlesinde köprü görevi görecek olan Türk işadamlarına da kapıyı ardına kadar açmıştır.

Türkiye-Özbekistan İlişkileri
Türkiye, 16 Aralık 1991 tarihinde Özbekistan'ın bağımsızlığını ilk kez tanıdı. 4 Mart 1992 tarihinde ise iki ülke arasında diplomatik ilişkiler ortaya kondu. İki ülke arasındaki ilişkilerin hukuki boyuta taşınması için 100'ü aşkın anlaşma ve protokol imzalandı ve üst düzey ziyaretler gerçekleştirildi. Özbekistan, 32 milyonu aşkın nüfusu, jeostratejik konumu, geçmiş tarihi, kültürel değerleri, zengin yer altı-yer üstü kaynakları ve ekonomi potansiyeliyle bölgesel barış ve istikrar için önemli bir yere sahip. Türkiye de bu ilişkilerin her alanda ilerlemesi ve güçlenmesi için elini taşın altına koymaktan kaçınmadı; iş birlikleri geliştirdi.



Özbekistan, dünyanın dördüncü en büyük altın üreticisi olmakla birlikte uranyum üretiminde de yedinci sırada yer almaktadır

Son dönemde Özbekistan'la olan ikili ilişkilerimizde yapılan büyük hamleler sonucu olumlu ilerlemeler kaydedildi. Ticaret Bakanlığından alınan verilere göre; ikili ticaret hacmimiz 2017 yılında 1,5 milyon dolar seviyesinde gerçekleşirken 2018 yılında bu rakam 2 milyon dolara ulaştı. Temizlik maddeleri, ilaç, römork, plastik, gıda işleme makineleri başlıca ithal ürünler arasında yer alırken, bakır, bakır alaşımları ve bakır ürünleri, levhalar, pamuk ipliği, işlenmemiş çinko, petrol yağları, gübre, konserve, altın, işlenmemiş kurşun ve ipek de ithal edilen ürünler olarak kaydedildi. Ülkede, başta tekstil, taahhüt, gıda, otelcilik, inşaat malzemeleri ile plastik, ilaç ve hizmet sektörlerinde faaliyet gösteren, 100'ü temsilcilik olmak üzere toplam 500 kadar Türk sermayeli firma bulunmakta.





GÖRÜŞ



MÜSİAD Özbekistan Temsilcisi **Alparslan UÇAR**

Kadim medeniyet yurdu: ÖZBEKİSTAN

Özbekistan, genç nüfus ve nitelikli iş gücünün yanı sıra eğitim, sağlık ve enerji başta olmak üzere birçok alanda iş ve ticaret imkânı sağlamaktadır

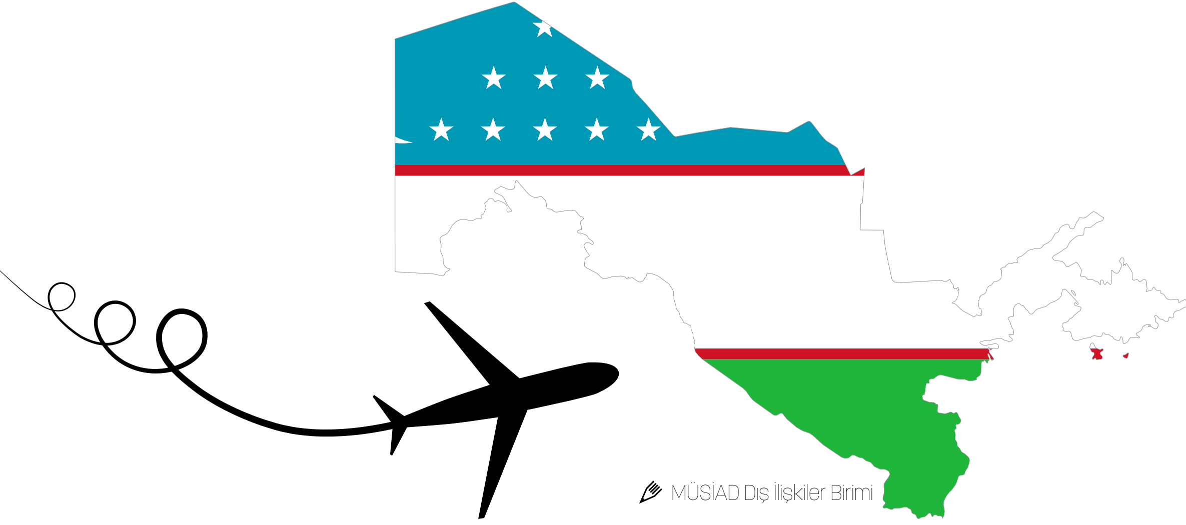
Türkiye'nin önde gelen sivil toplum kuruluşlarından olan MÜSİAD, kurulduğu tarihten itibaren ata yurdumuz olan ve topraklarında tüm İslam âlemi için büyük önem arz eden manevi büyüklerimizin bulunduğu Özbekistan'a hep ilgi gösterir ve ticari ilişkileri ilerletmeye yönelik hareket ederdi.

Türkiye ile Özbekistan arasındaki ikili ilişkilerde son yıllarda yaşanan olumlu gelişmeleri ve münasebetlerde yeni sayfanın açılmasını bir fırsat olarak değerlendiren MÜSİAD 2018 Nisan ayında Özbekistan Temsilciliğini tesis etti. Burada MÜSİAD, Özbekistan ile ticari-ekonomik ve yatırım iş birliğini geliştirmeyi ve Türk girişimcilerinin fırsatlar ülkesi olan Özbekistan'a açılmalarına önayak olmayı amaç edindi. Bu girişimimiz her iki devlet tarafından en üst düzeyde destek gördü. MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, 30 Nisan 2018 tarihinde Taşkent'te Özbekistan Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Adham İkramov ile İş birliği Protokolünü Türkiye Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Özbekistan Cumhurbaşkanı Şavkat Mirziyoyev'in huzurlarında imzaladı. MÜSİAD Özbekistan Temsilciliği faaliyetlerine çok hızlı başlamıştır ve geçen kısa sürede karşılıklı heyet ziyaretleri, üye firmalarımızın iş geliştirme çabalarını desteklemek, Özbekistan'daki ekonomik gelişmeler ve iş imkanları hakkında üyelerimizi bilgilendirmek gibi bir dizi etkinliği gerçekleştirdi. Özbekistan iş çevrelerine MÜSİAD'ın misyon ve vizyonunu tanıtıyoruz ve ortak iş yapmalarının sağlayacağı avantajları anlatıyoruz. Dolayısıyla birlikte ticaret ve üretim yapma konularında her iki tarafta çok yoğun ilgi uyandırdı. Biz de faaliyetlerimizi daha da genişletmek adına şubeleşme çalışmalarımıza hız verdik.

Özbekistan'da eğitim, sağlık, enerji, kimya sanayisi, inşaat, tarım, hayvancılık ve turizm gibi birçok alanda muazzam iş ve ticaret imkânları vardır. Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın isabetli olarak ifade buyurdukları gibi "Bugünün Alperenleri" olan MÜSİAD üyelerinin Özbek kardeşlerimiz ile mal ticareti ve üretim yaparak, bilgi ve deneyimlerini paylaşarak birlikte büyümeleri ve kazanç sağlamaları mümkündür." Bu amaçla 23-28 Eylül 2019 tarihlerinde MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan başkanlığındaki geniş bir heyet ile Özbekistan'ı ziyaret etmeyi ve İş Forumu düzenlemeyi planlıyoruz ve bu önemli etkinliğin hazırlık çalışmalarını yürütüyoruz.



DEĞERLENDİRME



MÜSİAD Dış İlişkiler Birimi

MÜSİAD Rotasını Özbekistan'a ÇEVİRDİ

MÜSİAD, Türkiye'nin ihracat ağını güçlendirmeye yönelik program kapsamında, 23-28 Eylül 2019 tarihleri arasında Özbekistan'a iş gezisi düzenleyecek

MÜSİAD, TİM ve THY; 2019 yılı içerisinde, ülkemizin ihracat ağını genişletmeye yönelik başlatılan vizyon kapsamında başta hedef pazarlar olmak üzere birçok ülkeye seyahat programları düzenledi. Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın geçen yıl ülkeye yaptığı resmi ziyaret ile iki ülke arasındaki ilişkiler önemli bir ivme kazandı. Bu ziyaret kapsamında Genel Başkanımız Abdurrahman Kaan, Özbekistan'ın en önemli kuruluşlarından biri olan Özbekistan Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Adkam İkramov ile cumhurbaşkanları nezdinde "MoU Anlaşması" imzaladı. 23-28 Eylül 2019 tarihleri arasında 25 kişiden oluşan üst düzey bir heyet eşliğinde gerçekleştirilecek olan program; Özbekistan'ın başkenti Taşkent ile büyük önem taşıyan şehirleri; Semerkant ve Buhara'yı kapsıyor.

Özbekistan Ticaret Heyeti önderliğinde 24 Eylül 2019 tarihinde Taşkent'te planlanan iş forumuna bürokrasi ve iş dünyasının önemli temsilcileri katılacak olup Türk iş insanları heyetimizle ikili iş görüşmeleri yapılacak. Takip eden günlerde ise Semerkant ve Buhara'da Türk ve İslam tarihi açısından önemli yapılar ziyaret edilecek.





SİLKCOAT "Boyada Sanat" İlkesiyle 26 YILDIR HİZMETTE

Türk boya sektörünü ve boyanın Pazar payını ÇOLAKOĞLU Group Yönetim Kurulu Başkanı Akif Çolak'tan dinledik

Çiğdem Öz

ÇOLAKOĞLU Group bünyesinde 1993 yılında faaliyete geçirilen ve 26 yıldır Türk boya sanayine hizmet sağlayan SİLKCOAT Boya ve Çolakoğlu Group Yönetim Kurulu Başkanı Akif Çolak ile Türk boya sanayini, boya sanayisinin Dünya ve Avrupa pazarındaki payını, SİLKCOAT'ın vizyonunun, misyonunun ve hedeflerinin yanı sıra MÜSİAD'ın sektörde kendilerine sağladığı desteği konuştuk.

ÇOLAKOĞLU Group Yönetim Kurulu Başkanı olarak, şirketin vizyonundan, misyonundan ve hedeflerinden bahseder misiniz?

Temelleri 1961 yılında İstanbul Bahçelievler'de atılan ÇOLAKOĞLU Yapı, yarım asrı aşan bir süredir yapı sektöründe istikrarlı bir şekilde büyüme göstermektedir. ÇOLAKOĞLU Group bünyesindeki üretici firmalarımız; SİLKCOAT Boya, ÇOLAKOĞLU Yapı, ÇOLAKOĞLU İnşaat, Anadolu Mikronize'dir. Group bünyesinde faaliyet gösteren, 1993 yılında kurulan SİLKCOAT, inşaat boyaları, sentetik boyalar, vernikler üreterek; 62 ülkeye ihracat yapan bir firma haline gelmiştir. SİLKCOAT bugün İstanbul ve diğer ülkelerdeki tesisleri ile dünya boya piyasasına nitelikli ürünler üretmeye devam etmektedir. ÇOLAKOĞLU Beton olarak, hazır beton sektörüne giren ÇOLAKOĞLU Group, Esenyurt, Kıraç'ta Temmuz 2007'de yılda 400 bin metreküp kapasiteli hazır beton tesisini müşterilerinin hizmetine sunmuştur. Beton santrallerimiz dört farklı üretim tesisiyle hizmetlerine devam etmektedir. İştirakimiz olan, yılda 300 bin ton kapasiteyle tek değirmende Türkiye'nin en büyük kalsit tesisi Anadolu Mikronize, Niğde'de 2008 yılı başında üretime başlamıştır. 20 yıla yakın süredir çeşitli illerde, villa, iş merkezi ve konut yapımı konusunda hizmet veren ÇOLA-



KOĞLU İnşaat olarak şu an Başakşehir'de inşaatı biten, fakat satışı devam eden; Vadişehir ve Mostarlıfe projelerimiz bulunmaktadır. ÇOLAKOĞLU Yapı olacakta 1961 yılında başlayan inşaat malzemeleri (beton, demir, tuğla, çimento, kum, mıcır, alçı, ytong, bims, boya, mantolama, seramik, armatür, yapı kimyasalları vs.) toptan alım satımı her geçen gün hedeflerimizi arttırarak devam etmekteyiz.

"Boyada Sanat" ilkesinden hareketle temelleri atılan SİLKCOAT 'ın kuruluş hikâyesini Çerçeve okurları için paylaşır mısınız?

ÇOLAKOĞLU Group bünyesinde 1993 yılında Çatalca, İstanbul'da kurulan fabrikada üretime başlayan SİLKCOAT Boya; sektörde oluşturduğu, Türkiye'nin en geniş ürün yelpazesi ve 62 ülkeye yaptığı ihracatla, üretime başladığı ilk günkü heyecanla faaliyetlerini sürdürmektedir. Türk boya sanayisinin önemli firmalarından olan ve marka adını ipek sıva (silk ve coat) üretimi ile bu bayrağı dalgalandırmaya başlayan firmamız, ihracattaki lider firma olma vasfı ile 2007 yılında Özbekistan'da, 2011 yılında Tacikistan'da, 2013 yılında Moritanya'da yeni üretim tesislerini kurmuş ve özellikle bu bölgedeki yoğun talebi bu şekilde karşılama cihetine giderek adı geçen ülkelerde de istihdam oluşturmuştur. Ayrıca Malezya, Gana, Tanzanya, Cezayir, Nijerya, Gana ve Etiyopya'da ki fabrikalarla birlikte yurt içi ve yurt dışında kurulu fabrika sayımız on biri bulmuştur. Yurtdışında ki faaliyetlerimizle ilgili politikalarımız gereği yeni ülkelerde üretim tesisi kurma yolunda araştırmalarımız sürmekte. Çok yakın zamanda başka ülkelerde de SİLKCOAT üretim tesislerini göreceğinizi, müjdeleyebilirim. Hem yurtiçinde hem de yurtdışında en nitelikli ürünleri üretip, müşterilerimizin beğenisine sunmanın yanında, çağın prensiplerini takip etmek ve SİLKCOAT kalite kültürünü yerleştirmek öncelikli hedeflerimizden olmuştur.







SİLKCOAT BOYA, TÜRKİYE'NİN EN GENİŞ ÜRÜN YELPAZESİ VE 62 ÜLKEYE YAPTIĞI İHRACATLA FAALİYETLERİNİ SÜRDÜRMEKTEDİR



SİLKCOAT, ürün gamında yer alan boyaların insan sağlığı ve çevre kirliliği üzerindeki etkilerinden bahseder misiniz? Bu hususta şirket olarak nelere dikkat ediyorsunuz?

SİLKCOAT Boya olarak, imalatı yapılan her ürünle ilgili, genel şirket felsefemize uygun, kaliteli ve rekabet edilebilir üretim yapmanın yanında, gezegenimizde yaşanabilir bir çevre bilinci içinde, yasal mevzuatlara ve ahlaki kurallara uygun olarak gelecek nesillerinde dünyamızda yaşayacağı bilinci ile çevreyi korumanın da işimizin bir parçası olduğunu kabul ediyoruz. Çevre yönetim sisteminin amaç ve hedeflerine uygun bir sinerji yaratmak ve bunu sürdürülebilir bir şekilde yürütmek şirketlerimizin en büyük amaçları arasındadır. Bu bağlamda amacımız; müşterilerimizin kullanımına sunduğumuz tüm ürünlerin çevre ile dost, insan sağlığına zararsız olması hususundaki anlayışımızı, bundan sonra üreteceğimiz ürün ve hizmetlerde de aynı hassasiyetle sürdürmek, çevrenin korunması esas olmak üzere geri dönüşümü sağlamak, ekonomiye yeniden kazandırmak, enerji ve doğal kaynakları verimli kullanmak, çevre dostu ve çevreye zarar vermeyen girdileri ve hammaddeleri kullanarak çevrenin korunması esasındaki dengeyi korumaya özen göstermek, yeni yatırımlarda ve ürün tasarımlarında çevreye zarar vermeyen politikalar uygula-



mak ve bunun için gerekli planlama, eğitim, seminer vb. hususlara riayet etmek ve çalışanlarımızın olduğu kadar müşterilerimizin de çevreye ve çevre politikalarına duyarlı olmalarını teşvik etmek.

Sektörel anlamda değerlendirecek olursanız Türk boya sanayini, boya sektörünün Türkiye'de ve dünyadaki ilerleyişini, pazar payını nasıl yorumlarsınız?
Boya sektöründe; Avrupa'da beşinci olarak dünya pazarının yaklaşık yüzde ikisine sahibiz. Ayrıca pazardaki payımız gün geçtikçe artmaktadır. Yıllık 903 bin ton üretimin yüzde 60'ı inşaat, yüzde 40'ıise sanayi boyalarından oluşmaktadır. Mamul boyada ihracatımız 530 mio ABD doları, ham madde de ise bin 163 mio ile toplam ihracatımız 2018 yılında bin 693 mio olmuştur. 2019 yılı ihracatımızın da iki bin mio yu aşacağına inanıyoruz. Önemli olan; her yıl dünyada pazar payını arttırmamızdır.

Yurtdışında büyümeye devam ediyorsunuz. Cezayir'le birlikte dünya üstünde 10'uncu fabrikanızı kurdunuz. Boya sektörünün pazar payından söz etmişken, sektörde SİLKCOAT olarak nasıl bir paya sahipsiniz? Hangi ülkelere ihracat yapmayı hedefliyorsunuz?
Yukarıda da belirttiğimiz gibi; SİLKCOAT bugün İstanbul, Özbekistan, Gana, Moritanya, Irak, Tanzanya, Cezayir, Nijerya, Etiyopya, Malezya ve Tacikistan'daki tesisleri ile dünya boya piyasasına nitelikli ürünler üretmeye devam etmektedir. Hedefimiz; 2023 yılına kadar dünyada toplam 15 tesiste üretim yapmak, Türkiye ekonomisine katkıda bulunmak ve hak ettiğimiz noktaya gelmek.





Akif Çolak Kimdir?

1962 yılı Rize doğumlu olan Akif Çolak, iktisat mezunudur. Evli ve bir çocuk babası olan Çolak, iş hayatına öğrencilik yıllarında babasından kalma bir nalbur dükkânında başladı. ÇOLAKOĞLU Yapı bünyesinde işlerini genişleten ve büyüten Akif Çolak, şu an SİLCOAT Boya-İnşaat ve Hazır Beton firmalarının yönetim kurulu başkanlığı görevini yürütmektedir.



ÇEVRE YÖNETİM SİSTEMİNİN AMAÇ VE HEDEFLERİNE UYGUN BİR SİNERJİ YARATMAK VE BUNU SÜRDÜRÜLEBİLİR BİR ŞEKİLDE YÜRÜTMEK ŞİRKETLERİMİZİN EN BÜYÜK AMAÇLARI ARASINDADIR



Bununla birlikte hedef olarak Afrika ve Asya'nın tamamına ihracat yapmayı planlıyoruz.

Firmanızın tanıtımında sivil toplum kuruluşları özelinde MÜSİAD'ın rolü ve üstlendiği misyon nedir? Ayrıca katıldığınız fuarlar bu noktada sizlere destek sağlıyor mu?
MÜSİAD'ın bizlere bundan 25 sene kadar önce yurtdışı geziler düzenleyerek ufkumuzun açılmasında büyük katkısı olmuştur. Yurtdışı sektörel fuarların desteği ve pazar çalışmasıyla birlikte genelde mal satışımız başlamıştır.

Sizi sektördeki rakiplerinizden ayıran noktalar nelerdir?
Üretici olarak bizler, önce o ülkede belli bir satış ağına ulaştıysak, akabinde orada üretim yaparak kalıcı olmayı hedeflemişiz demektir. Kimya sektörü spesifik bir iştir. Dekoratif boyalarda çok çeşidimiz olması hasebiyle, Türkiye'den ham maddeleri göndererek, yerinde üretim yapmış, gümrük ve zamanında piyasaya malı temin ederek pazarda kalıcı olmanın yollarını açmış olduk. Bu da bizi ayıran en önemli noktalardandır.



RÖPORTAJ

İslam Biliminin Duayeni:

FUAT SEZGİN

Prof. Dr. Fuat Sezgin İslam Bilim Tarihi Araştırmaları Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Mecit Çetinkaya ile bilim insanı Fuat Sezgin'i yâd ettik





Muhammed Akaydın



Prof. Dr. Fuat Sezgin... Yüz binlerce cilt kitabı tahkik etmiş gerçek bir bilim insanı. Aynı zamanda Müslümanların ataletten kurtulup uyanması için ömrünü veren bir vakıf insanı... Elbette böyle bir deryayı ne kadar anlatsak ne kadar konuşsak yine de ömrümüz yetmez. Biz azla iktifa edip, gerekli dersleri çıkarmalıyız. Fuat Sezgin, ömrünün son yıllarını gitmek, ayrılmak zorunda kaldığı Türkiye'de geçirdi. Ve Türkiye'de hocanın yanında olduğu çok az kişiden biri de işadamı Mecit Çetinkaya... Mecit Çetinkaya, tüm işini gücünü bir kenara bırakıp hocanın son anına kadar yanından hiç ayrılmadı. Hocanın tesiri Mecit Beyde o kadar derin ki... Mecit Bey; anlattıkça anlatıyor, bıkmadan, yorulmadan... Bu röportajı yapmak saatler sürdü; deşifresini ve toparlamasını yapmak da günleri buldu... Konular, mevzular, anılar o kadar çok, taze ve derin ki... burada sadece maalesef birazına yer verebildik. Sevgili okuyucularımız da Fuat Hocanın hayatının son demlerini Mecit Beyin samimi ve içten şahitliğinde okuyup ziyadesiyle müstefid olacaktır. Biz olduk...

Mecit Bey hem kendinizden hem de "Prof. Dr. Fuat Sezgin İslam Bilim Tarihi Araştırmaları Vakfı" ile ve tabii ki Fuat Hocayla nasıl tanıştığınızdan biraz bahseder misiniz?

Fuat Sezgin Vakfının hem mütevelli hem de yönetim kurulu başkanıyım. Bu görev de Sayın Bilal Erdoğan Beyefendinin bana teklif etmesiyle başladı. Bana bu görevi teklif etmelerinin sebebi ise Fuat Hocanın çok zor bir insan, benim yüzümün de yumuşak olduğunu bildiklerinden ve hocayla daha iyi ilgilenebileceğimi düşünerek beni vakfın yönetimine başkan seçtiler. Vakfın kuruluşunda da mütevelli heyetinde vardım ama işin gerçeğini söylemek gerekirse ben hocayı çok iyi tanımıyordum. Bu tereddüdümü dile getirdiğimde, "Yok, sen bu işi becerirsin!" deyip, sağ olsunlar güvendiler.

Fuat Hocanın da olurunu aldık sonra görevim resmen başlamış oldu. Yönetimde başkan seçildiğimden beri hemen hemen her gün hocayla telefonla konuşmaya başladık. İlişkimiz hiç bitmedi hatta vefatına kadar ara bile vermedik... Hoca o zaman Almanya'daydı. Her gün hoca Almanya'dan burayı, biz buradan hocayı aradık... Hocamın beğenme duygusu çok azdı. Daha doğrusu mükemmeliyetçi olduğu için ve her şeyi çok iyi bildiği için, yanlış bir durum olduğunda kızardı. Doğru bilgiye çok değer verirdi. Benim bilimle ilgili olmadığımı da biliyordu. Bana bir şey yaptıracağı zaman, "Benim şu kitabım var, Türkçe de bastırdık, bir oku bakalım nasıl tercüme yapmışlar. Sonra bana da bir anlatır mısın?" derdi. Hâlbuki hem beni test ederdi hem de okumaya alıştırmak isterdi. Ben okumasam olmazdı, sonuçta benden bilgi de istiyor, ben de okuma alışkanlığına başladım hocamın vesilesiyle.

Bu anlattığınız süreçte Fuat Sezgin, Almanya'da yaşıyordu. Fakat sonra hoca, İstanbul'a kesin dönüş yapmaya karar verdi... O süreci anlatır mısınız?

Hocamın Türkiye'ye dolayısıyla İstanbul'a dönmesi birkaç sene önce oldu. Kütüphanenin en uygun yerinde hem kendisine hem de kıymetli eşi Ursula Hanımefendiye çalışma odası ve yatak odası tahsis ettik. Hocam için çok güzel bir atmosfer yaratıldı. Harikaydı, hoca da çok seviyordu burayı. Yanında da belediyenin Beltur'u vardı, oradan üç öğün yemek getirtiyorduk. Her şey ile mükemmeldi, bir de kendilerine yardımcı olması için birini görevlendirmiştik, yaşlıdır, bir şey olabilir diye. Gerçi hocam uyuyana kadar ben hep yanındaydım.

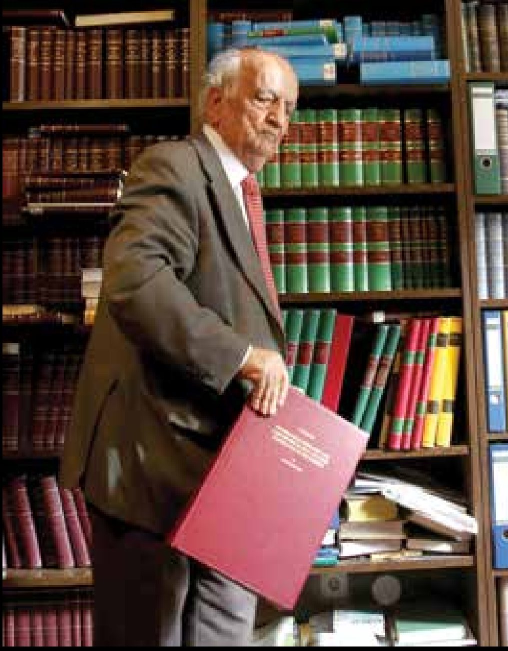


FUAT SEZGİN, OKUDUĞU HER METNİ BİR SEFERDE ANLIYOR VE ARADAN NE KADAR ZAMAN GEÇERSE GEÇSİN SİZE AYNEN ANLATABİLİYOR











AÇIK YÜREKLİLİKLE SÖYLÜYORUM; "DÜNYANIN EN ZENGİN İŞADAMI MI YOKSA BİLİM ADAMI MI OLMAK İSTERSİN?" HOCAMIN YANINDA BİLİM ADAMI OLMAYI TERCİH EDERİM



Hocanın günde 17 saat çalışmasına nasıl adapte oluyordunuz?

Hocam 17 saat çalışmıştır hatta ölene kadar çalışmıştır ama esas çalışma gücü olduğu zamanlar Almanya'daydı, tabii o zamanları ben bilmiyorum ama buradayken de sürekli çalışırdı. Hocanın çalışmayla ilgili bir özelliğini anlatayım: Hocadan önce bilim tarihi kitabını ünlü bilim tarihçisi ve Fuat Sezgin ile Hellmut Ritter'in de hocası olan Carl Brockelmann, "Geschichte der arabischen Litteratur (GAL)" adında yazmış. Fuat Hocam da: "Ben bu kitabının daha iyisini nasıl yaparım?" diye yola çıkıyor. Fuat Hocamın, "Geschichte des Arabischen Schrifttums (GAS)" kitabıyla birlikte Brockelmann'ın kitabına da ihtiyaç kalmadığı söyleniyor zaten. Bir akşam hocam, Brockelmann'ın kitabından bir bölüm okudu, en az dört cümlelik bir metindi. Ben bu metni unuttum. Ertesi gün hocama unuttuğumu söyleyince, hocam, tam metni ezberinden bana hatasız tekrar söyledi. Aradan 15 gün geçti, yine aynı metni sordum, yine ezberinden tamamını okudu. Çok enteresan bir şeydi bu benim için. Hocamla beraber olduğum süre içerisinde şahit olduğum bir şey var: Hocam, okuduğu her metni bir seferde anlıyor ve aradan ne kadar zaman geçerse geçsin size aynen anlatabiliyor. Bu çok muhteşem bir özellik.

Mecit Bey, bu kütüphanenin kuruluş hikâyesini çok merak ediyorum. Birçok kirli bilgi de ortalıkta dolaşıyor. Siz tüm sürece en yakından şahit olmuş çok az kişiden birisiniz. Bize bu süreci anlatır mısınız?

Ben vakfa başkan olduğum zaman, hocanın Almanya'da çok değerli, paha biçilemez bir kütüphanesi olduğunu söylüyorlardı. Fakat Fuat hocamın kitapları Türkiye'ye getirmek istemeyeceği fikri hâkimdi. Dolayısıyla, "kütüphaneden umudu kesin" deniliyordu. O kadar yanlış bir düşünce ki… Hocam, kitapları vermek için o kadar çok mücadele etti ki. Hocam; kütüphaneyi de müzeyi de kendi imkânlarıyla kurdu. Kütüphanedeki kitapları hiçbir şey talep etmeden verdi ve maalesef Almanlar bu kitapların üçte ikisine el koydu. Belki de ölümünü hızlandıran en büyük etkenlerinden biri de budur. Çünkü bu durum, hocayı çok üzdü. Hatta eşi Ursula Hanım, "Eğer kitapları alamazsak hepsini yakacağım" diyordu.

Fuat hoca kitaplarını Türkiye'ye getirmeye nasıl karar verdi?

Hocam; başlarda, kitaplarının Türkiye'de kıymetinin bilinmeyeceği endişesi taşıyordu. Sonradan bu endişe, Bilal Erdoğan'ın üstün gayret ve çabalarıyla, hocayla ve vakıfla aşırı derecede zaman harcayıp ilgilenmesiyle değişti. Bilal Bey, hocam hasta yatağında iken hocamın çoraplarını giydiriyordu. Hocam hastanede, "Bir cumhurbaşkanının oğlu çoraplarımı giydiriyor, bu nasıl bir şey?" derdi. Yani bu sebepten hocamın, "Ben bu kitapları artık Türkiye'ye getireceğim!" demesiyle başladı. Kendi kendine karar verdi. Ülke ve vatan sevgisi bambaşkaydı hocamda. Yine hiç tereddüt etmeden söyleyebilirim ki o kitapların Türkiye'ye gelmesindeki en büyük faktör de Bilal Erdoğan'dır.

Peki, hoca kitaplarını Türkiye'ye getirmeye karar verdikten sonra süreç nasıl işledi?

Hocam kararını verdikten sonra biz hemen işlemlere başladık. Tabii bu arada ben işi gücü bıraktım hocamla ilgileniyordum. Ama hiçbir zaman gocunmadım. Asla… Çoluğumu çocuğumu görmüyordum. Keşke yaşasaydı da ömrüm

yettiği kadar hizmet edebilseydim kendisine. Kitapları getirmeye gelince, ben hocama; "Hocam, prosedür gereği bu kitapları alırken Almanlar bize problem çıkarabilirler, biz orada hafta sonu kitapları kolileyelim. Sonra Almanya'daki bir tatil zamanında tırlarla getirelim." dedim. Hocam da; "Tırlarla bu kitaplar gitmez, yıpranır, olmaz. Hem ne gerek var tırlara uçakla getirtiriz." dedi. Ben de, "Kitaplar çok olduğu için uçakla getirdiğimizde çok dikkat çeker, Almanlar belki bir şey der." dedim. Hocam da, "Almanlar ne diyecek, bu kitaplar benim kitaplarım." diye cevap verdi. Hatta "Siz bir şey bilmiyorsunuz." diye bize kızıyordu.

Hocam çok titizdi, enstitünün kitaplarıyla kendi şahsî kitaplarını hiç karıştırmazdı. Enstitünün kitaplarına yeşil etiket, kendi kitaplarına da beyaz etiket koymuştu. Asla karışması mümkün değil. Aslına bakarsanız enstitü de hocamın ama yine de hocam çok hassastı bu konularda.

Neyse biz de hocamı dinledik. Bir hafta sonu oradaki arkadaşlardan rica ettik, kitapları paketlettirip, ambalajlatırdık. THY'de hemen getirdi. Ancak bu kitapların, tüm kitapların ancak üçte birine tekabül ediyordu. Bu girişim çok kolay olmuştu. Biz de ikinci üçte birini de paketlettirip, ambalajlatırdık. Tam uçak kapısına getirdik ki bizi durdurdular ve "Kitapları götüremezsiniz, bunlar Alman kültür varlığının mirasıdır. Önceki kitapları da geri getirin." dediler. Anladık ki birileri şikâyet etmiş. Hocamı; hırsız, enstitüden mal kaçırıyor durumuna düşürdüler. Kızı Hilal Hanımı suçladılar; "Bak, baban Almanya'dan mal kaçırıyor." dediler. Almanya'nın bu tepkisine hocamın inanılmaz morali bozulmuştu. Hiç beklemiyordu böyle bir durumla karşılaşacağını. Sonra hocam Almanya Cumhurbaşkanına bir mektup yazdı; "Bu kitaplar benim." diye. Fakat oradan da olumlu bir cevap gelmedi. Hukukî süreç deyip geçiştirdiler. Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan, hocamıza dedi ki, "İsterseniz bir de ben konuşayım?" Fakat hocam, "Ben vereceklerini düşünüyorum." dedi ve görüşme olmadı. Sonra biz hemen avukat tuttuk, gerekli hukukî işlemleri hemen başlattık. Sonra savcılık bizim adımıza dava açtı. Mahkeme, kitapların Alman kültür varlıklara ait olmadığını ve kitapların net kime ait olduğu belirlenemediği gerekçesiyle davayı kazandığımızı ilan etti. Eğer bu davayı kazanmasaydık belki hocamı tutuklayacaklardı. Bu arada kitapların üçte biri Almanya'daki enstitüde, uçak kapısında durdurulan diğer üçte biri ise ortalarda dolanıyor, nerede olduğu da belli değil...



YİNE HİÇ TEREDDÜT ETMEDEN SÖYLEYEBİLİRİM Kİ O KİTAPLARIN TÜRKİYE'YE GELMESİNDEKİ EN BÜYÜK FAKTÖR BİLAL ERDOĞAN'DIR



Mahkeme kararından sonra ne oldu?
Enstitüye kayyum atandı. Alman devleti, hocamın odasını kapattırdı. Hocamın 60 yılını verdiği vakfa hocamı sokmadılar. Özel eşyalarını bile almaya izin vermediler. Hocam, o sırada GAS'ın 18. cildini hazırlıyordu. Masasında 18. cildin evrakları vardı. Onu bile vermediler.

Kütüphanenin yanında bir de "İslam Bilim ve Teknoloji Müzesi" var. Bu müze nasıl kuruldu, anlatır mısınız?
Almanya'da hocamın kurduğu muhteşem bir müze var. Aynısını burada da kurmak istedik. Almanya'daki müzede bulunan âletleri yapanlara aynısını yaptırdık. Sonra onları buraya getirdik. Masrafları hocam kendi imkânlarıyla halletti. Bir kısmını da Suudi Arabistan'dan bir işadamı arkadaşına finanse ettirdi. Âletlerin hepsi orijinalleri gibi çalışıyor. Bu müze için kütüphanenin canlı hâli diyebiliriz.



Belli ki tüm bu süreç hocanın hastalanmasına sebep olmuş. Hastalık sürecini anlatır mısınız?

Hocam hastalandığı zaman, vefat edeceğini tahmin ediyorduk. Hastalanıyordu, bir gün sonra iyileşiyordu. Nefret ediyordu hastaneye gitmekten, hayatı boyunca hiç gitmemiş. Hastaneyi ayağına getirdik bir gün. Sonra mecburen hastaneye yatırmak zorunda kaldık. Vefatına kadar da çok iyi baktılar orada. Ama hastanede en ağır hâlde yattığı zaman bile kütüphaneyi sayıklıyordu. Sürekli, "Burada hiç kitap yok, ben burada niye kalayım. Beni kütüphaneye götürün, bu hapishaneden kurtarın!" derdi. Her gelene de bunu tekrarlardı. Götüremedik tabii. Vefatından bir hafta öncesine kadar kitap okumayı hiç bırakmadı. Yemek yiyemiyordu, sadece serumla besleniyordu. Yine de okumayı hiç bırakmadı. Son bir hafta yoğun bakıma aldılar.

Son günlerinde bile yaşayacağına inanıyordu. Ursula hanım bir gün bile yanından ayrılmadı. Neredeyse odadan hiç çıkmadı. Üç dört aya yakın kaldılar hastanede. Dört sene de yatsa yine de kalırdı orada. Çok büyük aşk vardı aralarında. Hocam eşine çok bağlıydı. Hasta yatağında kalkıp onu severdi ve muhabbet ederdi. Bize kızardı ama ona hiç kızmazdı. Fuat hocamı da anca Ursula Hanım gibi biri idare edebilirdi.

Hocanın son zamanları nasıldı? Nereye gömülmek istediğine dair hiçbir şey söyledi mi?

Herkes ölüme inanır fakat kimse öleceğine inanmaz. Hocamın aklında GAS'ın 18. cildi vardı hâlâ... Onu tamamlamayı düşünüyordu. Hocamın vefatına yakın biz de şaşırdık açıkçası; nereye gömeceğiz, ne yapacağız, nasıl yapacağız, diye... Soramıyoruz da... Biz bunları kara kara düşünürken bir gün Ursula Hanım geldi ve "hocayı Gülhane Parkına gömebilir miyiz?" diye sordu. Ben tabii çok rahatladım. Hemen iznini aldık. Cumhurbaşkanımızdan. Normalde padişahlar bile oraya gömülemezdi... Ama sağ olsun Cumhurbaşkanımız hemen çözdü sorunu. Ursula Hanım, "Ben de ölünce eşimin yanına gömülebilir miyim?" diye sordu. Bunun üzerine biz, o mezarı iki kişilik yaptırdık. 60 yıl hiç birbirlerinden ayrılmamışlar. Öldükten sonra da ayrılmak istemiyorlar. Öyle ki Ursula Hanım, hocamın vefatından sonra ilk defa Türkiye'ye gelecek ve "Ben tek başıma nasıl uçağa bineceğim, eşim olmadan nasıl geleceğim?" diye soruyordu bize. Ne güzel bir şey...





FUAT SEZGİN, İSLAM BİLİM VE TEKNOLOJİ MÜZESİ'NİN MASRAFLARINI KENDİ İMKÂNLARI DOĞRULTUSUNDA KARŞILADI





ŞU ANA KADAR HİÇ MÜTERCİM KULLANMADIM!

Hocamla birlikte Gülhane Parkında dolaşıyorduk. Birisi gelip bir şey sordu. Ukraynalıymış ve Ukrayna dilinde sordu. Hocam ona aynı dilde karşılık verdi. Yani kim ne dil biliyorsa hocam da o dilde konuşuyordu onunla. Hocam ilim yapabilecek kadar bütün dilleri biliyordu. Bu muazzam bir şey. Hocama bir gün sordular, "Kaç dil biliyorsunuz?" diye. "Valla ben kaç lisan bildiğimi bile bilmiyorum, unuttum! Ama şu ana kadar çalıştığım bu kitapların hiçbirisinde mütercim kullanmadım!" diye cevap verdi.

Hocanın mezarını nasıl yaptırdınız? Sanırım Ursula Hanım mezara müdahale etmiş, doğru mu?
İzin çıktıktan sonra mezar taşlarıyla ilgili ünlü bir mimara bir proje çizdirdik. Onlar da bir mezar taşı yapmışlar. Önde bir taş, arkada bir taş, bir tarafa âyetler, diğer tarafa dünyanın en büyük bilim adamı Prof. Dr. Fuat Sezgin yazısı, ölüm, doğum vs. Bu çizimleri Ursula Hanıma yolladım. Ursula Hanım biraz da kızarak; "Bu ne ya! Mezar taşı sade olur, böyle şeyler yazılmaz. Bunları buradan hemen çıkarın! Sadece Fuat Sezgin, ölümü şu, doğumu şu diye yazın. Müslümanlığa bu yakışır. Müslümanın kendisi de mezarı da mütevazı olmalı." dedi.

Son yıllarınız hep hocayla geçti... Muhakkak hayatınızda bir boşluk olmuştur sizin için de... Siz şu an ne hissediyorsunuz?
Her akşam Marmaray'dan Sirkeci'ye gidiyordum. Herkes tanıyordu beni artık. Son bir sene her gün gidip geldim. Büyük bir boşluk oldu bende. Her yere birlikte gidiyorduk. Evden de kimi zaman isyan ediyorlardı. Fakat eşim de hocamı çok seviyordu. Bana şunu deseler ki, bunu çok açık yüreklilikle söylüyorum; "Dünyanın en zengin iş adamı mı yoksa bilim adamı mı olmak istersin?" Hocamın yanında bilim adamı olmayı tercih ederim. Hocamın yanında bunu öğrendim ben. Diğer işler hep boş...

2019 yılı aynı zamanda Fuat Sezgin yılı ilan edildi. Siz hem bununla ilgili hem de genel olarak vakfın amaçlarıyla ilgili neler planlıyorsunuz?
Öncelikle en önemli vazifemiz, Almanya'daki kitapların hepsini getirebilmek. Bu, bizim en büyük vazifemiz. Hocam, zaten kitapları vakfımıza bağışladı. Vakıfta Kültür Bakanlığının da söz hakkı var. Yani oradaki kitaplar hem vakıf olarak bizim hem de Kültür Bakanlığı olarak devletin de aynı zamanda. Dolayısıyla hem hocamızın ruhu şad etmek için hem de görevimizi yerine getirmek için o kitapları buraya getirmek zorundayız. 2019 Fuat Sezgin yılı olduğu için çalışmalar çoktan başladı.

Ülke genelinde yaklaşık 600 etkinlik yapılacak. Bir kısmı yapılmaya başlandı bile. Bunların dışında müzenin bakım ve onarımı yapılacak. THY, transit yolcularını bizim müzeye de getiriyor. Her gelen çok etkileniyor. Hocamızın şu ana kadar bize sağlamış olduğu bilimin amacı şuydu; "Müslümanlar, tarihteki gerçek yerlerini bilmeli ve içinde bulundukları aşağılık kompleksinden kurtulmalılar." Bu yazıyı ben ofisime astım. Hocamın hayatının özeti bu cümlede zaten. Biz; çocuklara, gençlere bunu anlatabilirsek ve çocuklarımız ve gençlerimiz de, "evet, biz de yapabiliriz bunları" derse, işte o zaman görevimizi yerine getirmiş ve hocamızın mirasına sahip çıkmış olacağız.





2019 FUAT SEZGİN YILI OLDUĞU İÇİN ÇALIŞMALAR ÇOKTAN BAŞLADI; ÜLKE GENELİNDE YAKLAŞIK 600 ETKİNLİK YAPILACAK



40 YILLIK PALTO

Hocamın üstünde 40 yıldır aynı palto vardır. Hocam İstanbul'a geldiğinde, biz paltoyu akşamdan yıkar, sabaha kadar kurutur geri götürürdük. Gömleğinin kumaşlarını yıkanınca ütüsü bozulmayan özel kumaşlardan yaptırırdık. Hep aynı giyinirdi zaten. İlk Frankfurt'a gittiğimizde de gördük ki paltosu odasında antrede asılıydı. Bir de plastik bir torbanın içinde sefer tası vardı. Bizim bundan 60 yıl önce işçilerin yemek taşıdığı kaplardı, şimdiki gençler bilmez tabii... Ondan sonra sefer tasını görünce şaşırdım ama tekli bir sefer tası. Eşi hanımefendi çorbayı koyuyor öğlen bir tabak çorba içiyor, o kadar. Bütün gün boyunca tek yemeği o... bir tabak çorba... O yaşta da kendi arabasıyla gidip geliyordu.

İbn Haldun Üniversitesi Açık Medeniyet Gazetesinden Alıntıdır.



MÜSİAD İzmir'den Kutsal Topraklara Yolculuk

"MÜSİAD İzmir Şube Başkanı Bilal Saygılı, MÜSİAD İzmir üyeleri ile gerçekleştirdikleri umre ziyaretini Çerçeve Dergisi için özel olarak kaleme aldı"

MÜSİAD İzmir Başkanı Bilal Saygılı



MEKKE REHBERİ



Ne Yenir?

Zengin mutfak kültürü olan Mekke'de daha çok et ve tahıl ürünleri tüketiliyor. Sizlerde açlığınızı bastırmak için ara öğünde hurma yiyebilir; ana öğünde ise ünlü restoranlarda kebap ve lahmacun türevi gıdalar tüketebilirsiniz.



Nasıl Gidilir?

Mekke'ye İstanbul ve diğer büyük şehirlerden havayolu şirketlerinin direkt uçuşları bulunmaktadır. Mekke içine inmeyen uçaklar Cidde Havalimanı'na iner ve oradan Mekke'ye otobüs ulaşım sağlanmaktadır.



Kaçırmayın

Mekke'ye adımınızı attığınızda Mescid-i Haram'ı, Nur Dağı'nı, Kabe'yi, Arafat Dağı'nı, Jamaraat Köprüsü'nü, Hira Mağarası'nı, Cennet-ül Ma'la'yı ve Sevr Mağarası'nı ziyaret edebilirsiniz.





MÜSİAD İzmir üyelerimizin katılımıyla gerçekleştirdiğimiz, 10-15 Nisan 2019 tarihleri arasında 5 gün 6 gece süren umre yolculuğumuzda Rabbimizin kutlu beldesine, dostu Hz.İbrahim'in meskenine, elçisi Hz. Muhammed Mustafa'nın (sav) yurduna misafir olduk. Peygamber Efendimiz 'in yaşadığı yerleri görebilmenin, sahâbe-i kirâmın hisleriyle doymanın, Beytullah'la kucaklaşmanın, Müslüman kardeşlerimizle omuz omuza ibadet etmenin eşsiz duygusunu yaşadık.

Mübarek beldede misafir ederek bizi yücelten, sevgili Peygamberimiz 'in "Ona selam olsun" çağrısına evet diyenlerden kılan Allah'a hamdederiz!
İslam dünyasının kalbi olan Mekke ve Medine, tüm Müslümanlar alemi için hem kutsal toprak hem de vuslat yeri kabul edilir. Onun sevdasıyla hasret çeker, hayalini gözlerimizin önüne getiririz. Bizler inanıyoruz ki o mübarek topraklarda bulunmanın, oranın rayihasını solumanın, ezanlarına ve Kur'an tilavetlerine kulak kesilmenin ilahi bir karşılığı vardır. Kalbinizden gelerek, gönlünüzde hissederek, samimi dua ve ibadette bulunmanın buraya özel eşsiz bir güzelliği olur. Beytülharam'a bir kez geldiyseniz öyle bir sevda düşer ki gönlünüze tekrar tekrar gelmek istersiniz. Yaşadığınız harikulade maneviyat yüreğinizde güller açtırır. Görüyoruz ki bu sevgimizi, kadim İslam geleneğimizde yer edinmiş; kısas-ı enbiyâ, siyer kitapları, mevlitler, mîraç nâmeler, devriyeler, ilahîler, kaside ve gazellerle hep dile getirmişiz.



UMRE ZİYARETİ, MÜSİAD İZMİR ÜYELERİNİN KATILIMIYLA 10-15 NİSAN 2019 TARİHLERİNDE GERÇEKLEŞTİ







Her Şey Bir Dua ile Başladı
Her şey Efendimiz 'in Hz. Ömer'den talebi gibi bir dua ile başladı. Peygamber Efendimiz, umre için kendisinden izin isteyen Hz. Ömer'e: "Kardeşçeğizim, bizi de duana dâhil et, bizleri unutma!" buyuruyor. Demek ki uğurlananlardan dua talep edilen bir yolculuktur umre. Bizim umre programımızı buna nispet ederek talep edilen bir dua değil de talip olunan bir dua olarak gördüm. Geçen sene oğullarım Ubeyde ve Ömer'le yaptığım umrede içimden şöyle geçirmiştim: MÜSİAD İzmir'deki dostlarımızla birçok vesileyle bir araya geliyoruz. Bir program tertip etsek ve üyelerimizle hep birlikte güzel rehberliğine şahit olduğum Bilal Özkan hocamın önderliğinde harikulade bir umre yapabiliriz diye düşündüm. Olmazları olduran Rabbime el açtım, niyazda bulundum.
Umreden döndükten sonra bu duygularımı MÜSİAD İzmir'deki üyelerimizle paylaştım. İstişare ederek arkadaşlarımızla birlikte umre planlamasını yapmaya başladık. MÜSİAD'ımızın bu müstakim duruşu bana, "İnsan fâni olduğu halde yine hayât-ı ebediyyeye mazhar olacak gibi çalışmalıdır." vecizesini hatırlattı.
Çıkılan bu kutlu yolculuğa teveccüh gösteren MÜSİAD üyeleri ve ailelerinden 130 kişinin katılımıyla



umre ziyaretimizi Türk Hava Yolları'nın İzmir'den Medine'ye direkt uçuş olarak bize tahsis ettiği uçakla yapmak nasip oldu. Medine'den başlayarak Mekke'de son bulacak şekilde beş günlük programımıza böylece başlamış olduk.

Aydınlık Şehir: "Medine"

Gül kokulu, aydınlık şehir Medine'ye vasıl olduğumuzda hepimizi Gönlümüzün Sultanı Efendimizle buluşacak olmanın heyecanı sardı. Medine-i Münevvere 'nin faziletini bizlerin de hissiyatını anlatmaya Hz. Peygamber'in şu sözleri kâfidir: "Vefatımdan sonra beni ziyaret eden kimse, sanki hayatımda ziyaret etmiş gibidir!" "Mescidimde kılınan namaz, Mescidi Haram hâriç diğer mescitlerde kılınan bin namazdan daha hayırlıdır." Yine Peygamber Efendimiz, ibadet maksadıyla ancak üç mescide yolculuk yapılabileceğini ifade ettikten sonra; Mescidi Haram, Mescidi Nebevi ve Mescidi Aksâ'yı zikretmiştir. Dilimizde dualarla, kalbimizde salât ve selamlarla, bizzat Efendimiz tarafından yaptırılan iki mescitten biri olan Mescidi Nebevi'deyiz. Hz. Peygamber, Hz. Ebu Bekir ve Hz. Ömer'in kabirlerinin bulunduğu Kabri-i Saâdet ve mübarek Ravza-i Mutahhara... Daha içeri girmeden kapıdan gelen gül kokusu ile bizleri karşılayan Resulü Ekrem Efendimiz'e kemali edeple "Es salâtu ves selâmu aleyke ya Rasülallah, es salâtu ves selâmu aleyke yâ habiballah, es-salâtu ves selâmu aleyke ya seyyidel evveline vel ahirin" diyerek salât ve selamlarımızı arz ederek, kabriyle minberi arasındaki "Cennet Bahçesi"nde namazlarımızı kıldık. Medine'nin lâhûtî havâsını teneffüs etmek bambaşkaydı. İmanlı yüreklerin ruhaniyetleriyle beslenen ve âşıkane gözyaşlarıyla sulanan bu mübarek topraklarda muazzez hatıralardan ders almak hiçbir müminin müstağni kalamayacağı çok yönlü ve ecri bol bir kazançtır. Rahmet Peygamberi 'nin duasıyla suları tatlanan, havası güzelleşen ve toprağı da gözlere, gönüllere şifa bahşeden (Medine; Belde-i Tayyibe, Medine-i Tâhire) Medine, bu nâzenin şehir hicret yurdu oldu. Medine halkı herhangi bir zorlama veya savaş olmaksızın İslâmiyet'i benimsedi. Ensar-Muhacir kardeşliğini yeşertti ve en önemlisi "Peygamber şehri" vasfıyla muhabbet vesilesi ve faziletli bir şehir oldu. Çağrı filminden hatırlayalım, "Tale'al Bedrü Aleyna" ilahisi ile Allah Resulü'ne ve müminlere kapılarını açan Medine bir sevinç şarkısına dönüşmüştü.

Medine'ye Muhabbet Duyanlar

Ülkemizde Medine'ye muhabbetimizi hatırlatan iki isim: Hz. Peygamber Medine'ye hicret edince O'nu evinde misafir eden ve sahabelerle birlikte İstanbul kuşatmasında şehit olan Ebû Eyyûb El-Ensâri Hazretlerini ve Resûl-i Ekrem'e olan aşkı, muhabbeti ile yazdığı şiir Medine minarelerinde okunan Osmanlı Divan şairimiz Nabi'yi hayırla yâd ettim... Tabii altı asır İslâm'ın sancaktarlığını ifa eden ve dünyaya İslam'ın zarafet, fazilet ve güler yüzünü göstererek hak ve hukuk tevzi etme şerefine nail olan mübarek ecdadımız Osmanlı'nın, Peygamberimize karşı sa-



MÜSLÜMANLARIN İLK MEZARLIĞI OLAN CENNETÜL BAKİ KABRİSTANLIĞI, 1400 YILDIR KULLANILMAYA DEVAM EDİYOR







hip olduğu gönül hassasiyeti de muhteşemdi. Zira onlar, asıl sultanlığın 'O Alemler Sultanı'nın eşiğinde sadık bir hizmetkâr olabilmekle gerçekleştiğini çok iyi idrak etmişlerdi.

Cennetül Baki Kabristanlığı 1400 Yıldır Ayakta

Ziyaretimizin ikinci gününde Efendimizin amcası Hazret-i Hamza gibi cengâverlerin, Mus'ab bin Umeyr gibi yiğitlerin şehit olduğu Müslümanlar için ibretlik misalleri olan Uhud Şehitliği'ne gittik ve burada şehitlerimize dualar ettik. Daha sonra Hendek harbinin cereyan ettiği mahali, İki Kıbleli Mescit'i ve Kuba Mescidi'ni gördük. Ayrıca Müslümanların ilk mezarlığı olan ve 1400 yıldır kullanılmaya devam edilen, içerisinde on bin civarında sahabenin medfun olduğu Cennetül Baki Kabristanlığı 'na vardık. Allah Resulü'nün yaptığı gibi Baki Mezarlığı'nı ziyaret ederek orada bulunan müminlere dua ettik.

Kâbe'ye Giren Emin Olur, Huzur Bulur

Medine-i Münevvere'deki son günümüzde cuma namazımızı ve ardından ihrama niyet namazımızı Mescid-i Nebevi'de kıldık ve otelde ihram hazırlığımıza başladık. Otobüsümüzle umreye niyet etmek üzere Mikat Mescidi'ne geçtik, orada umreye niyetimizi yaparak ihrama girmiş olduk ve Mekke'ye doğru yola çıktık. Bir yandan Efendimiz'e salat ve selam ederek ondan ayrılmanın hüznünü diğer taraftan Mekke'ye varacak olmanın heyecanını ve sevincini yaşadık. Bu güzel niyetlerle hep birlikte telbiyeler getirdik: "Lebbeyk, Allâhümme lebbeyk. Lebbeyk, lâ şerîke leke lebbeyk. İnne'l-hamde ve'n-ni'mete leke ve'l-mülk, lâ şerîke lek."(Rabbim! Davetine sözüm ve özümle tekrar tekrar icabet ettim, emrine boyun eğdim. Rabbim! Senin davetine icabet boynumun borcudur. Senin eşin ve ortağın yoktur. Rabbim! Bütün varlığımla sana yöneldim; hamd senin, nimet senin, mülk senindir. Senin eşin ve ortağın yoktur.) Rabbimiz'in çağrısına yönelmenin ve O'na teslimiyetin ne güzel ifadesiydi."Emin belde" Mekke'ye vardığımızda herkesin yüzünde Beytullah'ı görecek olmanın heyecanı vardı. Burası Allah'ın evi, buraya giren emin olur, huzur bulur. Rabbimiz buyuruyor: "Şüphesiz, âlemlere bereket ve hidayet kaynağı olarak insanlar için kurulan ilk ev (mâbet), Mekke'deki (Kâbe)dir. Orada apaçık nişâneler, (ayrıca) İbrahim'in makamı vardır. Oraya giren emniyette olur. Yoluna gücü yetenlerin o evi haccetmesi, Allah'ın insanlar üzerinde bir hakkıdır. Kim inkâr ederse bilmelidir ki, Allah bütün âlemlerden müstağnîdir." (Ali İmran 96, 97)

Dualarımız, niyetlerimiz ve Lebbeyklerimizle bizi mıknatıs gibi çeken Kâbe'deyiz. Hep beraber Beytullah'a nazar ederek ilk selamlama anını yaşadık. Hacerülesved hizasından başlayarak arzın merkezi Beytullah'ı (yedi şavt) tavaf ederek Allah'a niyazda bulunduk. İki rekât tavaf namazımızın ardından zemzem suyumuzu içtik. Zemzem içerken Hz. Hacer annemize Allah'a güvenerek, O'na sığınarak, yavrusu için su bulmak maksadıyla döktüğü terler karşılığında zemzemi lütfeden Rabbimiz, af ve bağışlanma dileyen, rahmet ve merhametine sığınan



bizlere de arınma mükâfatını ihsan etsin! Bu duamız sonrasında sa'ya başladık. Sa'yda Hz. Hacer annemizin oğlu Hz. İsmail'e bir yudum su bulmak için Safa ile Merve arasında yedi kez gidip-geldiği o anı hissetmeye çalıştık. Hz. Hacer'in, hiç ümidini kaybetmeden Allah'a teslimiyetini ve tevekkülünü, suyu arayıp bulmak adına gösterdiği çabayı tefekkür ettik. Aynı şekilde yaparak umre sa'yımızı tamamladık ve duamızı yaptık.

Mekke'deki ziyaretlerimizde Hz. Peygamber'in hicret esnasında Hz. Ebu Bekir ile gizlendiği Sevr Dağı; Arafat, Müzdelife, Mina, Şeytan Taşlama Mahalleri, Efendimiz'e ilk vahyin geldiği mağaranın bulunduğu Nur (Hira) Dağı, Mekke'nin en eski mezarlığı olan Cennetü'l Mualla Mezarlığı, Cin Mescidi ve Peygamberimiz'in doğduğu yere gittik ve ziyaretlerimiz noktalandı. Umre programımızda en küçük umrecimiz benim 10 aylık yeğenim Zeynep'ti. Gerçekten bütün grubumuzun yaka iğnesi gibiydi. Hepimizin içerisine çok güzel duygular serpti. Ablası Zülal herkesin yardımına koştu, büyüklerine su getirdi... En büyük umrecimiz ise Münevver Turan Hanımefendiydi, Rabbim sağlıklı, huzurlu, uzun ömür versin!

Rabbimizin En Büyük İhsanı

Orta Çağ'ın en büyük Müslüman seyyahı İbn Battûta'nın Mekke ziyaretinde söyledikleri duamız olsun: "Allah kime bu yöreye gelmek, sevdasıyla yanmak nimetini vermişse elbet en büyük ihsanını yapmış hem dünyanın hem de ahretin tüm güzelliklerini



İSLAM DÜNYASININ KALBİ OLAN MEKKE VE MEDİNE, TÜM MÜSLÜMANLIK ALEMİ İÇİN HEM KUTSAL TOPRAK HEM DE VUSLAT YERİ KABUL EDİLİR







yağdırmıştır ona. Gayrı, durmasın hemen şükretsin verilenlere, kendisine layık görülen nimet için hamdetsin Yaradan'a."

Rabbimize hamdederiz, bu ziyaretimizi bizler için manevi bir arınma, durulma ve dirilme eylesin! Birçok kez umre yapmış olsam da bu ziyaretin bende bambaşka açılımları oldu. MÜSİAD ailesi ve dostlarıyla birlikteliğimiz gelişti, kardeşlik ruhumuz pekişti, iman ve irfan ufkumuz genişledi. MÜSİAD İzmir Şubesi olarak bunu geleneksel hale getirme düşüncesi var. İnşallah bu heyecanı tekrar tekrar yaşamak bizlere nasip olur. Bu dualarla birbirimizle helalleşerek ve yeniden buluşmak dilekleri ile güzel bir şekilde umre programımızı tamamladık. Önce Mekke'den Cidde'ye hareket ettik ve Cidde'den İzmir Adnan Menderes Havalimanı'na yaptığımız uçuşla geri döndük. Son olarak, Rabbine kulluk bilincinin takva ve ibadetle örülmesi açısından umre, müthiş bir manevi enerji ve güç veriyor insana. Dünyayı ardında bırakarak ukbâya yolculuk yapanların gönüllerini aydınlatıyor, feyiz ve bereketiyle insanı güzelleştiriyor. Kulluk hayatımızdaki eksiklikleri görmemize ve onları tamamlamamıza yardımcı oluyor. Kalp evimizi mamur ediyor.
Rabbimiz bizi; ziyareti kabul edilen, manevi ticaretinde kâr eden, hak yolda yapıp ettikleri bir bir yazılan, ondan gelen lütufla günahları silinen kullarından eylesin! Cenab-ı Hak umremizi makbul, sayımızı meşkûr ve zenbimizi mağfur eylesin. Umreye gidenlere tekrarını, gidemeyenlere de en kısa zamanda gitmeyi nasip eylesin. Âmin!

Müminlerin kıblegâhı, yeryüzünün en şerefli mekânı Kâbe'yi ve en sevgili kulu Habib-i Edibi'ni ziyaret etmeyi bize nasip eden Cenab-ı Hak'ka sonsuz teşekkürler...



Tüm İstanbul'un Gözü

Çamlıca Camii'nde



Büyük Çamlıca Camii, Osmanlı ve Selçuklu imparatorluklarının mimari çizgisi ile bugünü birleştiren, cumhuriyet tarihinin en büyük ibadethanesi



Zeynep Alvan







Çamlıca Camii

Çamlıca Camii, Türkiye'nin İstanbul şehrinde yer alan bir camiidir. Çamlıca, Üsküdar'da yapımına 29 Mart 2013'te başlanan camii, cumhuriyet tarihinin en büyük camiisidir. 63 bin kişi kapasiteli ve 6 minareli camii 57 bin 500 metrekarelik alana sahiptir. Camii külliyesinde aynı zamanda müze, sanat galerisi, kütüphane, bin kişilik konferans salonu, 8 sanat atölyesi ve 3 bin 500 araçlık otoparkı bulunmaktadır.



İnşaatı ve açılışı

1 Temmuz 2016'da bitirileceği duyurulan camii, bu tarihe yetiştirilemedi ancak ibadete açıldı. 7 Mart 2019 tarihinde Regaip Kandili'ne denk gelen günde ilk namaz kılınmış, resmi açılış ise 3 Mayıs 2019'da Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından gerçekleştirilmiştir.





Camiler; Müslümanların birleşip bütünleştiği, aynı safta kalplerin bir olduğu mekânlardır. Sınıf, din, dil, ırk, renk ve sınırların bir önem teşkil etmediği, ümmet denilen evrensel kardeşlik ve birlik, önce ibadethanelerimiz olan camilerde bütünleşir. Camiler; sadece bir ibadethane değil, aynı zamanda günde beş kere olmak üzere muhabbetin vuku bulduğu mekânlardır. 566 yıl önce İstanbul'un kapılarını İslam'a açan Osmanlı Padişahı Fatih Sultan Mehmet'in hükümdarlığından beri İstanbul, ezan sesinin dinmediği bir coğrafya olmuştur. İstanbul'un her tepesinde bulunan camiler ve külliyelerimiz, asırlardan beri şehrin simasına güzellik katmaktadır. Yakın zamana kadar altı minareli cami denildiğinde aklımıza ilk olarak 17. yüzyılda Mimar Sinan'ın yetiştirdiği öğrencilerden olan Sedefkâr Mehmet Ağa tarafından yapılan Sultan Ahmet Camii gelirdi. İstanbul'un en nadide eserlerinden biri olarak anılan, şehrin "Mavi İncisi" Sultan Ahmet Camii, bu özelliği ile artık tek başına anılmayacak.

Osmanlı ve Selçuklu imparatorluklarının mimari çizgisi ile bugünü birleştiren ve cumhuriyet tarihinin en büyük ibadethanesi olarak anılan Büyük Çamlıca Camii, İstanbul'un yeni simgelerinden biri hâline geldi. Neoklasik tarzda inşa edilen cami, Mimar Sinan'ın tekniği ve formlarından esinlenilerek altı yılda tamamlandı. Süleymaniye Camii'nin akustiğini sağlamak için Mimar Sinan'ın, yapının kubbesine yerleştirdiği 256 küp gibi Büyük Çamlıca Camii'nde de aynı amaçla sekiz santimetre çapında, 10 santimetre derinliğinde ve içleri kimyasallarla kaplanmış yaklaşık 400 küsur delik açıldı.

Büyük Çamlıca Camii, Turistlerin İlgi Odağı Oldu

İçine girildiği andan itibaren tarihî mirasımızdan esintiler hissedilen Büyük Çamlıca Camii'nin Mart 2013'te başlanan yapımı, bu yıl tamamlandı. Cami, geçtiğimiz Mayıs ayında Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın ve çeşitli İslam ülkelerinin liderlerinin katılımıyla ibadete açıldı. Sahip olduğu görkemli mimarisi ile İstanbul'un her noktasından



> **Büyük Çamlıca Camii, heybetli görüntüsü kadar yapısal özellikleri ve içerdiği mesajlarıyla da görenleri kendisine hayran bırakıyor**







görülebilen, 63 bin kişinin aynı anda rahatlıkla ibadet edebileceği ve sekiz cenaze namazının bir arada kılınabileceği Büyük Çamlıca Camii, heybetli görüntüsü kadar yapısal özellikleri ve içerdiği mesajlarıyla da görenleri kendisine hayran bırakıyor. Cami, şimdiden İstanbulluların yanı sıra turistlerin de ilgi odağı olmuş durumda.
İmanın altı şartını temsilen altı minareli olarak yapılan Büyük Çamlıca Camii'nin üç şerefeli dört minaresi Malazgirt Zaferine ithafen 107,1 metre, iki şerefeli iki minaresi ise 90 metre yüksekliğinde inşa edildi. Bunun yanında cami; 10 bini kapalı alan, 5 bini ise avludan oluşmak üzere toplamda 15 bin metrekare genişliğinde bir alana sahip.
Caminin 72 metre yükseklikteki ana kubbesi İstanbul'da yaşayan 72 milleti, 34 metrekare çapındaki kubbesi ise İstanbul'u simgeliyor. Kubbenin iç yüzeyi 16 Türk devletine ithafen Allah (c.c)'ın isimlerinden 16 tanesi Haşr Suresi'nin son iki ayetinden istifade ile yazıldı. Ana kubbenin üzerine 3,12 metre genişliğinde 7,77 metre yüksekliğinde ve 4,5 ton ağırlığında alem yerleştirildi. Nanoteknoloji yardımı ile renklendirilen ve üç ayrı parçadan oluşan alem, aynı zamanda dünyanın en büyüğü olma özelliği taşıyor. Cami içinde yer alan tüm hat eserleri dünya hattatlarının piri olarak anılan Hasan Çelebi tarafından hazırlandı. Kubbenin tavanında yer alan Lafza-i Celal'deki Elif'in boyu ise 5 metre uzunluğunda.





Ana avluya giriş bölümünde yer alan ve mermerlerle kaplanan taç kapı, büyüklüğü ve oluşturduğu görsel şölen ile de adeta misafirleri büyülüyor. Taç kapının avlunun iç yönüne doğru bakan bölümünde, Kasas Suresi'nin 77. ayeti yer alıyor. Caminin ana giriş kapısının üzerine ise Al-i İmran Suresi'nin 132-136. ayetleri büyük bir incelik ve zarafet ile işlenmiş.
Caminin kubbesinin atında yer alan aslan göğüslerine, paslanmaz çelikten yine nanoteknoloji yardımı ile üretilen hatla Arapça olarak "Ey ihtiyaç gideren, dualara icabet eden, sesleri duyan, dualarımızı kabul et." sözleri bulunuyor. 220 metre boyunda ve yaklaşık dokuz bin parçadan oluşan Fetih Suresi'nin tamamı, kubbe altında yer alan kemerlere aynı yöntemle işlendi.
Caminin büyüklüğü ile doğru orantılı olarak minberi ve vaaz kürsüsü de normal camilere oranla sahip olduğu farklılıklarla dikkatleri çekiyor. Caminin minberi 21 metre yükseklikte ve gerektiği zaman asansör ile çıkılabilecek şekilde tasarlanmış. İstanbul'da çeşitli sedefkâr ustalarının bir yıl süren çalışmaları neticesinde hazırlanmış olan vaaz kürsüsü ise yaklaşık dört metre yüksekliğinde yapılmış.
İbadet işlevinin yanı sıra geleneksel açıdan bir







Büyük Çamlıca Camii; sahip olduğu ses, ışıklandırma, ısıtma, havalandırma ve güvenlik özellikleri ile de farkını ortaya koyuyor



külliye, modern anlamda ise sosyal bir kompleks olarak inşa edilen cami, ibadete gelen ziyaretçilerin tüm ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde tasarlanmış. Cami; Türk-İslam eserlerine ev sahipliği yapan 11 bin metrekarelik bir müze, 3 bin 500 metrekarelik alanda yer alan sanat galerisi, 3 bin metrekarelik kütüphane, bin kişilik bir konferans salonu, sekiz adet sanat atölyesi ve 3 bin 500 aracı barındırabilecek kapasiteye sahip olan kapalı otoparkı da bünyesinde barındırıyor.

Cami, Pek Çok Bakımdan Bir Mimari Harikası

Büyük Çamlıca Camii; sahip olduğu ses, ışıklandırma, ısıtma, havalandırma ve güvenlik özellikleri ile de farkını ortaya koyuyor. Caminin içinde 17 bin metrekare büyüklüğünde ve tamamen antibakteriyel yün özelliğe sahip, Gaziantep'te dokunmuş olan bir halı bulunuyor. Bununla beraber cami, beş metre genişliğinde, 6,5 metre uzunluğunda ve altı ton ağırlığındaki ana giriş kapısı ile dünyadaki en büyük ibadethane kapılarından birine de sahip. Kapı; Konya'da geleneksel Türk ahşap sanatının en güzel örneği olan, parçalar arasında herhangi bir bağlantı elemanının bulunmadığı ve bütünü oluşturan parçaların birbirine geçecek şekilde tasarlandığı bir ağaç işleme sanatı olan Kündekari işçilik ile bir araya getirildi. İstanbul'da ise kapının sedef ve diğer kaplama işlemleri tamamlandı.

Camiyi diğer camilerden ayrıcalıklı kılan bir diğer özellik ise kadınların ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik özel alanlara sahip olması. Camide kadınlar için emzirme odası, çocuk bakım odası gibi lazım olabilecek her çeşit altyapı da mevcut durumda. Külliyenin inşasında duş kabinleri bile düşünülerek geleneksel bir nevi cami ve hamam birlikteliği hayata geçirilmiş. Yapıda kadın ve erkeklerin abdest alma alanları ayrı katlarda yer alıyor. Abdest alınan şadırvandan namaz kılınacak mekâna ise ayrı bir asansör ile çıkılıyor. Cami çevresinde yer alan 30 dönümlük geniş alanda yürüyüş yolları, dinlenme yerleri ve seyir terasları konumlandırılmış. Sadeliğin içinde muhteşemliği ve görkemi yansıtan eser şüphesiz tarihe vurulan bir Türk-İslam mührü olarak geleceğe armağan edilmiş.



T.C. Cumhurbaşkanı
Recep Tayyip Erdoğan

Büyük Çamlıca Camii Milletimize Hayırlı Olsun

Saygıdeğer Cumhurbaşkanları, kıymetli Başbakanlar, değerli bakanlar, büyükelçiler, sevgili İstanbullular; aziz kardeşlerim, hanımefendiler, beyefendiler sizleri en kalbi duygularımla, muhabbetle, hürmetle selamlıyorum. Yurtdışından ülkemizi teşrif ederek bu sevinçli anımıza ortak olan kıymetli misafirlerimize, şahsım, milletim adına hoş geldiniz diyorum. Bugün bizleri bir araya getiren, gönüllerimizi buluşturan yüce Allah'a hamd-ü senalar ediyorum. Resmi açılışını yaptığımız Büyük Çamlıca Camimizin İstanbul için ülkemiz için hayırlara vesile olmasını diliyorum. İstanbul'umuzun güzelliğine güzellik katan Büyük Çamlıca Camii'nin içinden cemaati, minarelerinden ezanı, kubbesinden Kur'an nidalarını kıyamete kadar eksik etmesin diye rabbime dua ediyorum. Bu vesileyle 566 yıl önce İstanbul'un kapılarını İslam'a açan Büyük Sultan Fatih Sultan Mehmet'i, bu coğrafyaya medeniyetimizin damgasını vuran Mimar Sinan'ı rahmetle, minnetle yad ediyorum. Asırlardır canlarını seve seve feda eden aziz şehitlerimize rahmet niyaz ediyorum..

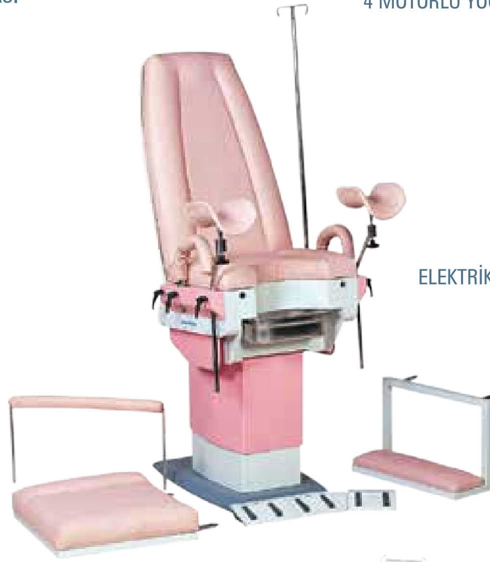
Kenmak®
HASTANE MALZEMELERİ SAN. VE TİC. A.Ş.



Guess 402-K
4 MOTORLU YOĞUN BAKIM KARYOLASI
(SÜTUN MOTORLU)



Guess 402
4 MOTORLU YOĞUN BAKIM KARYOLASI



K015-ES
ELEKTRİKLİ 3 MOTORLU JİNEKOLOJİK KOLTUK
(TELESKOBİK MOTORLU)



112 VIP BLACK
ÇOK AMAÇLI ACİL MÜDAHALE SEDYESİ
(SÜTUN HİDROLİK İLE YÜKSEKLİK AYARLI)



K012-ES/4M
4 MOTORLU YOĞUN BAKIM KARYOLASI








HASTANE MALZEMELERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
Sarnıç Yolu No.23 Gaziemir-İZMİR/TÜRKİYE
Phone +90 232 274 17 17 • Fax: +90 232 274 67 77
export@kenmak.com.tr • kenmak@kenmak.com.tr • www.kenmak.com.tr





Zeynep Çilek Çimen ile SANATA DAİR...

Zeynep Çilek Çimen: "Türk Kızılay'ın hümanist yaklaşımı, vicdanı olan herkesin kayıtsız kalamayacağı bir hayat görüşüdür"

Çiğdem Öz

Türkiye'nin en büyük, dünyanın ise sayılı sivil toplum kuruluşlarından olan Türk Kızılay, 150. yaşını tarihine ve gelecek vizyonuna yakışır şekilde kutluyor. Türkiye'nin en büyük, dünyanın ise sayılı sivil toplum kuruluşlarından olan Türk Kızılay, 150 yıllık hatırayı anmak ve gücünü ortaya koymak amacıyla, 150. Yıl Etkinlikleri Ajansı Sipahiler Events ile yıl boyu sürecek olan, içerisinde sanat ve sporun yer aldığı bir dizi etkinlikten oluşan "Türk Kızılay 150. Yıl Etkinlikleri Projesi"ni hazırladı. Bu etkinlikler kapsamında hayata geçirilen Hilâl-i Ahmer Koleksiyonu bir farkındalık projesidir. Sanat ve insani yardımı buluşturan bu proje, gönüllü sanatçılar ve sosyal sorumluluk bilinci yüksek markaların projeye destekleriyle büyümeye devam ediyor.

Koleksiyon içerisinde farklı disiplinlerden pek çok sanatçının eseri yer alıyor. Bu eserler Türki-





ye'nin önemli alışveriş merkezleri, havalimanları gibi alanlarda sergilenerek toplumla buluşuyor. Hilâl-i Ahmer Koleksiyonu projesinde, MÜSİAD'ın eserini sahiplenmiş olduğu Ressam Zeynep Çilek Çimen ile bir araya geldik. Türk sanatlarının geleneksel motiflerini ve anlatılarını, günümüz çağdaş sanatı ile birleştiren, ilhamını aldığı Selçuklu kadınlarının ürettiği geometrize geleneksel motifleri çağdaş bir şekilde yorumlayan, bağlamsal olarak resimsel geleneğin iki ucu; Geleneksel Türk Sanatı ve Optik Sanatın biçimselliğini kendi düşünsel niteliği ile birleştiren Çimen ile sanatını, geleceğe yönelik projelerini ve Hilâl-i Ahmer Koleksiyonunu konuştuk.

Hilâl-i Ahmer Koleksiyonu bir ilki gerçekleştirerek insani yardım ve sanatı bir araya getiriyor. Bir yardım kuruluşunun farkındalık yaratma çalışmasının sanatsal bir boyutta sürdürülmesi hakkında neler söylemek istersiniz?

Türk Kızılay; sizin de belirttiğiniz gibi 150. yılını geride bırakıyor. Bunca yıl milletimizin taraf olduğu ya da olmadığı tüm savaş ve afetlerde yaraları sarmak üzere hiçbir Din ya da Milliyet ayrımı yapmaksızın tüm ihtiyaç sahiplerinin yanında oldu. İyileştirdi, geliştirdi. İnsanlığın en zor zamanlarında eşit yardım ve tarafsız yanıyla öne çıktı. Merhametin, vicdanın toplum nezdinde tesis edilmesini yardım etti. Evrensel ilkeleri gözetti. Yerel unsurlarla barışık oldu. Bu bağlamda düşündüğümüzde sanatla benzer amaçlara hizmet ettiğini söyleyebiliriz. Pek tabii sanatın iletişim aracı olarak kullanılıyor olmasıyla bu müthiş kolektif enerji ortaya çıktı.

Siz bu projeye nasıl dahil oldunuz?

Ben projeye teklif beklemeden kendim dahil olmak istedim. Çünkü sanatçılar toplumun öncüleridir ve böyle projelere dikkat çekmek için katkı sağlar. Türk Kızılay'ın hümanist yaklaşımı vicdanı olan herkesin kayıtsız kalamayacağı bir hayat görüşüdür. Merhamet duygusunun hayatımdaki yeri kendimi bu projeyi yaparken buldurdu.

Hilâl-i Ahmer size ne çağrıştırmaktadır?

Hilâl-i Ahmer; cemiyete, Gazi Mustafa Kemal'in Kızılay ismini vermeden önceki ismidir. Bugün bu isim bu amblem hem bayrağımızdan tertemiz bir iz hem de dünya çapında bir güven ve dokunulmazlıktır.

Koleksiyonda eserinizin yer alması ve adınızın geçmesi size neler hissettirdi?

Tarihimizde gurur duyduğumuz dünyaya mal olmuş böylesine bir kurum için Türk sanatçıları seferber olup muhteşem bir koleksiyon hazırlıyor.



ÇİMEN: "HİLÂL-İ AHMER; CEMİYETE, GAZİ MUSTAFA KEMAL'İN KIZILAY İSMİNİ VERMEDEN ÖNCEKİ İSMİDİR"







Bunun bir parçası olup iz bırakmak benim için anlatılmaz bir mutluluk...

Eserinizde kullandığınız renkleri tercih etme nedeniniz nedir? Neden kırmızı ve beyazı seçtiniz ve eseri icra ederken esinlendiğiniz kaynaklar nelerdir?
Hilal formu kullanmaları beni etkiledi. Biçim ve form benim için en önce gelen öneme sahip. Sonra renk gelir. Kırmızı beyazı tercih etmem tamamen hilal formülünün bende uyandırdığı etkinin karşılığıydı. Böyle hissetim. Hilal ve kırmızı beyaz. Başka ne koyarsam koyayım fazlaymış gibi geldi. Ve bu işi yaparken Kandinsky bin şu sözleri hep aklımdaydı: "Figür, renk ve formun büyüsünü bozar."

Son serginiz suret defterinden de bahsedelim. Selçuklu dönemi motiflerini, kadınlarını ve toplumdakileri irdelemiştiniz. Sergide kaç eser vardı ve neler anlatmak istediniz?
Sergide 5 büyük kadın portresi vardı Bir yerleştirme, bir de 9'lu küçük resimler halinde portreler vardı. Yerleştirme işim, Kubadabad Sarayı'nda Selçuklu dönemindeki amatör sanatçıların yaptığı portrelerden oluşmakta. Aynı zamanda Selçuklu döneminde resim sanatına verilen önemi anlatıyor ve yerleştirmede bazı noktalar eksik yapıldı, bu eksiklikler de kültürel mirası korumaya yönelik bir atıfta bulunuyor. Türk kadını deyince aklımıza gelen kurmacalarla kadının tarihteki yeri bambaşkadır. Öncelikli olarak bizim topraklarımızda ve toplumuzda kadına verilen değeri yeniden hatırlatmaya çalışıyorum. Çünkü insan kelimesi nisyan kökünden gelir ve unutkandır. Sanatçılar köklerinden beslenerek gelenek ve gelecek köprüsünü sürekli sağlamlaştırmalıdır

İşlerinizde de ortak olan noktalar nelerdir?
Köklerimiz. Kültür mirasımız. Güncel yorumlama. Op-art tekniği kullanıyorum. Optik sanat, göz yanılsaması. Pürüzsüz, dokusuz bir yüzey ve ince iş görürsünüz benim işlerimde.

Sizi "inci küpeli ressam" olarak tanıyoruz. Bu ismin hikayesi nedir?
Sanırım sürekli inci küpesi taktığım için... 'Kuzeyin Mona Lisa'sı" olarak bilinen Vermeer'in "İnci Küpeli Kız" resmine gönderme yapan bir görünüm oluşturdum. Aslında bir Rönesans resmine gönderme yapan performans sanatçısı sayılabilirim.

Yakında bir projeniz var mı?
Eylül ayı sanat piyasası için hararetli geçecek. Önümüzde Artweeks ve Contemporary İstanbul



BU İŞİ YAPARKEN KANDİNSKY BİN ŞU SÖZLERİ HEP AKLIMDAYDI: "FİGÜR, RENK VE FORMUN BÜYÜSÜNÜ BOZAR."







YENİ İŞLERİMDE BU SEFER ANADOLU KİLİM MOTİFLERİNİ İRDELİYOR VE YORUMLUYORUM



ve İstanbul bienali var. Ben de Artweeks için hazırlanıyorum. Kasım ayında Newyork'ta kişisel sergim olacak, bir taraftan da onun işletme devam ediyorum. Bir Türk sanatçı olarak Amerika'ya kişisel sergi daveti almam benim için heyecanlı bir süreç. Daha önce Roma'da kişisel bir sergim olmuştu. Tüm bu süreçler yoğun ve heyecanlı geçiyor. Yeni işlerimde bu sefer Anadolu kilim motiflerini irdeliyor ve yorumluyorum. Bu aralar kilimler motifler sembollerle geçiyor vaktim. Bu konu üzerine çalışmalarım davam ediyor.

Ayrıca birkaç farklı marka ile iş birliği yapıyorum. Bu aralar daha çok mimarlardan teklifler alıyorum. Devam eden projelerinde sanata yer vermek istiyorlar ve sanatsal dokunuşlara talep ediyorlar. Estetik zevkin gelişmesi açısından bu konuyu önemsiyorum. Ayrıca üretici firmaların markalaşma süreçlerinde sanat ile gerçekleştirdikleri prestijli projeleri tüm dünyada görebilirsiniz. Endüstri ve sanatçılar her zaman içiçe olmalı birlikte yürümelidir. Böyle çalışmaları ülkemizde daha çok görmeyi arzu ediyorum



Zeynep Çilek Kimdir?

1984 yılında Ankara'da doğdu. "Geleneksel Süsleme Sanatları" eğitimi aldı. Amerikan Üniversitesi'nde "Davranış Bilimleri", İstanbul Aydın Üniversitesi'nde "Sanat Yönetimi" eğitimi aldı. Amerikan Üniversitesi'nde aldığı "Davranış Bilimleri" eğitimini sanatla olan bağı doğrultusunda ilerleterek sanat terapistliği alanında eğitimine devam etti. Nişantaşı'nda bulunan atölyesinde hâlen sanat çalışmalarına devam etmektedir.





Dr. Şefik Memiş

Hayrı Finans Yöntemi:
KARAHİSAR MADEN SUYU

Sultan II. Abdülhamid, şehzadelik yıllarında ticaretle uğraştığı için devleti yönettiği sürece, ekonomik ve kamusal yatırımların doğru yapılmasına özen gösterdi



800'lü yılların sonu Türkiye'nin yetersiz tasarruf oranı sebebiyle yatırımlarına kaynak bulmakta zorlandığı, bu yüzden "dış tasarrufa" ya da "dış yatırıma" ihtiyaç duyulduğu yıllardı. Bunun açık ifadesi ise borçlanma idi. Dönemin padişahı Sultan II. Abdülhamid, şehzadelik yıllarında ticaretle iştigal ettiği için devleti yönettiği sürece, yatırımların finansmanının doğru yapılmasına önem verdi. Buna sadece ekonomik yatırımlar için değil, hastane gibi önemli kamusal hizmetleri ifa ederken de dikkat etti. Genellikle birbirinden ayrı olarak ele alınan, ikisi de Abdülhamid Han tarafından yaptırılan Hamidiye (Şişli) Etfal Çocuk Hastanesi ile Karahisar Maden Suyu'nun yolları tam da bu ilke sebebiyle kesişti. Sultan II. Abdülhamid, maden suyu kaynaklarının işletmesini ve gelirini Şişli Etfal Hastanesi'ne tahsis ederek, Başhekim İbrahim Paşa'ya da bu işin sorumluluğunu verdi.

Hamidiye Etfal Hastahane-i Âlisi'nin finansmanının Karahisar Maden Suyu'ndan elde edilen gelirle karşılanması, bu iki kurumu o kadar bütünleştirmişti ki, bütün resmi evrak ve ilanlarda ismi, "Hamidiye Etfal Hastahane-i Âlisi'nin Karahisar-ı Sahib Maden Suyu" şeklinde ifade ediliyordu.

Başhekim takipte!
Hastane ile Maden Suyu arasındaki bağlantıyı, Başhekim İbrahim Paşa başarılı bir şekilde yürüttü. Sultan II. Abdülhamid'in bu konudaki "emr ü fermanı", maden suyunun nasıl idare edileceğini, maden suyunun her türlü damga, pul, rıhtım ve gümrük vergileri ile (nakliyesi trenle yapılacağından) Anadolu Şimendüferlerinde şişelerin naklinin de her çeşit rüsumdan (vergiden) muaf olmasını, imtiyaz fermanının hastane namına yazılıp verilmesini içeriyordu. Bu ferman ile birlikte membada gereken depo ile membaın muhafaza binalarının inşası hususlarına dair olarak İbrahim Paşa tarafından takdim edilen layihalar, Nafıa Nezareti'ne havale edilerek, gerekenleri yapmaya başlaması emredilmişti.

İlaç ve tedavi ücretsizdi
Hamidiye Etfal Hastanesi, Abdülhamid Han'ın proje hastanesiydi. Bu özelliği sebebiyle Sultan, bu hastaneye büyük önem veriyor; yapımından işletmesine, doktorlarının seçiminden, kullanılacak cihazların son teknoloji ürünü olmasına kadar birçok konuyla yakından ilgileniyordu. Onun bu yakın ilgisini fark eden gazeteci Madam Voleti, "Türkiye'de mevcut hastanelerinin en mükemmeli olan bu müessese, Avrupa beldelerindeki benzeri kurumlardan noksansız haldedir" diye yazıyordu.
Sultan II. Abdülhamid, hastanenin masraflarının karşılanması için her sene 75.000 Osmanlı Lirasını ceyb-i hümâyûnlarından (özel hazinesinden) para veriyordu. Bu şekilde giderlerini karşıladığı hastane için Abdülhamid Han'ın koyduğu iki ilkeyi gazeteci Voleti şöyle açıklıyordu: "İlaç eczanesinden ücretsiz verilir. Padişahın kati iradeleriyle hastaneye gelen bir hastadan herhangi bir suretle para istenilmesi yasaktır." Yani ücretsiz muayene, ücretsiz ilaç...

"Abdülhamid'in yüce cömertliği..."
Aslında Karahisar Maden Suyu'nun geliri de Etfal Hastanesi'ne bu yüzden tahsis edilmişti. Böylece hastanenin Osmanlı vakıf geleneğinde olduğu gibi bir gelir kaynağına kavuşturulması ve ücretsiz hizmetini sürdürmesi amaçlanmıştı. Abdülhamid'in bu asil davranışından övgüyle bahseden Madam Voleti, Medikal Journal'in 16 Nisan 1904 tarihli nüshasında bir haber yayınlayarak, "Abdülhamid'in yüce cömertliğinin diğer bir misali de Karahisar Maden Suyu'nun bilcümle hasılatını hastaneye ihsanlarıdır" tespitinde bulundu. Voleti, maden suyu kaynaklarının İstanbul'a epey uzak olmalarına dikkat çekerek, şunları belirtiyordu: "Bu senelere gelinceye kadar Türkiye'ye ithal edilmiş maden suları memleketten birçok paralar çıkarmış olmakla beraber bu membalardan istifade olunamamakta idi. Suyun alınması, şişelere konulması için özel tertibatın tatbiki terakki üzeredir. Ve Anadolu Şimendifer Kumpanyası bila-nul ve resm (boş ve vergisiz) naklini taahhüt eylemiştir." Yabancı bir gazetecinin Türkiye ziyaretinde bu konuya el atmasının yanı sıra burada önemli bir nokta da o gazetecinin yurtdışından maden suyu ithal edildiğini tespit ederek, bu yüzden yurt dışına giden paraya dikkat çekmesiydi. Bu bilgileri verdikten sonra maden suyunun tahlil ve özellikle-

Karahisar'dan vagonlara yüklenen maden suyu kasaları, trenle İstanbul'a getiriliyordu







Karahisar Maden Suyu'nun gelirinin Etfal Hastanesi'ne tahsis edilmesiyle; hastanenin Osmanlı vakıf geleneğinde olduğu gibi bir gelir kaynağına kavuşturulması ve ücretsiz hizmetini sürdürmesi amaçlandı

rini aktaran Madem Voleti, "Doğal özellikleri berrak, safi, içimi leziz, kokudan arî, boşaltıcı ve gazlı" diye belirttikten sonra, "Emi, Kishoylar, Vichy, Vals" gibi serbest karbonik asit, bar karbonat sodyumu içeren sular arasında sayılabileceğine dikkat çekiyordu

Memba-ı Karahisar: Memba-ı Varidat

"İddia edildiğine nazaran hassa-i tedaviyi (tedavi edici özelliğe) de haizmiş" diye yazan Madam Voleti, şunları ekliyordu: "Su, hazım ve bevl hastalıkları ve cilt ve göğüs hastalıklarının çoğunda faydalı ve bu özelliği İstanbul'daki birçok hastanelerde başarıyla tecrübe ve tayin eylemiş; velhasıl Karahisar Suyu'nun birçok halde emsali meşhur sulara nispetle daha seri tedaviye sebep olduğu ortaya çıkmış. Dolayısıyla yaygınlaştığı takdirde Karahisar membaları, hastane için pek kıymetli memba-ı varidat (gelir kaynağı) olacaktır ki bu ihsanlarıyla (lütuflarıyla) Abdülhamid Han'ın yaptırdığı bu hayır binası ile cömertliğinin derecesi ortaya çıkar."

Abdülhamid, komisyon kurdu

Sultan II. Abdülhamid Avrupa'nın sayılı maden sularıyla yarışır hale getirmek istediği Karahisar Maden Suyu'nun sıhhî şartlara uygun çıkartılmasında, modern tesislerde doldurulmasında ve başta İstanbul olmak üzere İmparatorluk'un büyük şehirlerinde pazarlanmasında işi şansa bırakmak istemiyordu. Bu amaçla çok önemli bir sistem geliştirdi ve maden suyunun yönetimi için bir komisyonu kurdu. Komisyonun çalışmalarını yakından takip etti. O'nun talimatı üzerine komisyon üyeleri hem genel yönetim politikalarının belirlenmesi hem de işlerin güzel bir şekilde idare edilip edilmediğinin takip edilmesi için haftada iki gün toplanıyordu. Hastane doktor ve görevlilerinden oluşan Komisyon, çalışmalarını İstanbul'da Hamidiye Etfal Hastanesi'ndeki özel mekânında İbrahim Paşa'nın başkanlığında yürütüyordu.



Abdülhamid Gitti, Kavga Başladı

II. Meşrutiyet'in ilan edilmesinden bir süre sonra Abdülhamid'in adını her taraftan silmek isteyen Meşrutiyetçiler, 1909 yılında Hamidiye Etfal Hastanesi'nin adını Osmanlı Etfal Hastanesi olarak değiştirdiler. Sonra hastaneyi Şehremaneti'ne, yani İstanbul Belediyesi'ne devrettiler. Böylece hastaneye mahsus olan Karahisar Maden Suyu da Şehremaneti'ne geçti.

Bu esnada eş zamanlı olarak Karahisar Maden Suyu'nun Şişli Etfal Hastanesi'nden alınması için girişimler başlatıldı. Bu çerçevede Hüdavendigar Vilayeti,11 Mart 1909 tarihinde Maarif Nezareti'ne başvurarak, "Karahisar İlkokullarına ait iken Hamidiye Etfal Hastanesi Sertabibi İbrahim Paşa tarafından zapt edilen maden suyunun mahalli eğitime geri verilip ihaleye konulmasını" talep etti. Dönemin Başbakanlığı olan Sadaret Makamı, Maarif Nezareti'nin imtiyazın Afyon Maarifi'ne verilmesi görüşünü uygun bulmayarak maden suyunun hastanede kalmasına karar verdi. Ancak Maarif Nezareti, bu işin peşini bırakmadı.

Son noktayı Şura-yı Devlet koyuyor

Nihayetinde sorun, Şura-yı Devlet'e (Danıştay'a) havale edildi ve dosya 30 Haziran 1909 tarihli Nafia ve

Maarif Dairesi'nde okunarak, etraflıca ele alındı. Maarif Nezareti, her zamanki gibi maden suyunun yeryüzüne çıkartılması, tahlil edilmesi gibi çalışmalara bir hayli masraf edildiğini, gelirinin (Afyon) Karahisar'ın mahallî ilkokulların masraflarının karşılanmasına ayrıldığını, bu yönde özel bir nizamnamesi bile olduğunu, bu sebeplerden dolayı maden suyunun ihalesinin İstanbul Belediyesi'ne Etfal Hastanesi'ne naklinin doğru bir işlem olmadığını, eski haline iade edilerek mahalli maarife terk edilmesini istedi. Ancak Şura-yı Devlet, maden suyunun gelirinin ait olduğu Osmanlı Etfal Hastanesi'nin hasta çocuklara bakan bir hayır müessese olmasını ve yaralı gazi askerleri tedavi etmesini göz önünde bulundurarak, "anılan maden suyunun masrafları güvence altına alınmış olan Maariften ziyade hastane uhdesinde bırakılmasının daha münasip olacağına" karar verdi.

Karahisar mebusları vazgeçmiyor

Ancak Karahisarlı yöneticiler ile Maarif mensupları, Hüdavengidar (Bursa) Vilayeti Valisi'ni yanlarına alarak, maden suyunun gelirini mahallî okullara tahsis edilmesi yolundaki gayretlerini sürdürürler. Sonunda Meclis-i Mebusan da devreye girdi. Karahisar Mebusu Kâmil Bey, 15 Mart 1910 tarihinde Sadaret Makamı 'na bir mektup yazarak, bilinen gerekçeleri tekrarladıktan sonra, "Osmanlı sınırlarında bulunan Çitli, Kisarna ve Sarıkız gibi bütün maden suları mahallî maarif ya da belediye lehinde kullanılmaktadır. Dolayısıyla (bu suyun da) başkalarına verilmesinin uygun olmayacağı aşikardır" diye yazdı. Bununla yetinmeyen Kâmil Bey, Sadaret Makamı'na ihtarda bulunarak, bunun gibi gelir kaynaklarının mahallerine terkinin Meşrutî İdarenin (yani Meşrutiyet'in) gereği olduğunu hatırlatıyordu. Bundan dolayı da Karahisar İl Genel Meclisi'nin aldığı karara uyulmasını, yani maden suyunun Karahisar'a iade edilmesini istiyordu.



"Hamidiye Etfal Hastahane-i Âlisinde sertabibe mahsus oda"

3 yıl süren mücadele

Mebusların baskısı artarak devam ediyordu. Bu kez Karahisar Mebuslarından üçü, Salim, Rıza ve Kâmil Beyler Heyet-i Vükela'ya (Bakanlar Kurulu'na) 17 Ağustos 1911 tarihli bir dilekçe daha göndererek, Karahisar Maden Suyu'nun bölgedeki okullar için harcanmasını talep ettiler Heyet-i Vükela, yani Bakanlar Kurulu, Karahisar mebuslarından gelen bu talebi 10 Ekim 1912 tarihinde değerlendirerek, daha önce hastanede kalması yönünde alınan kararın değiştirilmesine gerek olmadığı hükmüne vardılar. Daha sonra, araya I. Dünya Savaşı ve işgal yılları girdi. Bu süreçte de Karahisar Maden Suyu'nun imtiyazı, Şişli Etfal Hastanesi dolayısıyla verildiği İstanbul Belediyesi'nden alınarak Afyon İl Özel İdaresi'ne tahsis edildi. Böylece Abdülhamid'in kurduğu en önemli hayır kurumlarından olan, ülkemizin ilk çocuk hastanesi Şişli Etfal Hastanesi, önemli bir gelir kaynağından mahrum kaldı. Afyon İl Özel İdaresi ise suyu, hakkıyla değerlendiremedi. Özel sektöre çok az bir bedelle ihale etti. Karahisar Maden Suyu, 1926 yılında Kızılay'a devredilinceye kadar boşu boşuna akmaya devam etti, hatta bir ara suyun kaynakları kapanma tehlikesi bile yaşadı.

Sultan Abdülhamid, Karahisar Maden Suyu'nun, sıhhî şartlara uygun çıkartılması, modern tesislerde doldurulması ve büyük şehirlerde pazarlanması için maden suyu yönetimi komisyonu kurdu. Başınada Başhekim İbrahim Paşa'yı getirdi





GÖRÜŞ



MÜSİAD Azerbaycan YK Üyesi **Yusif Hüseyinov**

Yatırım ve Ticaret Oranı AZERBAYCAN'DA YÜKSELİYOR

Kardeş ülke Azerbaycan'da ticaretin ve yatırımın geliştirilmesine yönelik birçok çalışmaya imza atılmış ve birçok kurum teşvik çalışması yapmıştır

Azerbaycan'da yatırım ve ticaretin gelişmesine yönelik birçok çalışma gerçekleştirilmiştir. Bununla ilgili özel kurumlar oluşturulmuş, alanlar ayrılmış ve mevzuata uygun değişiklikler yapılmıştır. Ticareti ve yatırımı teşvik eden veya buna destek olan birçok kurum faaliyet göstermektedir.

Azerbaycan'da İhracatın ve Yatırımların Teşviki Fonu (AZPROMO)

2003 yılında kurulmuş AZPROMO Azerbaycan'ın yatırım ortamı hakkında ayrıntılı bilgi toplamak isteyen ve yatırım yapmakta faydası olan yabancı şirketlere "tek pencere" işlevi temelinde hizmet ediyor ve destek veriyor. Aynı zamanda, AZPROMO dış pazarlara girmeye çalışan yerli şirketlerin de sadık ortağıdır. Geniş dış temsilcilikler ve ortaklar ağı sayesinde, AZPROMO dış piyasalara ve orada uygulanan ticaret düzenlemeleri hakkında geniş bilgilere sahiptir.

Çok yönlü uluslararası şebeke sistemine sahip olan AZPROMO Yatırım Teşviki Ajanslarının Dünya Birliği üyesidir ve günümüzde birliğin başkan yardımcılığı statüsündedir.

Azerbaycan Yatırım Şirketi (AİŞ)

2006 yılında vadeli yatırım ve sanayi mahalle-







lerinin kurulması vasıtasıyla oluşturulan AİŞ, petrol dışı sektörlerin sürdürülebilir kalkınmasına hizmet etmek amacı taşıyor. AİŞ yatırım faaliyetlerini verimli faaliyet gösteren işletmelere sermaye yatırımlarının yapılması veya diğer yatırımcılarla yeni işletmelerin ve ortak yatırım fonlarının tesisi aracılığıyla gerçekleştiriyor. Projelerin uygulanması sırasında rekabet gücü olan ve yüksek kaliteli ürün üretimi veya hizmet verilmesine olanak veren en ileri teknoloji ve ekipman kullanılıyor.

Proje başarıyla gerçekleştirildikten ve karlı faaliyet göstermeye başladıktan sonra AİŞ bu projede ortaklığına son veriyor. Yatırım projesi AİŞ tarafından hem ekonomik, hem teknik hem de hukuki yönlerden derin analiz edildiği için yatırımcının proje ile ilgili öngörüleri daha gerçekçi temele dayanmış oluyor. AİŞ ayrıca yabancı yatırımcılar için iç pazarla ilgili bir tür kılavuz görevi yerine getirerek, yatırımcının benzeri harcamalarda tasarruf etmesine yardımcı oluyor.

Günümüzde AİŞ sanayi, tarım, eczacılık, lojistik ve gıda sanayisi alanlarında gerçekleştirilen projelerde ortak olarak yer almaktadır. 2014'den itibaren ülkede sanayi mahallelerinin (sanayi mahalleleri hakkında aşağıda bilgi verilecektir) faaliyetlerinin düzenlenmesi AİŞ e havale edilmiştir. MÜSİAD Azerbaycan üyelerinden Uysal Ambalaj MMC ve Azagromila MMC artık AİŞ desteği ile sanayi mahallelerinin birinde şirketlerini kurarak teşviklerden yararlanmaktadır.

AZPROMO, ülkede yatırım ortamı hakkında ayrıntılı bilgi toplamak isteyen yabancı şirketlere "tek pencere" işlevi temelinde destek veriyor

Girişimciliğin Gelişimi Fonu (SİF)
SİF 2018 yılında kurulmuştur. SİF işletmelere en düşük faizlerle kredi vererek onların gelişimine destek olmak için kurulmuştur.SİF bir yatırım projesine 10 milyon manata kadar kredi verme olanağına sahiptir.

Küçük ve Orta Ölçekli Ticaretin Gelişmesi Ajansı (KOBİA)
KOBİA da 2018 yılında kurulmuştur. KOBİA temel amacı KOB faaliyetlerinin düzenlenmesine katılmak, bu alanda uluslararası deneyimde geniş uygulanan ve çağdaş taleplere cevap veren esnek yönetim sisteminin ve verimli koordinasyon mekanizmasının uygulanması yoluyla KOB işletmelerinin ülke ekonomisinde rolünü pekiştirmek, ağırlığını ve rekabet gücünü artırmak, finans kaynaklarına erişim olanaklarını genişletmektir.

Tarım Kredi ve Kalkınma Ajansı (AKİA)
2018 yılında kurulan AKİA özellikle tarım ala-



nında yatırımcıların kredi taleplerini karşılayan organdır. AKİA tarım üretimi araçlarının alınması için bir milyon manata kadar kredi verme olanağına sahiptir. Ticareti destekleyen kurumlar dışında özel araziler veya yerler tahsis edilmiştir.

Sanayi Mahalleleri

Sanayi mahallesi - girişimcilik faaliyetinin gerçekleştirilmesi için gerekli altyapıya sahip olan, küçük ve orta girişimciler tarafından ürün üretimi ve hizmet gösterilmesi için kullanılan özel arazidir. Şu anda Azerbaycan'da 4 sanayi mahallesi var ve onların da sayısının artırılması planlanıyor. Sanayi mahallesi'nde tesis kuran iş adamlarına şu teşvikler öngörülmüştür: Toprakların en düşük düzeyde kiraya verilmesi, düşük faizli kredilerin kullandırılması, idari prosedürlerin basitleştirilmesi, işin verimli gerçekleşmesi için hizmetlerin düzenlenmesi.

Sanayi Parkları

Endüstri parkı - girişimcilik faaliyetinin gerçekleştirilmesi için gerekli altyapıya ve yönetim kurumlarına sahip olan özel arazidir. Şu anda Azerbaycan'da çeşitli profilli sekiz sanayi parkı faaliyet göstermektedir. Sanayi parklarının oluşturulması sırasında yabancı ülkelerin bu alandaki olumlu deneyimi tatbik edilmiş ayrıca BM Sanayi Kalkınma Örgütü (UNIDO), Türkiye'nin Türk İşbirliği ve Kalkınma Müdürlüğünün (TİK) uzmanlarının tavsiyeleri dikkate alınmıştır. Sanayi parklarında üretim tesisi kuran yatırımcılar yedi yıllığına şu gümrük ve vergi ödemelerinden tamamen muaftırlar; Menfaat / gelir vergisi, emlak vergisi, toprak vergisi, ithal edilen teknik, teknik donanım ve yapılara göre KDV, ithal edilen tüm teknik, teknik donanım ve yapıya göre gümrük vergileri.

Elet Serbest Ticaret Bölgesi (Serbest Bölge)

Elet Serbest Ekonomik Bölgesinin kurulmasına ilişkin 2018 yılı mayıs ayında özel bir kanun kabul edilmiştir. Serbest Bölge kendine kadar olan tüm özel alanlardan tamamen farklı ve işadamları için daha elverişli şartlarla yatırım yapma imkanı veren tek bölgedir. Serbest Bölge dünyanın birçok yerinde (örneğin, BAE) faaliyet gösteren "free zone" ların ilkeleri ile çalışmaktadır.

Serbest Bölge içinde kurulan herhangi bir işletme tam olarak vergiden ve gümrük vergisinden muaftır. Serbest Bölgenin kendi özel vergi, emek, göç, vize, döviz, mahkeme sistemi vardır. Örneğin, Serbest Bölge içinde istenilen dövizle ticaret yapmak mümkündür. Buradan başka ülkelere istenilen dövizle ve miktarda para aktarmak imkanı vardır. Burada faaliyet gösteren bir şirkete karşı müsadere, millileştirme ve diğer kısıtlamalar yapılamaz.Burada faaliyet göstermek için lisansların veya izinlerin özel kolaylaştırılmış prosedürü vardır. Genelde Serbest Bölge bölgesel çapta Güney Kafkasya, Orta Asya, İran, Güney Rusya ve Türkiye'nin üye olduğu ve 130 milyon kişinin yaşadığı bir pazara hizmet vermesi planlanıyor. 2040 yılına kadar ülke ekonomisinin GSMH'SİNE birikerek etkisi (Cumulative impact to GDP) 57 milyar dolar tutarında hesaplanmıştır.

Yatırım Teşvik Belgesi

Yatırım Teşvik Belgesi (İTS) bu belgeyi elde etmiş şirketler için özel indirimlerden yararlanma imkanı veren özel bir belgedir. İTS elde etmek için kanunla belirlenmiş arazilerde, belirlenmiş profilde ve belirlenmiş miktarda yatırım yapmak gerekmektedir. Yatırımın hacmi, işin türü ve organize edildiği arazi kanunda gösterilen koşullara uygun olduğunda İTS e sunulur. İTS elde etmiş işletmeler yedi yıl süreyle şu avantajlardan yararlanır; menfaat / gelir vergisinin yüzde 50'si, emlak vergisi, toprak vergisi, ithal edilen teknik, teknik donanım ve yapılara göre KDV, ithal edilen tüm teknik, teknik donanım ve yapıya göre gümrük vergileri.



MÜSİAD Azerbaycan üyelerinden Uysal Ambalaj MMC ve Azagromila MMC, AİŞ desteği ile sanayi mahallelerinin birinde şirketlerini kurmuştur



GÖRÜŞ



MÜSİAD Yönetim Kurulu Üyesi ve Dış Ekonomik İlişkiler Komite Başkanı **Tevfik Dönmez**

İyiliğin Hayat Kurtardığı Ülke; **HİNDİSTAN**

Türkiye; Avrupa, Batı Afrika ve Orta Doğu pazarlarına sahip olduğu için Hindistan ilgi odağı olmaya devam ediyor

Gücünüzün gölgesini masaya yansıttığınız sürece dikkate alınırsınız...! işte ticari diplomasideki bu güzel söz adeta Hindistan özelinde hayat buluyor. Genç ve dinamik nüfus yapısıyla Türkiye'ye benzer özellikler taşıyan, 800 milyar $'dan daha fazla bir Gayrisafi Milli Hasılaya (GDP) sahip, banknot değişikliğini başarıyla gerçekleştirmiş, sıkı bir para ve vergi politikası yürüten Hindistan geride bıraktığı seçimlerin ardından güven tazelerken gelecekteki ticaret ve yatırımlara yeni fırsat kapılarını açmayı vadediyor.

Hindistan özelinde ihracatımızın artması elbette Türk işadamlarımızın Hindistan pazarına ilgi duyması, düzenli fuarlara katılmaları ile doğru orantılı olacaktır. Bunların gerçekleşmesi için tabii ki ısrarla ve inatla iki dost ülke için tanıtım faaliyetlerinin gerek yurtiçinde gerekse yurtdışında etkin bir şekilde yürütülmesi, lobi çalışmalarının hızlandırılması, ilgili bakanlıklarımızın, ulusal, uluslararası ve lokal STK'larımızın koordineli olması, beklenen ortak aksiyon planının ivedilikle ortaya konması gerekiyor.

2019-2020 Yılları İki Ülke İçin Fırsatlar Sunuyor

Çok hafif pozitif bir siyasi dokunuşla daha iyi ticari ilişkilerin yaşanacağını umduğumuz 2019-2020 yılları iki dost ülke için şimdiden fırsatlar sunmaya hazır. Son 10 yıla bakıldığında ihracatın Türkiye lehine yüzde 50, ithalatın ise sınırlı kalarak sadece yüzde 20 arttığı 2018'de kur avantajının yanı sıra kaliteli ürün hizmeti de sunan Türkiye, Hindistan pazarına hiç olmadığı kadar hazır. Şu günlerde Nötr bir süreç yaşayan Türkiye- Hindistan ticari ve diplomasi ilişkilerinin altında yatan nedenlerin başında iki ülkenin birbirini çok tanınmaması, dış tehditlerin ülkeler özelinde ikili ilişkilerde ve toplumda çok iyi anlatılmaması yatıyor.

Türkiye Hindistan ilişkilerinin daha etkin olması gereken bir sürecin eşiğinde bulunduğumuzu hepimiz çok iyi biliyoruz. Bu minvalde gerek İstanbul gerekse Ankara, Adana, Mersin, Antalya ve İzmir gibi birçok büyükşehirde Başbakan Modi'nin direktifleriyle birçok sosyo -iktisadi ve kültürel çalışmalar yürütülmektedir.



GÖRÜŞ

Hindistan-Avrupa Ticari İlişkilerinde Türkiye Bir Adım Önde

Hindistan tarafında bu güzel ve sıcak gelişmeler yaşanırken Türkiye'de de daha önce hiç olmadığı kadar Hindistan sosyo-iktisadi ilişkiler için bayram havası yaşanmaktadır. Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın öncelikli dört ülkeden biri olarak Hindistan'ı hükümet programına alması gösterilen önemin ve yakınlığın apaçık bir ifadesidir. Bir başka önemli konu ise direk yatırımların hiç olmadığı kadar Türk ve Hintli dostlarımız için karşılıklı olarak cazip ve büyük fırsatlar ortaya koymasıdır. Makro anlamda dünyada, mikro anlamda Hindistan ve Türkiye karşılaştırıldığında özellikle ülkemizde kurda yaşanan yükselişler ile dünya piyasalarındaki fiyatlarda rekabet üstünlüğünün lehimize yaşandığını söyleyebiliriz. Uzun yıllar sonra ilk defa emtia ve hizmet maliyetlerinde iki ülkenin birbirine çok yaklaştığı bu dönemin bir fırsat olarak görülmesini önemsiyoruz. Türkiye; Avrupa, Batı Afrika ve Orta Doğu pazarlarına sahip olduğu için Hindistan için ilgi odağı olmaya devam ediyor. Hindistan'ın Avrupa ile ticari ilişkilerine bakıldığında bugün Türkiye bu kontekste bir adım önde diyebiliriz. Türkiye'nin Hindistan'a Avrupa'dan daha yakın, daha kolay ve daha işbirlikçi bir partner ülke olması devletler muvazenesinde masada tuttuğumuz stratejik koz ve güç olarak ta görülebilir. Önümüzdeki beş yılda 25 milyar dolar dış ticaret potansiyeline sahip



Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın öncelikli dört ülkeden biri olarak Hindistan'ı hükümet programına alması gösterilen önemin ve yakınlığın apaçık bir ifadesidir



Türkiye Hindistan ticari ilişkileri bizlere elbette büyük umut veriyor. İnşaat, teknoloji ve ticaret konusunda fırsatlar vadeden Hindistan, şimdiden Türkiye'yi gelecek 25 yılın dost müttefiki olarak görüyor. İyiliğin hayat kurtardı ülke Hindistan, sosyal alanda gerçekleşen projeler hem ikili ticari ilişkilerde tahmininden daha fazla bir potansiyele dönüşümü sağlıyor hem de iki ülke insanlarının birbirlerini çok daha iyi tanımasına köprü oluyor. Hindistan, Rusya ve ABD arasında dengeli bir diplomasi sürecini başarıyla yönetmektedir. Türkiye'de bu biraz farklı ise de Pakistan lehine ortaya konan siyasi bir trendin bazen Hindistan için ülkemiz hakkında çekinceler yarattığını söylemeliyiz. Yine de orta Asya ve Avrupa'ya mafsal olan Türkiye, Hindistan için vazgeçilmez bir partner ülke konumunu korumaya devam etmektedir.





İnşaat, teknoloji ve ticaret konusunda fırsatlar vadeden Hindistan, şimdiden Türkiye'yi gelecek 25 yılın dost müttefiki olarak görüyor

2019 Sonunda Yüzde 100 İhracat Artışı Bekleniyor

T.C. Ticaret Bakanlığı tarafından ihracatta öncelikli ülkeler olarak belirlenen Çin, Meksika, Rusya ve Hindistan pazarlarında Türkiye pasta payını arttırmak için birçok çalışmayı ilgili ülkelerle stratejik anlamda ortak kurumlarla eş zamanlı yürütüyor. Bu hedef ülkeler arasında en önemlisi olarak kabul ettiğimiz Hindistan'da geçtiğimiz 2018 yılında yüzde 50 artışla 1,1 milyar dolar ihracat rakamlarını son 10 yılda ilk defa yakalamış olduk. Türkiye yeni rekorunu yürürlüğe koyduğu özel stratejilerle 2019 yılının sonunda yüzde 100 ihracat artışıyla iki milyar dolara taşımayı hedefliyor.

"Beyaz Haşhaş" İçin 18 bin 592 Tonluk Kota

Özellikle son yıllarda Ticari Diplomasisinin artığını, iki dost ülke Türkiye ve Hindistan arasındaki ticari ilişkilerin her geçen gün daha çok güçlendiğini söyleyebiliriz. 2018 yılı aralık ayında T.C. Ticaret Bakanımız Ruhsar Pekcan'ın Hindistan ziyareti kapsamında Serbest Ticaret Anlaşmasının (FTA) önünü açacak olan Kapsamlı Ekonomik Ticaret Anlaşmasını (CEPA) imzalanması çalışmalara hız kazandırdı. Bu görüşmelerde MÜSİAD'ımızın yürüttüğü ticari diplomasi sayesinde 27 Haziran 2019'da sadece tek kalem ürün "Beyaz Haşhaş" için yaklaşık 18 bin 592 bin tonluk Türk üreticilerine ihracat kotası açılmış oldu. İki yıl aradan sonra ilk defa Türk İhracatçılarına özel açılan bu kotanın ihracatta ülkemize yaklaşık ilk etapta 120 milyon ABD doları sonrasında toplamda açılacak kotalarla 500 milyon ABD doları gibi bir döviz girdisi sağlayacağını öngörüyoruz. Türk işadamlarına buradan seslenmek istiyorum; "Hindistan'a giderken dönüş biletinizi lütfen almayın, varsın biletiniz 100 dolar veyahut 200 dolar pahalı olsun. İnanın buna fazlasıyla değecektir. Hindistan'ın klasik 4-5 günlük gezilerle öğrenilecek ve ilişkilerin hemen ticari potansiyele dönüştüğü bir ülke olmadığını bizler çok iyi biliyoruz.

Türk işadamlarımıza naçizane tavsiyem Hindistan'a gidince hemen dönmemeleri hatta netice alıncaya kadar orada kalmalarıdır. 20 yıldır Hindistan ile çalışan bir işadamı olarak, Türk işadamlarımızın Türkiye'ye ciddi ortaklıklar, iş fırsatları ve doğunun o müthiş enerjisiyle döneceklerine yürekten inanıyorum.





TATMETAL

ISO 500 LİSTESİNDE

Yolculuğuna 1986 yılında yüzde 100 yerli sermaye ile Ereğli'de başlayan Tatmetal, Tatçelik markası adı altında üretimini gerçekleştirdiği ürünleri; başta inşaat, otomotiv yan sanayi, beyaz eşya, ısıtma-soğutma sektörleri olmak üzere, pek çok farklı alanda kullanıyor. Tatmetal, 50'yi aşkın ülkeye gerçekleştirdiği ihracatlarla da ülke kalkınmasına katkıda bulunuyor.

50 bin metrekare kapalı alanda 700 bin ton kapasitede 60 bin metrekare açık alan

Yönetim Kurulu Başkanı Akın Tatoğlu, Tatmetal'in ISO 500 sıralamasında geçtiğimiz yıla kıyasla dokuz basamak yükselerek 81'inci, sektörde ise 28'inci sırada yer aldığını belirtti. Tatmetal'deki atılım ve gelişimlere paralel olarak bu başarıyı beklediklerini belirten Tatoğlu, önümüzdeki süreçte mevcut kapasitelerini tonaj olarak üç katına çıkarmayı planladıklarını aktardı. ISO 500 sıralamasında öncelikli hedeflerinin, ilk 50'de yer almak olduğunu aktaran Tatoğlu, sonrasında Tatmetal olarak kendilerini ilk 30'un içerisinde görmeyi planladıklarını ve çalışmalarını da bu yönde devam ettirdiklerini dile getirdi.

Ayrıca Tatoğlu, hedeflerinin hayata geçirdikleri projelerle öncelikle Türkiye'nin istihdam, üretim ve ihracatına çok önemli katkılar sunmak olduğunu belirtti. Akın Tatoğlu, bölgesel kalkınmada da kritik rol oynayacaklarını düşündüğünü söyledi.

“

HADDELEME KAPASİTESİ YILLIK

700

BİN TON

”

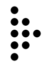
“

TUMETA'NIN 50 ÜYESİ VE

28

ÜLKEDE NETWORK OFİSİ BULUNUYOR

”

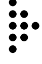


1.TÜRKİYE - LÜBNAN

SAĞLIK ZİRVESİ



MET Uluslararası Sağlık Turizmi ve Eğitimleri Organizasyon AŞ tarafından düzenlenen ve iki gün süren, 1. Türkiye – Lübnan Sağlık Zirvesi, 18 Haziran'da İstanbul 'da yapıldı. Açılışta konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet İbil, amaçlarının; özel sektör olarak medikal turizm ve eğitim konularında elde edilen başarıyı, önce yakın çevremizden başlamak üzere bunu olabildiğince geniş bir coğrafyada farklı ülkelerle, paylaşmak olduğunu belirtti. Geçtiğimiz yıl Moskova, Bakü, Gence ve Sofya da gerçekleştirdikleri zirvelere Türkiye'de devam etmeyi planladıklarını ifade eden Ahmet İbil; çalışmalarını devletin ortaya koyduğu 2023 hedeflerini doğrudan dikkate alarak yürüttüklerini dile getirdi. Yine bu bağlamda, MET ve TUMETA iş birliği ile sağlık ve eğitim konulu etkinliklerle, ülkemiz ile diğer ülkelerin arasındaki iş birliklerine katkı sunacaklarına inandıklarını dile getirdi. Türkiye direktörlüğünü TUMETA Başkanı/ Gusib Direktörü Levent Baş'ın, Lübnan direktörlüğünü Dr. Zayinep Al Hip'in yaptığı, bazı Lübnan hükümet yetkililerinin, ordu mensuplarının, sağlık görevlilerinin ve bazı medikal firmalarının sunumla katıldıkları Sağlık Zirvesi, yönetici M Ali Yavuz'un koordinasyonunda B2B' lerle devam etti. 1. Türkiye – Lübnan Sağlık Zirvesi, katılımcıların hep birlikte İstanbul Boğazı'nın güzelliklerini kapsayan tekne turuyla sona erdi.



NATUREL ENERJİ'NİN HALKA ARZI GERÇEKLEŞTİ

NATUREL ENERJİ 10'UNCU YILINDA 5,8 TL'LİK HİSSE FİYATIYLA BORSA İSTANBUL'DA HALKA ARZ EDİLDİ



MÜSİAD Üyesi Naturel Enerji 10'uncu yılında 5,8 TL hisse fiyatı ve yüzde 20 iskontolu olarak halka arz edildi. Firma, Borsa İstanbul'da yatırımlarının tamamı güneş enerjisi santrali olan tek şirket oldu ve firma, mevcut olan 25 milyon TL'lik ödenmiş sermayesini 33 milyon TL'ye yükseltti. Ayrıca mevcut olan ortağın dört milyon TL'lik nominal hissesiyle birlikte toplamda 12 milyon TL nominal değerli hisseyi halka arz etti. Paylar, "Borsa'da Satış–Sabit Fiyatla Talep Toplama ve Satış Yöntemi" ile halka sunuldu. Kurulduğu günden bu yana Türkiye'nin farklı illerinde güneş enerjisi santralleri kurmuş olan Naturel Enerji, ayrıca 2015-2017 yılları arasında Türkiye'nin en hızlı büyüyen üçüncü şirketi olma özelliğine sahip. Halka arz sonrasında 286 milyon TL'lik aktif büyüklüğünü 332 milyon TL'ye çıkartmayı planlayan Naturel Enerji, gelirinin yüzde 75'i ile yeni güneş enerjisi santralleri yaparak mevcut elektrik üretim kapasitesini artırmayı planlıyor. Naturel Enerji yatırımcılarına devlet alım garantisi ile gelir paylaşımı sunmayı hedefliyor. Güneş enerjisinden elektrik üretimine ilişkin 5346 Sayılı YEKDEM (Yenilenebilir Enerji Kaynaklarını Destekleme Mekanizması) Kanunu ile üretilen elektriğin 10 yıl süresince devlet alım garantisi bulunuyor.

Naturel Enerji, gelirlerini ise Güneş Enerjisi santrallerinden ürettiği elektrik enerjisi satışından ve yapımını üstlendiği güneş enerjisi santrallerinden elde ediyor. Şirketin hâlihazırda dokuz adet güneş enerjisi üretimi alanında faaliyet gösteren bağlı ortaklığı bulunuyor.

Ayrıntılı bilgi için www.naturelenerji.com.tr internet adresini ziyaret edebilirsiniz.

SEKTÖRÜNÜN İHRACAT ŞAMPİYONU:
ALAPALA GRUP

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) 2018 yılı "İlk 1000 İhracatçı Firma" sonuçları açıklandı. Değirmen makina üretiminde sektörün lideri olan Alapala, TİM'in genel sıralamasında 2017'ye göre 74 basamak birden yükselerek 83 bin ihracatçı arasında 768'inci sıraya yerleşti. Dört grup şirketiyle değirmen makinaları, ekipman ve parçalarını ihraç eden Alapala alanında Türkiye birincisi oldu.

Üretimlerinin yüzde 95'ini dünyaya pazarladıklarını belirten Alapala CEO'su Görkem Alapala "Alapala Grup olarak ihracat ağırlıklı bir şirketiz. Üretimimizin yüzde 95'ini dünyaya pazarlıyoruz. 34 yıldır ihracat yapan bir kurum olarak Türkiye'yi 2023 hedeflerine ulaştıracak en önemli unsurun markalı ihracat olduğuna inanıyoruz. 2019 yılında ihracat ağımızı genişletmeyi ve ülkemiz ekonomisine daha fazla katkı sağlamayı hedefliyoruz. Almanya, Fransa, İtalya ve ABD gibi gelişmiş sanayi ülkeleri dâhil pek çok ülkede buğday ve mısır unu değirmenlerinin yanı sıra dünya çapında makarna ve bisküvi üreticilerinin değirmen makinalarında da öncelikli tercih edilen markayız. Önümüzdeki dönemde yeni pazarlara odaklanarak ihracat oranlarımızı daha da yukarılara taşımayı amaçlıyoruz. Çabalarımızın ve emeklerimizin böylesine değerli başarılarla taçlandırıldığını görmekten büyük mutluluk duyuyoruz. 2019 yılında ihracat ağımızı genişletmeyi ve ülkemiz ekonomisine daha fazla katkı sağlamayı hedefliyoruz" dedi.

"ALAPALA GRUP
34
YILDIR İHRACAT YAPIYOR"



"ATERKO
3
AYDA
9
BİNA TAMAMLADI"



ATERKO'DAN 3 AYDA 6 BİN 410 METREKARE
MOBİLİZASYON

Adana'nın Yumurtalık ilçesinde inşaatına başlanan Hunutlu Termik Santrali'nin 6.410 metrekarelik şantiye binalarını Aterko üstlendi. Proje kapsamında firmanın yaptığı; 2 adet 2'şer katlı idari bina, sosyal tesis, mutfak ve yemekhane, iş güvenliği binası ve güvenlik binaları üç ay gibi kısa bir sürede anahtar teslim olarak tamamlandı.

Aterko, Çinli yatırımcı firmanın personelinin yaşam kültürüne yönelik olarak özel detay ve çözümlerin yer aldığı projedeki binaların duvar ve çatılarında; yüksek izolasyon değerlerine sahip taşyünü yalıtımlı sandviç paneller tercih etti. Büyük açıklıklı toplantı ve eğitim salonlarının yer aldığı ofis binaları, tek bir alandan oluşan iş güvenliği eğitim binası ve büyük bir salona sahip yemekhane için geliştirilen yüksek mukavemetli ve özel kesitli bağlantı elemanları ve çelik aksamın kullanıldığı proje hem ekonomik hem de konforlu yaşam alanlarıyla benzerlerinden ayrıldı.
2018 yılında güncellenen deprem yönetmeliğine uygun statik hesaplamalar yaparak, taslak projeler üzerinden bölgenin koşullarına ve binaları kullanacak olan personelin yaşam kültürü ve beklentilerine göre uygun malzeme ve yapı sistemini seçerek projenin tasarımını gerçekleştirdi.

BAYİM OLUR MUSUN 2019, MARKALARI DÜNYA SAHNESİNE TAŞIYACAK

BAYİM OLUR MUSUN 2019, PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ 50 MİLYAR DOLARA ULAŞAN SEKTÖRE, 4 GÜNDE 1 MİLYAR DOLARLIK HACİM KAZANDIRMAYI HEDEFLİYOR



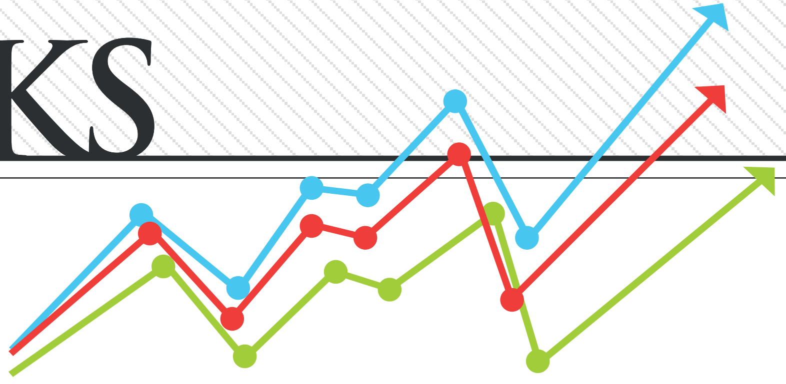
Medyafors Fuarcılık Organizasyonu, UFRAD desteği, ERA Real Estate ana sponsorluğu ve A Para ana medya sponsorluğunda gerçekleştirilecek olan "Bayim Olur musun Frencheising ve Markalı Bayilik Fuarı" bu yıl 10-13 Ekim 2019 tarihleri arasında düzenlenecek. CNR Fuar merkezinde; franchise ve markalı bayilik veren firmaları, ürün ve hizmet veren tedarikçileri, girişimci ve yatırımcıları 17'nci kez bir araya getirecek olan fuar, sunduğu olanakları ve dinamik yapısıyla yine tüm beklentinin ötesine geçmeye hazırlanıyor.

Ayrıca, markalara büyüyerek zincirleşme fırsatı sunan, girişimcilere ise kendi işini kurma imkanı veren ülkemizin ve bölgenin ilk ve tek franchising fuarı "Bayim Olur musun 'da eş zamanlı olarak Anatolian Salon Culinary Competition Gastronomi Zirvesi gerçekleştirilecek. Franchise sektörünün kalbinin attığı Bayim Olur musun 2019, pazar büyüklüğü 50 milyar dolara ulaşan sektöre, 4 günde 1 milyar dolarlık hacim kazandırmayı hedefliyor.

Fuar, Globalleşme ve Dünyaya Açılma Adına Önemli Bir Adım

Medyafors Fuarcılık Yönetim Kurulu Başkanı Özhan Erem, "Markalar ve girişimcilere fırsat sunan franchise sistemine talebin her geçen gün arttığını gözlemliyoruz. Ekonomiyi canlandıran bu sistem, aynı zamanda yerel markaların ulusal pazara, ulusal markaların ise yurtdışı pazarına açılmasına olanak sağlıyor. Büyümek isteyen markalar ile girişimcileri arasında köprü kurduğumuz aynı zamanda markalar ile hizmet sağlayan tedarikçi firmaları buluşturduğumuz bu dev organizasyon, m2 büyüklüğü, yerli yabancı katılımcı sayısı ve ziyaretçi sayısı ile dünya franchise zirvesine ev sahipliği yapıyor" dedi.

SAMEKS

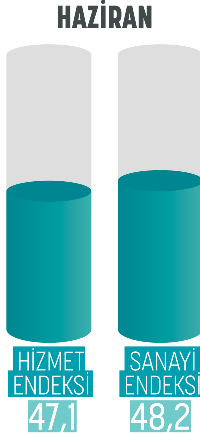


MÜSİAD **Ekonomik Araştırmalar Birimi**

SAMEKS Haziran - Temmuz - Ağustos 2019 Verileri

SAMEKS Bileşik Endeksi yılın ikinci çeyreğini 44,2 puan ortalamasıyla geride bıraktı

HAZİRAN



Reel sektörde yaşanan durgunluğa paralel olarak, Haziran ayında bir önceki aya göre 6,1 puan artış kaydetmesine karşın 47,1 puanda kalan mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış SAMEKS Bileşik Endeksi; böylece yılın ikinci çeyreğini 44,2 puan ortalamasıyla geride bıraktı.

Bu dönemde SAMEKS Sanayi Sektörü Endeksi önceki aya göre 6,5 puan birden artarak son 11 ayın en yüksek değeri olan 48,2'ye ulaşırken, Hizmet Sektörü Endeksi de önceki aya göre 7,0 puan birden artarak 47,1 seviyesine yükseldi.

Üçüncü çeyreğe de 50 referans değerinin altında giriş yapan SAMEKS, Temmuz ayında önceki aya göre 2,8 puan gerileyerek 44,3 seviyesinde gerçekleşti. Temmuz ayında önceki aya göre 3,5 puan gerileyerek 43,6 puana gerileyen Hizmet Sektörü Endeksi, Bileşik Endeks'te gözlenen düşüşün temel belirleyicisi olurken; aynı dönemde Sanayi Sektörü Endeksi de 1,3 puan düşüş kaydederek 46,9 seviyesinde gerçekleşti. Ağustos döneminde nispi bir toparlanma kaydeden SAMEKS Bileşik Endeksi, bir önceki aya göre 3,1 puan artarak 47,4 değerine yükseldi.

Böylece 50 referans değerinin altındaki seyrini Ağustos ayında da sürdüren SAMEKS Bileşik Endeksi, reel sektöre yönelik durgunluğun bu dönemde de devam ettiğine işaret etmiş; buna karşın alt endekslerde önceki aya göre gözlenen artışlar olumlu bir görünüm arz etmiştir.

Bu dönemde mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış SAMEKS Sanayi Sektörü Endeksi, bir önceki aya göre 1,8 puan artarak 48,7 seviyesine yükseldi. Sektöre yönelik girdi alımları, önceki aya göre 1,7 puan artarak 53,8 seviyesinde gerçekleşti ve olumlu görünümünü sürdürdü. Yeni siparişler alt endeksinde ise önceki aya göre 0,2 puan artış gözlemlendi. Böylece yeni siparişlerin zayıf seyrini sürdürmesi, sanayi sektörüne yönelik üretimi olumsuz etkilemeye devam etti. Buna karşın, önceki aya



göre 3,0 puanlık artışla 48,2 seviyesinde gerçekleşen üretim alt endeksi, Haziran 2018 döneminden bu yana en yüksek seviyesinde seyretti.

Girdi alımlarındaki artışa rağmen yeni siparişlerdeki durgun seyrin sürmesi, nihai mal stoku alt endeksinin önceki aya göre 9,3 puan birden artarak 53,6 seviyesine yükselmesine neden oldu. Bu dönemde sektöre ilişkin üretimin son 14 ayın en yüksek seviyesine yükselmesi istihdama olumlu yansıdı ve önceki aya göre 6,3 puan artış kaydeden istihdam alt endeksi 50,0 puana yükseldi.

Böylece 48,7 seviyesinde gerçekleşen mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış SAMEKS Sanayi Endeksi, sektöre ilişkin durağan görüntünün yılın 3'üncü çeyreğinde de devam ettiğine işaret etmekte. Aynı dönemde SAMEKS Hizmet Sektörü Endeksi ise bir önceki aya göre 3,9 puan arttı ve 47,5 seviyesinde gerçekleşti.

Önceki aya göre 4,0 puan artarak 42,7 seviyesine yükselen iş hacmi alt endeksi, böylece son 1 yılın en yüksek seviyesine yükseldi. Bu dönemde girdi alımları önceki aya göre 3,4 puan artarak 55,6 seviyesinde gerçekleşti ve hizmet sektörünün gelecek dönem görünümü için olumlu bir tablo oluştu. Önceki aya göre 6,4 puan birden artarak 52,4 olan tedarikçilerin teslimat süresi alt endeksi, bu dönemde reel sektörün hammadde ve ara mamul temininde toparlanma olduğunun sinyalini verdi.

Sektör genelindeki toparlanma görünümüne paralel olarak istihdam alt endeksinde önceki aya göre 5,0

Ağustos 2019 döneminde 3,1 puan artan SAMEKS Bileşik Endeksi 47,4 değerine yükseldi

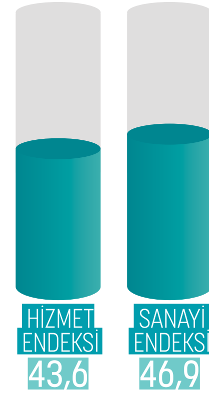
puan artış meydana geldi ve böylece endeks 48,2 olarak hesaplandı. Bu gelişmeler ışığında, önceki aya göre gözlenen artışa karşın mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış SAMEKS Hizmet Sektörü Endeksi 50 referans değerinin altındaki seyrini Ağustos döneminde de sürdürdü.

Temmuz 2018 döneminden beri 50 referans değerinin altındaki seyrini sürdürmesine karşın, Ağustos 2019 döneminde SAMEKS'teki belirgin toparlanma dikkatleri çekti. Bu dönemde reel sektöre yönelik açıklanan resmi veriler de SAMEKS'teki toparlanmayı destekledi.

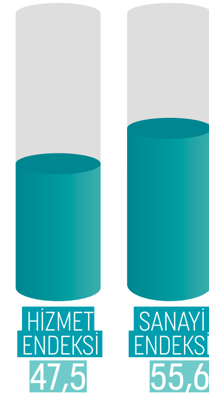
Buna göre bu dönemde T.C. Merkez Bankası tarafından açıklanan imalat sanayi kapasite kullanım oranı ve reel kesim güven endeksinin yanı sıra TÜİK tarafından açıklanan sektörel güven endekslerinde de artış kaydedildi. Her iki sektörde de girdi alımlarındaki artışın sürmesi, firmaların Türkiye ekonomisine olan güveninin sürdüğüne ve endeksteki toparlanmanın önümüzdeki dönemde de süreceğine işaret etmekte.

Aynı dönemde İstanbul Sanayi Odası (İSO) tarafından açıklanan İmalat Satın Alma Yöneticileri Endeksi (PMI)'nin 48,0 puan seviyesine yükselerek Temmuz 2018'den bu yana en yüksek düzeyde gerçekleşmesi de SAMEKS Bileşik Endeksi'ndeki gelişmeleri teyit eder nitelikte.

TEMMUZ



AĞUSTOS







2013'den 2019'a

KUR'AN BULUŞMALARI

Ümit Şimşek: "Biz, âyetleri bugün nazil oluyormuş gibi okumaya, mümkün mertebe kendimizi alıştırmaya çalışıyoruz"

Ümit Şimşek

Kur'an Buluşmalarının geçmişi, İman İlmihali buluşmalarına dayanır. O sıralarda Diyanet İşleri Başkanlığı yayınları arasında çıkan İslâm İnanç İlmihali adlı çalışmamızı 2012 yılının başından itibaren bir yıl boyunca Power Point sunumlu olarak haftalık buluşmalar halinde gerçekleştirmiştik.

37 bölümden meydana gelen bu buluşmalardan sonra, Kur'an-ı Kerim üzerinde bir çalışma ile programlara devam etme fikri hâkim oldu. Önümüzde çeşitli alternatifler vardı: Tespit edeceğimiz konuları Kur'an-ı Kerim ışığında incelemek, belirli sûreleri seçerek onların üzerinde çalışmak yahut en baştan başlayıp sırayla okumak gibi. Yaptığımız istişarelerde "sıralı okuma" isteği ağır bastı ve biz de Bismillah diyerek Fatiha sûresinden başladık. 2013 yılının ocak ayında başladığımız Kur'an Buluşmalarında, Bakara sûresini 2016 Mart'ında, Âl-i İmrân sûresini de 2019 Ocak'ında bitirmek nasip oldu. Böylece, her iki sûreyi de üçer sene boyunca okumaya çalıştık. Halen Nisâ sûresini okumaya devam ediyoruz.

Kur'an Buluşmaları Cumartesi sabahlarının sükûneti içinde 7:30-9:00 arasında bir buçuk saat boyunca devam ediyor. Trafik problemi ve iş yoğunluğundan etkilenmeyen bir zaman diliminde cereyan ettiği için, dersleri salim bir zihinle takip etmek zor olmuyor. Eylül-Mayıs ayları ara-

sında haftalık olarak muntazaman cereyan eden derslere bu seneye kadar yaz mevsiminde ara veriyorduk; ancak üç ay kadar bir zaman boyunca derslerden uzak kalmanın isabetli olmadığı görüşü hâkim olunca, yaz mevsiminde de ayda bir olmak üzere Kur'an Buluşmalarının devam etmesi kararlaştırıldı ve bu sene itibarıyla bunu uygulamaya başladık.

Kur'an Buluşmalarının en önemli özelliklerinden birisi, Power Point sunumlu olarak cereyan etmesi. Okuduğumuz âyet ve hadisler, başka kaynaklardan yapılan nakiller, işlenen konuların ana hatları, her an gözümüzün önünde bulunuyor ve bir derste ortalama 40 kadar slayt gözümüzün önünden geçiyor. Bunlar bir yandan dikkati canlı tutarken, bir yandan da konuların zihinlerde yer etmesini kolaylaştırıyor. Slaytlara herkes dilediği zaman ulaşıp kopyalayabiliyor; ayrıca ders sırasında da katılımcıların önemli buldukları slaytların sürekli olarak resimlerini çektiklerini görebilirsiniz.

Bir başka usulümüz de kavram ağırlıklı çalışıyor olmamızdır. Bir âyeti incelerken; o âyette geçen kavramları ayrıntılı olarak mercek altına alıyor, konuyu açıklayan âyet ve hadisleri de toplu bir şekilde görüyor, bu âyet ve hadislerin açıklamaları ışığında konuyu bir bütün halinde değerlendirme imkânı buluyoruz. Bugüne kadar ele aldığımız kavramlar 400 seviyesine erişmiş bulunuyor. Kavramların her biri için Kur'ân-ı Kerimin bütününü göz önüne aldığımızı düşünürsek, bugüne kadar ancak Nisâ sûresine kadar gelebilmiş olmamıza rağmen, hacim itibarıyla birkaç hatim indirmiş sayılabileceğimizi söylemek mümkündür. Tabii, çeşitli konular münasebetiyle aynı âyetler tekrar tekrar karşımıza çıktığı için, bunun da Kur'ân-ı Kerime bütüncül bir yaklaşım melekesini geliştirdiğini kaydetmekte fayda vardır.
Kur'an-ı Kerimin anlaşılmasında bütüncül bakışın yanı sıra, Sevgili Peygamberimizden ve onun dizi dibinde yetişen Sahabeden bize intikal eden açıklamaların da başka bir şeyle telâfi edilemeyecek kadar büyük değeri vardır ve biz de bu açıklamalardan azamî derecede faydalanmaya çalışıyoruz. Ancak sahih rivayetlere dayanmayan ve israiliyat kokusu taşıyan bilgilerden kesinlikle uzak duruyoruz. Hatta, kesin bir zaruret olmadıkça, nüzul sebeplerine dahi girmediğimizi söyleyebiliriz. Biz, âyetleri bugün nazil oluyormuş gibi okumaya mümkün mertebe kendimizi alıştırmaya çalışıyoruz. Bakara, Âl-i İmrân ve Nisâ sûrelerini bu gözle okumak, aynı zamanda tarihin en muhteşem medeniyetinin çok kısa bir zaman aralığında kuruluşunu gözümüzle görmek anlamına da geldiği için, bizi heyecanlandırıyor. Bu heyecan da okunan âyetleri yaşanan hayata yansıtmak yönünde insana güçlü bir arzu aşılıyor.

Kur'an Buluşmaları, başından itibaren değilse de 143. bölümden itibaren canlı olarak yayınlanmaya başladı. Arzu edenler, o bölümden itibaren şu ana kadarki bütün bölümlerin video kayıtlarına https://www.youtube.com/erdemlihayat adresinden ulaşabilirler. Aynı adrese UTESAV'ın http://www.erdemlihayat.com/ adresindeki sitesinden de ulaşılabilir.

Bu arada, zaman zaman karşılaştığımız bir yanlış anlamayı da düzeltmeden geçmeyelim: MÜSİAD ve UTESAV isimleri, Kur'an Buluşmalarının işadamlarına yönelik bir faaliyet olduğu izlenimini bazılarımızda uyandırabiliyor. Buluşmalar her kesimden, kadın-erkek herkese açıktır ve sabah 7'de orada bulunmaya niyet etmekten başka hiçbir şartı yoktur! 7-7:30 arasında simit-peynir-çaydan meydana gelen kahvaltı eşliğinde dostlarla buluşup görüşmek de Kur'an'dan aldığımız derslerin yanında bir nevi ikramiye olarak değerlendirilebilir.

2013 yılında başladığımız Kur'an Buluşmalarında; Bakara sûresini 2016 Mart'ında, Âl-i İmrân sûresini de 2019 Ocak'ında bitirdik







BÖLGESEL KALKINMANIN MUTLAK GÜCÜ: TURİZM

MÜSİAD Vizyoner Anadolu Buluşmaları 102. Genel İdare Kurulu Toplantısı, Kastamonu şubesi ev sahipliğinde gerçekleşti

MÜSİAD Vizyoner Anadolu Buluşmaları 102. Genel İdare Kurulu Toplantısı, "Yeni Turizm Kaynaklarıyla Şehir Ekonomilerinin Geliştirilmesi" başlığı altında Kastamonu'da yapıldı. Toplantının açılışında konuşan MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, MÜSİAD olarak bölgesel kalkınmaya büyük katkı sunduklarına vurgu yaptı. Bölgesel kalkınmanın, bütüncül kalkınmayı sağlayabilmenin en önemli kilometre taşlarından biri olduğunu savunan Genel Başkan Kaan, "Anadolu başta olmak üzere dünyanın dört bir yanında iş insanlarıyla bir araya gelerek, ortak hedeflerimiz için çalışıyoruz.

MÜSİAD, bütüncül kalkınmayı sağlayabilmenin önemli koşullarından biri olan bölgesel kalkınmada kilit noktadadır. Bir yandan dünyanın her yerinde faaliyet alanlarımızı genişletiyor, diğer yandan ülkemizde güçlü bir ağ örerek her şehrimize ulaşıyoruz. Genelin yanında yerel sorunları da tespit ederek çözüm önerileri geliştiriyoruz. MÜSİAD, diğer sivil toplum kuruluşlarından farklı olarak bölgesel kalkınmaya büyük katkı sunuyor." dedi. Üzerinde durulması gereken bir diğer hususun turizmde çeşitlilik ve yenilik olduğunu belirten Başkan Kaan, "Her bölgemiz ve her şehrimiz, kendine has turizm potansiyelini içinde barındırıyor. Bizim artık bu potansiyeli açığa çıkarmak için önümüzde hiçbir engel bulunmuyor. Bir turizm atağı gerçekleştirmek için bir an önce planlı ama hızlı şekilde harekete geçmemiz lazım. Bunu en doğru biçimde, her şehrimizi kendi özellikleriyle değerlendirerek başarmamız mümkün. Turizmde çeşitlilik ve yenilik, önümüzdeki süreçte özellikle üzerinde durmamız gereken konulardan biri olmalı." şeklinde konuştu.



“Yeni Ekonomi Programı” ile Dengelenme Sürecine Girildi
Geçtiğimiz süre zarfında, tüm dünyada süren siyasi hareketliliğe ve ekonomik açıdan zorlu bir döneme tanıklık ettiklerini anımsatan Kaan, açıklamasını şöyle sürdürdü: "Bizler, dünyanın her noktasına adım atan iş insanları olarak bu süreci yakından takip ediyoruz. Dolayısıyla yaptığımız gözlemler ve edindiğimiz tecrübeler reel olmakla beraber günceldir. 2018'in tüm dünya için zorlu bir yıl olduğu tespitini ve geçtiğimiz ağustos ayında ülkemiz ekonomisine yönelik saldırıları göz önünde bulundurduğumuzda, 2019 yılının zorluklarla mücadele yılı olduğu gerçeğini görüyoruz.

Türkiye, döviz kuru, faiz ve enflasyon üzerinden gerçekleşen saldırıların şokunda uzun süre kalmadan hızlıca uyguladığı doğru politikalarla bu süreci en az hasarla atlatmayı başardı. Ülkemiz, küresel ekonomi ve politika bağlamında zor bir yıl olması beklenen 2019 öncesinde, kendi siyasi ve ekonomik paradigma değişimini başlattı ve uygulamaya alınan Yeni Ekonomi Programı ile dengelenme sürecine girildi. Bugün, günden güne azalsa da birtakım sıkıntılarımızın varlığını kabul ediyoruz fakat Türkiye, geçmişte yaşadığı benzer tecrübelerde olduğu gibi bu dönemden de güçlenerek çıkacaktır."

Güçlü Türkiye'yi Hep Birlikte İnşa Edeceğiz
İş insanlarına, "Kendinize güvenin, ülkenizin potansiyeline inanın, yatırımlarınızdan geri durmayın.” çağrısında bulunan Kaan, “Çünkü bizlerin karamsarlığa kapılma lüksü yok. İçinde doğup büyüdüğümüz bu coğrafya ümitsizliği değil, ümidi her gün yeniden daha güçlü doğuran bir coğrafyadır. Türkiye, bu dönemi kısa zamanda atlatmasının hemen ardından hızlı bir kalkınma sürecine girecektir, buna inanıyoruz. Güçlü Türkiye'yi hep birlikte inşa edeceğiz." değerlendirmesinde bulundu.

Ekonomik Hamlelerle Türkiye’nin Önü Kesilmeye Çalışılıyor
2002 yılından günümüze kadar gösterilen performansla Türkiye’nin önemli ölçüde mesafe katettiğinin altını çizen Hazine ve Maliye Bakan Yardımcısı Nureddin Nebati, Türkiye'nin 2002'de 3 bin 500 dolarlık seviyeden 10 bin doları, 2013 mayısında 11 bin doları aşan seviyeye ulaşarak güvenini artırdığını belirtti. Nebati, "Türkiye, istikrar içinde yürüyüşünü sürdürdüğü, enflasyonu tek rakamlı hanelere düşürdüğü, faizin ondan daha düşük olduğu, yeni ekonomik hamlelerin yapıldığı dönemleri yaşadı. O dönemin zirvesinden bugüne kadar geçen 6 yıl zaman içinde maalesef Türkiye üzerine çok büyük operasyonlar yapıldı. Gerek siyasi gerek yargı gerekse asker içerisinde birtakım çeteler ortaya konulan saldırılarla bunu yaptılar." ifadelerini kullandı.

Geçtiğimiz yıldan itibaren yapılan ekonomik hamlelerle Türkiye’nin önünün kesilmeye çalışıldığını dile getiren Nebati, "Geçen yıldan beri ekonomik saldırılarla bizi dizginlemeye çalışanlar şunu çok iyi gördü; 10 Ağustos'tan 40 gün sonra ortaya koyduğumuz yeni ekonomik programlar önemliydi. Gerek geçen yıl sonu gerek bu yıl ortaya koyduğumuz performansa baktığımızda Türkiye'nin bu krizlerle nasıl baş edebildiğimizi göstermesi açısından önemliydi." ifadesini kullandı.



MÜSİAD, bütüncül kalkınmayı sağlayabilmenin önemli koşullarından biri olan bölgesel kalkınmada kilit noktadadır







Bakü-Tiflis-Kars (BTK) Demiryolu hattı açılış töreni



ASRIN PROJESİ: BAKÜ-TİFLİS-KARS DEMİRYOLU HATTI

Ahmet Yayman: "Proje ile kış aylarında uzayan transit süreleri çözüme kavuşacak ve demiryolu hattı ihracatçılarımıza avantaj sağlayacaktır"



MÜSİAD Lojistikte Yeni Yaklaşımlar ve Yeni Ticaret Yollar Komite Başkanı **Ahmet Yayman**

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev ve Gürcistan Başbakanı Giorgi Kvirikaşvili'nin katılımlarıyla 2017 yılı Ekim ayında açılışı gerçekleştirilen Bakü-Tiflis-Kars (BTK) demiryolu hattı ilk ihracatını gerçekleştirdi. Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Lojistikte Yeni Yaklaşımlar ve Yeni Ticaret Yollar Komite Başkanı Ahmet Yayman, MÜSİAD Azerbaycan Bakü Başkanı Abdurrahman Uzun ve MÜSİAD Gürcistan Tiflis Başkanı Mustafa Özgür Yücel, asrın projesi olarak görülen Bakü-Tiflis- Kars demiryolu hattı projesine ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

Demiryolu hattının bölgedeki ticareti canlandıracağını kaydeden Yayman, "Bakü-Tiflis-Kars demiryolu hattının açılması ile Anadolu'daki ihracatçılarımız, mallarını bu hat üzerinden Rusya'ya, Gürcistan'a, Azerbaycan'a, Türki Cumhuriyetlere ve Çin'e daha hızlı ve daha ekonomik koşullarda gönderebilecektir. Ayrıca proje ile kış aylarında uzayan transit süreleri çözüme kavuşacak ve demiryolu hattı ihracatçılarımıza avantaj sağlayacaktır." dedi.

BTK hattı ile taşıma ücretlerinin düşeceğini vurgulayan Yayman, " Proje, taşımacılıkta tonajlarının artmasına yol açacak ve yönetilebilir transit süreleri ile ülkemize optimum fayda sağlayacaktır. Ayrıca Türkiye'de dolu giden vagonlar dönüşlerde de dolu geleceği için navlun fiyatlarında denge oluşacaktır." diye konuştu.

MÜSİAD Azerbaycan Bakü Başkanı Abdurrahman Uzun, projenin 3 ülkenin ekonomilerine sağlayacağı faydanın net olarak görüleceği bir döneme girildiğini vurgularken, MÜSİAD Gürcistan Tiflis Başkanı Mustafa Özgür Yücel ise, iki dost ve kardeş ülke arasında yapılan bu yatırımın var olan ticareti daha iyi noktalara taşıyacağına vurgu yaptı.







ÖZBEKİSTAN TÜRK TURİZMCİLERİ BEKLİYOR

Ulugbek Kasimkhodjaev, Özbekistan hava yolları üzerinde de önlemler aldıklarını ve yakın zamanda fiyat baremlerinin yarı yarıya azalacağını söyledi



MÜSİAD Yerel Üst Kurul Başkanı Ahmet Şekerli ve Yeni Turizm Kaynakları Komite Başkanı Muhammet Ali Özeken, Özbekistan Turizmi Geliştirme Komitesi Başkan Yardımcısı Ulugbek Kasimkhodjaev ve beraberindeki heyet ile Özbekistan ve Türkiye arasındaki turizmin geliştirilmesine yönelik çalışmaları ele almak için bir araya geldi

Özbekistan'daki iş ve yatırım fırsatları hakkında bilgi aktaran Kasimkhodjaev, 77 devlet ile elektronik ödeme sistemine geçtiklerini ve 145 devlet ile vize muafiyeti imzaladıklarını ifade etti. Turizm konusunda gün geçtikçe ileri seviyeye geldiklerinin altını çizen Kasimkhodjaev, birçok yönüyle zengin bir ülke olan Özbekistan'ı Türk turistlere tanıtmak istediğine vurgu yaptı.
Özbekistan'daki yatırımcılara yönelik devlet teşviklerinden söz eden Kasimkhodjaev, Özbekistan hava yolları üzerinde de önlemler aldıklarını ve yakın zamanda fiyat baremlerinin yarı yarıya azalacağını söyledi. Kasimkhodjaev, "Devlet teşvikleri arasında otel yapılması halinde yabancı ve Özbek ortaklı yatırımlara oda başına dört bin 700 dolar teşvik veriyoruz. Devlet tarafından taahhüt edilen teşvik, otel yapıldıktan ve yıldızlı otel sertifikası alındıktan sonra, beşinci yılın sonunda verilecek. Geçen yıla kadar ev otellerin nerede ise hiç yoktu. Ancak 2019'da iki bine yakın ev otel açıldı." dedi.

Teşvik sisteminde yerli bir ortak şartı olduğunu vurgulayan Kasimkhodjaev, "Özbekistan'da altı ay yaz altı ay kış sezonu yaşanıyor. Bu noktada turizmcilerin altı aylık yaz dönemini çok iyi geçirmeleri gerekiyor." diye konuştu.
Toplantı, karşılıklı plaket takdimi ve fotoğraf çekimi ile sona erdi.





KENEVİR ÜRETİMİNDE LOKOMOTİF İL: SAMSUN

Samsun'da düzenlenen "1. Türkiye Kenevir Sektörü Buluşması"nda, kent için "Kenevirde lokomotif il" vurgusu yapıldı



Tarım ve Orman Bakanlığı, Samsun Valiliği, Samsun Büyükşehir Belediyesi, Ondokuz Mayıs Üniversitesi (OMÜ), Vezirköprü Belediyesi, Orta Karadeniz Kalkınma Ajansı (OKA), Samsun Ticaret ve Sanayii Odası, MÜSİAD ve Samsun Ticaret Borsası'nın iş birliği ile düzenlenen "1.Türkiye Kenevir Sektörü Buluşması" gerçekleşti. Programda; Samsun'un, Türkiye'deki kenevir üretiminin yüzde 60'ına yakınını karşıladığı ortaya kondu. Samsun için kenevir üretiminde "Lokomotif il" vurgusu yapıldı.

OKA Toplantı Salonundaki etkinliğe Samsun Valisi Osman Kaymak, Samsun Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Demir, Vezirköprü Belediye Başkanı İbrahim Sadık Edis, OMÜ Rektör Vekili Prof. Dr. Mehmet Kuran, Samsun Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mahmut Aydın, OMÜ Kenevir Araştırmaları Enstitüsü Müdürü Doç. Dr. Selim Aytaç, OKA Genel Sekreteri Mevlüt Özen, Samsun İl Tarım ve Orman Müdürü Nail Kırmacı, Karadeniz Tarımsal Araştırma Enstitüsü Müdürü Dr. Kibar Ak ve MÜSİAD ile kamu kurum-kuruluşlarının yetkilileri katıldı.

Kenevir Üretiminin Yüze 60'ı Samsun'dan Karşılanıyor

Etkinlikte konuşan OMÜ Kenevir Araştırmaları Enstitüsü Müdürü Doç. Dr. Selim Aytaç, kenevir ekim alanlarının artmasındaki en önemli etkenin ilaç sektörü olduğuna vurgu yaptı. Dünyada; Kanada, İsrail ve Çin'in ilaç sektörünün öncü ülkelerinden olduğunu belirten Doç. Dr. Aytaç, "Bu ülkelerde SBD oranını artıran çeşitlerin geliştirilmesiyle ilgili yoğun çalışmalar yapılmaktadır.

Tüketici bilincinin gelişmesiyle kenevirin de bundan olumlu bir şekilde faydalanacağını düşünmekteyiz. Anadolu coğrafyasında tarımı yapılan

kenevir ekim alanları 1960'lı yıllarda 140 bin dekar iken 2013'de 19 dekara düşmüştür. Bu üretim de sadece Samsun'un Vezirköprü ilçesi Narlısaray Mahallesi'nde yapılıyor. 2013-2018 yılları arasında Narlısaray Mahallesi tek başına kenevir tarımı yapmıştır. Hem de alıcısı olmadan, nereye satacağını bilmeden. Bu bizim için belki bir çıkış, bir başlangıç noktası olacaktır. 2015-2018 yılları arasında ekim alanımızda bir miktar artış olmakla beraber 2019 yılında Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın kenevir üzerindeki algıyı yıkan konuşmasının ardından ekim alanlarımız 2019 yılında bin dekarın üzerine çıkmıştır. Ekim yapan il sayısı da 10'un üzerindedir. Bu sevindirici bir haberdir. Ancak hala Samsun en önemli üretici il konumundadır. 2019'da Samsun'un kenevir ekim oranı Türkiye'nin 60'ı yüzde civarındadır." dedi.

Sanayi Alanları Oluşturulmalı

Toplantıda söz alan Samsun Belediye Başkanı Mustafa Demir ise kenevirin işlenmesine ilişkin dikkat edilmesi gereken hususları şöyle aktardı: "Sanayi alanlarının oluşturulması gerekiyor. Vezirköprü'de bu alan oluşuyor. Vezirköprü'nün dışında şu anda yatırım olmasa da hazır sanayi parsellerimiz var. Asıl üretim sanayisinin Vezirköprü'de oluşması için gerekli çalışmamız şu anda neticelenmek üzere."

Ekonomik Bağımsızlığın İlk Adımı Samsun'da Atılacak

Ondokuz Mayıs Üniversitesi Rektör Vekili Prof. Dr. Mehmet Kuran ise kenevir deyince Türkiye'de ilk akla gelen üniversitenin OMÜ olduğunu ve bunun uzun zamandır üniversite bünyesinde yürütülen bilimsel çalışmalar neticesinde gerçekleştiğini söyledi. Samsun Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mahmut Aydın da son 6 ayda kenevir ile ilgili yaşanan olumsuz gelişmelerin ardından Türkiye'nin ekonomik bağımsızlık noktasında ilk adımının Samsun'dan atılacağını kaydetti.

Kenevir Gücümüze Güç Katacak

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın kenevir üretimine ön ayak olmasının kendileri için büyük bir şans olduğunu dile getiren Samsun Valisi Osman Kaymak, "Cumhurbaşkanımızın bunu gündeme alması, genelgesi, daha sonra da Kenevir Araştırma Enstitüsünü kurmamız, gerçekten her şey çok planlı bir şekilde, adım adım gidiyor. Cumhurbaşkanımızın bu işin başında olması çok önemli. Bunları ilgili makamlara anlatamazsınız. Ba-


OMÜ Kenevir Araştırmaları Enstitüsü Müdürü Doç. Dr. Selim Aytaç

2019'da Samsun'un kenevir ekim oranı Türkiye'nin yüzde 60'ı civarındadır





kana, müsteşara anlatırsın maliyeden geçmez ama Cumhurbaşkanımızın bu işin başında olması büyük bir şans. Lütfen herkes bilgisini, birikimini, tecrübesini ortaya koysun. Yapılacak çalışmaları planlayalım. Kenevir çok farklı bir alan. Tarımın ötesinde de her alanda kullanılabilmesi yönünden Türkiye'yi gelişmişlik düzeyine çıkaran, istihdamına büyük katkı sağlayacak, ihracatı artıracak, gücümüze güç katacak bir ürün." açıklamalarında bulundu. Toplantıda ayrıca, Karadeniz Tarımsal Araştırma Enstitüsü Müdürü Dr. Kibar Ak, Samsun İl Tarım ve Orman Müdürü Nail Kırmacı, Vezirköprü Belediye Başkanı İbrahim Sadık Edis de birer konuşma yaptı.
Ayrıca, MÜSİAD Millî ve Yerli Üretim Üst Kurulu Eski Başkanı Soner Meşe de sunum gerçekleştirdi. Açılış konuşmalarının ardından çalıştaya geçildi.

Endüstrinin Güçlü Kolu: Kenevir

MÜSİAD Millî ve Yerli Üretim Üst Kurulu Eski Başkanı Soner Meşe, kenevirin tarihine kısaca değindi. Bitkinin geçmişteki kullanım alanlarından bahseden Meşe, kenevir üretiminde dünya üzerinde ilk olarak Orta Asya'da ardından Afrika, Avrupa ve Amerika'da ivme kazanıldığını belirtti. Kenevirin kıyafet, kağıt, yelken ve ip yapımında olduğu gibi tıp sektöründe de kullanıldığının altını çizen Soner Meşe, "Çinli bir uzman, esrardan; gut, romatizma, sıtma ve devamsızlık gibi sağlık problemlerini çözmek için yararlandı. 1830'larda ise İrlandalı doktor William Brooke O'Shaughnessy, kenevir özünün insanlarda mide ağrısı ve kolera kaynaklı kusmaları azaltmaya yardımcı olabileceğini keşfetti. 1800'lerin sonunda da mide problemlerini ve diğer rahatsızlıkları tedavi etmek için Avrupa ve ABD'deki eczanelerde ve doktor muayenehanelerinde kenevir özleri satışa sunuldu." ifadeleriyle sunumuna devam etti.
ABD'de esrar kullanımından sonra kenevirin ilk olarak 1931'de yasaklandığını anımsatan Meşe, "Meksika Devrimi'nden sonra ABD'ye göç eden Meksikalılar, esrar kültürünü taşıdı. Oluşan sosyal huzursuzluk, halkın Meksikalı göçmenler ile esrara duyduğu korkular sonucunda kenevir 29 eyalette yasaklandı." şeklinde konuştu. Meşe, 1996 Şefkatli Kullanım Yasası'ndan sonra kenevirin yasallaştırılmaya başladığını ve günümüzde birçok yerde kullanımının yaygınlaştığını sözlerine ekledi.

Kenevir Endüstrisi Yeni Yatırımları Meydana Getiriyor

Kenevir sanayisinin ilerleme kaydetmesiyle birlikte, işadamlarının yenilikçi uygulamalar üzerinde çalışma başlattıklarını ifade eden Soner Meşe, "Tarımsal teknoloji; bulut kontrollü aydınlatma, doku kültürü, yeni kullanım yöntemlerine; kenevirin dozunu ayarlayarak içmenize yardımcı olabilecek vape kalem içerisine doldurularak sıvı olarak tüketilebilen kenevir yağı ve tentürlerini" bu alandaki projelere örnek gösterdi.



Kenevir üretimine ilk olarak Orta Asya'da başlandı



PROF. DR. FUAT SEZGİN ANISINA

SERGİ

BİLİMDEN SANATA YANSIMALAR

Hüsrev SUBAŞI Davut BEKTAŞ Betül BİLGİN Ali TOY Latife A. ÖZEL Ayşe S. AŞLAMACI Nihal ARACI
S.Hilal ARPACIOĞLU Melike KAZAZ Sümeyye SARUHAN Yusuf ALP Şükran S. BAYANSAR
Sümeyye BAYIRSOKAK Sibel Ç. BONCUKÇU Selva Nur ÇİÇEK Barış DOLAN Aynur KOÇ Büşra C. KÜÇÜK M. Ali ÖZÇELİK
Şeniz PEKER Nilgün TANYAŞ Selda TAŞDELEN Emin TİRYAK Nurten TÜRKDOĞAN Esra YAVUZ



MÜSİAD Sanat

FATİH SULTAN MEHMET VAKIF ÜNİVERSİTESİ 2010

PROF. DR. FUAT SEZGİN YILI 2019

TARİH: 08 EKİM 2019 **SAAT:** 10.00

MÜSİAD GENEL MERKEZİ

ADRES: MÜSİAD Genel Merkez, Ataköy 7-8-9-10 Mah. Çobançeşme E5 Yanyol Cad. No: 4 Bakırköy, 34158 İstanbul   İletişim: 444 0 893 / 0212 395 0000

Not: Sergiyi MÜSİAD Genel Merkezinde 08 Ekim- 1 Kasım tarihleri arasında hafta içi 09.00 – 17.30 saatleri arasında ücretsiz ziyaret edebilirsiniz.







"TAZELENME SÜRECİ BİLGİLENDİRME TOPLANTISI" GERÇEKLEŞTİ

MÜSİAD Genel Merkezi'nde gerçekleşen "Tazelenme Süreci Bilgilendirme Toplantısı"nda; üyelere yeni döneme ilişkin detaylar aktarıldı

MÜSİAD Tazelenme Süreci Bilgilendirme Toplantısı Genel Başkan Abdurrahman Kaan'ın başkanlığında Genel Merkez'de gerçekleştirildi. Katılımın yoğun olduğu toplantıda üyelerle tazelenme sürecine ilişkin detaylar paylaşıldı.

Amacımız Güçlü Türkiye Yoluna Devam Etmek

Tüm dünyada hızlı bir dönüşümün gerçekleştiğini, Türkiye'nin de 24 Haziran Seçimleri ile yönetim sistemini değiştirerek dönüşüme ayak uydurduğunu kaydeden Başkan Kaan, sistemin işleyişini kolaylaştırmak ve hızlandırmak için kendi kurumsal dönüşümlerini başlattıklarını belirtti. Kaan, "Her fırsatta ifade ettiğim gibi MÜSİAD; güçlü Türkiye yolunda, yerel ve global ölçekteki saha yaygınlığı, sektörel yetkinliği, üye sayısı ve geniş nüfuz alanı ile, her koşulda milletinin ve devletinin hizmetinde olacaktır. İşte kendi bünyemizde gerçekleştirdiğimiz değişimi, bu sorumlulukla, 29 yıldır sıkı sıkıya bağlı olduğumuz temel değerlerimiz ve kuruluş amaçlarımıza sadık kalarak başlattık. MÜSİAD olarak, tazelenme sürecini, kendi yönetim ve uygulama paradigmalarımızı değiştirmek olarak özetleyebilirim. Bu değişim, MÜSİAD'ın etki ve güç alanını, memleketimizin ve devletimizin menfaatleri adına, çok daha etkin ve verimli hale getirmek, etkili bir yol arkadaşı olarak, Güçlü Türkiye yoluna devam etmek gibi temel bir amaca dayanıyor. MÜSİAD olarak, ülkemizin kadim ticaret geleneğini ve değerlerini temel alarak büyüyen ve bünyesinde çok büyük potansiyel barındıran bir yapıyız. Biz bu potansiyeli en iyi şekilde ortaya koyarak, ülkemize yaptığımız katkıyı daha da artırmanın ve sürdürebilir kılmanın peşindeyiz." dedi.

Toplantı, soru cevap bölümünün ardından aile fotoğrafı ile sona erdi.





GENEL BAŞKAN KAAN'DAN BİLSEM'E ZİYARET

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, Karadeniz Ereğli Bilim ve Sanat Merkezi'ni ziyaret etti.



Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, Karadeniz Ereğli Bilim ve Sanat Merkezi'ne ziyaret gerçekleştirdi. Genel Başkan Kaan, ziyareti sırasında, MÜSİAD Karadeniz Ereğli Şubesi ve üyeleri tarafından yaptırılan 3 laboratuvar ile 1 adet toplantı salonunda incelemelerde bulundu. Başkan Kaan'a, Zonguldak Valisi Erdoğan Bektaş, Karadeniz Ereğli Kaymakamı İsmail Çorumluoğlu, MÜSİAD Karadeniz Ereğli Başkanı Abdulkadir Çınar ile protokol ve MÜSİAD üyeleri eşlik etti. Program kapsamında sınıflara katkı sağladıkları için Çınar Boru Profil, Final Okulları ve Zafer Sucu teşekkür belgesine layık görüldüler.

Etkinlikte, Karadeniz Ereğli Bilim ve Sanat Merkezi Müdürü Serkan Çakır, Başkan Kaan'a laboratuvarların özellikleri ve merkez olarak yaptıkları faaliyetler hakkında bilgiler aktardı. Çakır: "Milli Eğitim Bakanlığına bağlı olarak, ilkokul, ortaokul ve lise çağındaki özel yetenekli öğrencilerin okullardaki eğitimlerinin yanı sıra resim, müzik ve genel zihinsel yetenek gibi bireysel yeteneklerinin kapasitelerinin geliştirilmesi BİLSEM, bağımsız özel eğitim kurumları olarak faaliyet göstermektedir. 75 ilde yer alan yaklaşık 100 adet BİLSEM´de 19 bin civarında öğrenci bulunuyor.

Bu merkezlerde, öğrencilerin; edebiyat, güzel sanatlar, havacılık, akıl ve zeka oyunları, düşünce eğitimi, arkeoloji, şehir kültürü, yaratıcı yazarlık, drama, yazılım, yabancı dil, liderlik, mekatronik, astronomi ve uzay bilimleri gibi bilim dallarında, özel ilgi ve yetenekleriyle buluşmaları sağlanıyor." dedi. Genel Başkan Kaan da Şube Başkanı Abdulkadir Çınar'a ve MÜSİAD üyelerine bölge genelinde eğitime verdikleri önemden dolayı teşekkürlerini sundu.